Viernes, 9 de agosto de 2024 | Año XLVII | Número 13.522

1,80€

Pequeños Gigantes

Agrícolas Samper: melones gourmet de la huerta murciana

—P10-11

Inmobiliario

Ganancias récord para la familia Jove

—P6

Caso Villarejo

BBVA revisará la prueba que acusa a Del Rivero y Pineda

—P5

CincoDías

www.cincodias.com

El Gobierno regulará la figura del defensor del cliente eléctrico

Energía. Las empresas lo implantarán de forma voluntaria, pero sus resoluciones serán vinculantes

Norma. Transición prepara un decreto que delegará en la CNMC la vigilancia del servicio —P3. Editorial P2

Los bancos del Ibex comparados con sus índices español y europeo

Variación en % desde el 30 de julio

ÍNDICES	
Stoxx 600 banca	-9,00
Ibex 35	-5,75
BANCOS	
BBVA	-13,36
Sabadell	-11,99
Santander	-9,91
Unicaja	-9,45
CaixaBank	-8,96
bankinter	-8,16

El mercado anticipa el final del beneficio récord en banca

Bolsa. El sector es el más castigado en la semana, con un descenso del 9%, ante el riesgo de estrechamiento de márgenes

Finanzas. Los analistas buscan focos de tensión en los parqués más allá de Japón

Wall Street se dispara gracias a los buenos datos de desempleo —P13-15

Dependientes de un Supercor en Valencia. GETTY IMAGES

Comercio, banca y educación lideran las subidas salariales en convenio

—P21

Las farmacéuticas elevan previsiones gracias a los nuevos fármacos —P4

Amber invierte 18 millones para blindar el control de Applus —P7

Telefónica renueva el consejo de su filial de startups

—P8

El síndrome de “la Ibiza del Norte” en los acantilados cántabros

—P22

El gas marca máximos ante la incursión de Ucrania en Rusia

—P15

La firma de calzado Marypaz presenta un ERE para 276 empleos

—P9

Editorial

Un defensor para entender mejor el precio de la luz

El episodio inflacionista sufrido desde la pandemia, con la inicial ruptura de la cadena de suministros mundial y, sobre todo, a raíz de la invasión rusa de Ucrania, puso en el centro del foco el coste de la energía. Esta vez, un conflicto internacional no solo se dejaba sentir en los vaivenes del petróleo y a la hora de llenar el depósito del coche, sino que impactó de lleno y de manera vertiginosa en el precio de la luz que todos pagamos. La dependencia casi total de Alemania y otros países del centro de Europa del gas ruso tensionó al máximo los mercados e incluso se cobra todavía su peaje en forma de débiles crecimientos económicos en esa zona.

En España, esta crisis de precios energéticos aterrizó con menos fuerza. Por un lado, la llamada excepción ibérica puso coto a los máximos en el precio del gas internacional a la hora de trasladarlo a las facturas domésticas. Y, por el otro, un paquete de medidas fiscales, incluyendo rebajas en el IVA, persiguió amortiguar lo máximo posible el impacto sobre los hogares. También se ha beneficiado España de la cada vez más importante aportación de las renovables al precio final.

Sin embargo, y durante muchos meses, millones de familias españolas estuvieron atentas a los mercados internacionales y al coste por hora en el *pool* eléctrico, de forma que poner una lavadora no supusiera un despilfarro inasumible. La crisis energética, a su manera, llevó más que nunca a pie de calle el debate sobre el precio de la luz. Así que no deja de ser un paso lógico, a la vez que relevante, que se vaya a cubrir de una vez por todas un vacío legal con la regulación del defensor del cliente en el sector eléctrico y en cada una de las empresas que así lo desee. Al igual que sucede con la banca o los seguros, las empresas podrán habilitar un mecanismo que sea capaz de resolver las discrepancias que puedan producirse entre consumidor y empresa. Sin gasto adicional ni recurrir a arbitrajes o reclamaciones externas a los que, según los últimos datos de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), casi nadie recurre: apenas un 0,7% de los que reclaman optan por esta vía secundaria más allá de la empresa.

El reglamento que prepara el Ministerio de Transición Ecológica exigirá lo que seguramente sea el rasgo más importante de este paso adelante: la independencia de ese defensor. Solo así su utilidad será plena y solo así el consumidor no volverá a sentirse desamparado cuando le toque resolver su duda. Alguien habrá al otro lado para escucharle y darle la razón. Si la tiene.

Las claves

1

Política

Illa aparca las reivindicaciones soberanistas pero carga la mano con la financiación

Pleno de investidura de Salvador Illa, ayer. G. BATTISTA

Con el vodevil de Carles Puigdemont (visto y no visto) de fondo, el socialista Salvador Illa presentó ayer los objetivos para su presidencia de la Generalitat de Cataluña. Se refirió, claro está, al nuevo modelo de financiación "singular" para la región, aunque no explicó cómo es posible que esta salga ganando sin que pierdan las demás. También destacó la importancia de servicios públicos como el tren (en algún momento habrá que analizar el misterio de que Cataluña concentre la mayoría de los robos de cobre de la red ferroviaria convencional), o problemas como la falta de agua y la escasez de vivienda asequible (este último, sobre todo, compartido con Madrid y las zonas más turísticas).

En el discurso de Illa no hay referencias a la independencia ni a la soberanía, aunque, a cambio, la apuesta por el sistema de financiación es más potente que lo que han conseguido Gobiernos en apariencia más reivindicativos. Mientras, no parece que Puigdemont vaya a dejar caer el Ejecutivo de Pedro Sánchez, con cuya fragilidad se siente bastante cómodo.

2

Empresas

Las farmacéuticas, lanzadas a por beneficios gracias a una 'nueva' pandemia

Con la epidemia de la covid, las farmacéuticas se lanzaron a una carrera contrarreloj por desarrollar una vacuna, que hizo de oro a las que lo consiguieron. Ahora que el virus está controlado, ha comenzado una nueva competición, que va de la mano de otra epidemia, más silenciosa, pero más antigua: la obesidad.

Desde que se probasen los efectos milagrosos del medicamento para la diabetes Ozempic –la gallina de los huevos de oro de Novo Nordisk– para adelgazar, los grandes laboratorios pugnan por desarrollar productos similares, y apuestan por el crecimiento en sus previsiones.

3

Bolsa

Hora de plegar la sombrilla y pensar en el otoño para los bancos

Todo lo bueno se acaba. El verano –en menos de lo que parece– y, desgraciadamente para las entidades financieras, la era de los tipos de interés récord. Tras una primera bajada del Banco Central Europeo, y ahora que la Fed apunta a empezar su propia senda a la baja del precio del dinero, los bancos se resienten en Bolsa.

Menos intereses en los préstamos y una capacidad limitada para bajar la remuneración de los depósitos hacen que las entidades empiecen ya a atisbar el final de un verano de más de dos años y empiecen a plegar la sombrilla. Por lo pronto, las grandes entidades se dejan un 15% en Bolsa desde el 30 de julio. El consuelo es que, después de haber encadenado trimestre récord tras trimestre récord, llegarán en buena forma (y bien morenos) al otoño.

4

> **México seguirá ayudando con Venezuela siempre y cuando se vea que hay vocación democrática, auténtica, que no haya intervencionismo ni afán de imposición ni carga ideológica, sino que se respete la voluntad de los venezolanos**

Andrés Manuel López Obrador

PRESIDENTE SALIENTE DE MÉXICO

5

Verano

El vecino elige al alcalde, pero a veces el alcalde va en contra del vecino

"Es el vecino el que elige al alcalde y es el alcalde el que quiere que sean los vecinos el alcalde", dijo Mariano Rajoy en uno de sus célebres lapsus. Es más habitual de lo deseable que los ayuntamientos, pese a haber sido votados por los ciudadanos (o bastantes de ellos), minusvaloren las iniciativas culturales y sociales de estos, o incluso que vayan en su contra, a veces por motivos ideológicos, o quizá simplemente porque la alegría de la gente suele ser lo más revolucionario y lo más incómodo para el poder. Ni siquiera hace falta que los políticos den un apoyo explícito a los proyectos cooperativos: basta con que les dejen tranquilos. Aunque eso dificulte la rentabilización puramente financiera de los espacios públicos, que a veces parece la única manera de medir su impacto.

CincoDías

Directora
Amanda Mars

Subdirectores
Nuño Rodrigo y Daniel Toledo

Jefes de redacción
Fernando Sanz, Bernardo Díaz y Cecilia Castelló

Áreas
Raquel Díaz Guijarro *(Empresas)*, ***Laura Salces*** *(Mercados)*, ***Nuria Salobral*** *(Inversión)*, ***Natalia Sanmartín*** *(Opinión)*, ***Begoña Barba*** *(Suplementos)*

Gerente
José Luis Gómez Mosquera

Comercial publicidad
María Jesús García

Depósito legal: M-7603-1978.
Difusión controlada.
Edita **Ediciones El País, SLU**

Empresas / Finanzas

El Gobierno regulará la figura del defensor del consumidor eléctrico

Las empresas lo implantarán de forma voluntaria para atender las reclamaciones de los clientes y sus resoluciones serán vinculantes ▸ La medida está incluida en un decreto en trámite

CARMEN MONFORTE
MADRID

El Gobierno quiere cubrir un vacío en el sector eléctrico con la regulación de la figura del defensor del cliente, como el que existe en la banca o el sector de los seguros, que se sumaría a los servicios obligatorios de atención al cliente de las comercializadoras. Según la propuesta de real decreto que incluye un reglamento de suministro y contratación que el Ministerio para la Transición Ecológica lanzó a audiencia pública la semana pasada, las comercializadoras de energía eléctrica "podrán desarrollar un mecanismo adicional de protección al consumidor cuya resolución sea vinculante para la empresa sobre discrepancias en la facturación de los servicios contratados".

El plazo de resolución no excederá de los dos meses, indica el texto. Se trata, por tanto, de una decisión voluntaria, si bien, a las compañías eléctricas les puede interesar ofrecer este tipo de servicio por prestigio y para atraer clientes. Por su parte, al usuario le beneficiaría contar con un arbitraje de este tipo que le saldría gratis. La cuestión, señalan fuentes del sector, es que el defensor, que costearán las empresas, sea realmente independiente, algo que deberá vigilar la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC).

En el pasado ya hubo una compañía, Endesa, que contó con un defensor del cliente, figura que mantuvo durante diez años (entre 2007 y 2017) y cuya función desempeñó en su última etapa Enric Brazis, en la actualidad director de Endesa en Cataluña.

Fuentes del sector señalan que, como la regulación dejó de reconocer esta figura como vía de resolución alternativa de conflictos y las empresas se vieron obligadas a adherirse al Sistema Arbitral de Consumo, un mecanismo público de resolución de conflictos, perdió sentido para la eléctrica mantener las dos opciones.

El Sistema Arbitral de Consumo depende de las comunidades autónomas y su cometido es resolver conflictos entre clientes y empresas de manera voluntaria sin tener que acudir a los tribunales ordinarios. A través de este sistema se dirimen los problemas relacionados con la contratación, la facturación, el cobro o el servicio de atención al cliente. En cualquier caso, la primera reclamación debe hacerse ante la propia compañía y, en el caso de no recibir una respuesta satisfactoria en el plazo de un mes, se puede acudir a Consumo. Con la nueva figura el usuario se podría ahorrar ese segundo paso.

También Iberdrola barajó en su día la posibilidad de implantar su propio defensor del cliente en sus comercializadoras. Fuentes del mercado aseguran que lo descartó por considerar que no suponía una solución adecuada para los usuarios.

La tercera gran firma del sector, Naturgy, no ha contado nunca con esta figura, pero, como las demás, está adherida al citado sistema arbitral, que en estos momentos es el que realiza esta función de intermediario y "su objetivo es garantizar que los litigios se resuelvan de forma óptima para los clientes", indican fuentes próximas al grupo. Naturgy centraliza las reclamaciones de sus clientes en distintos organismos a través de su Oficina de Garantía.

Pero esta y otras vías, como las propias oficinas de atención al cliente, han resultado insuficientes para atender las reclamaciones de los usuarios. Según un informe de la CNMC, organismo que carece de competencias para resolver los conflictos entre los consumidores de energía y su suministrador, un 33% de las reclamaciones gestionadas ante las comercializadoras se resuelven a favor del usuario y un 66% cuando acuden a Consumo.

Con la futura regulación propuesta por el ministerio que dirige Teresa Ribera para implantar la figura del defensor del cliente, las comercializadoras que opten por hacerlo, se lo deberán comunicar a la CNMC "para que, en virtud de su potestad supervisora, confirme que se cumplen todos los requisitos de calidad y transparencia, así como de protección al consumidor". A estos efectos, el organismo "podrá elaborar una guía con los principios y requisitos que debe cumplir este mecanismo adicional de protección al consumidor y deberá identificar en su página web a aquellas empresas que dispongan de este mecanismo".

Por su parte, cada año, la CNMC remitirá a Transición un informe sobre las medidas de protección al consumidor adoptadas por las empresas comercializadoras y, en su caso, sobre el funcionamiento del mecanismo adicional. Fuentes empresariales aseguran que el ministerio ya ha consultado sobre la futura medida con las compañías en los últimos meses.

Teresa Ribera, ministra para la Transición Ecológica. PABLO MONGE

Endesa contó diez años con defensor del cliente, pero la regulación dejó de reconocer la figura

La CNMC será la que vigilará que se cumple con la protección al consumidor

Un reglamento escoba para cumplir la directiva europea

▶ Precios dinámicos. El Ministerio para la Transición Ecológica lanzó la semana pasada a audiencia pública un proyecto de reglamento que actualiza las normas de suministro y contratación de electricidad. Este obligará a las comercializadoras con más de 200.000 clientes a ofertar contratos con precios dinámicos (que pueden ir variando a lo largo del día) y a comprar de antemano el 90% de la energía que vayan a suministrar a dichos clientes. En realidad, se trataría de precios indexados al *pool*.

▶ Obligación. La obligación de ofrecer precios dinámicos (y también contratos a precio fijo) ya estaba impuesta en la directiva de normas del mercado interior de la electricidad (2019/944), si bien, España no la había traspuesto totalmente. Hasta el punto de que Bruselas había abierto un procedimiento contra España y otros países por este motivo.

▶ Inhabilitar. Otra novedad del reglamento es la inhabilitación de las comercializadoras que se den de alta y no hayan comprado energía en seis meses. En estos momentos, el plazo es de un año, aunque el de seis meses solo afectará a las nuevas comercializadoras, y es una obligación del ministerio y con la nueva norma será potestativo, lo que podría conllevar arbitrariedad, según advierten fuentes empresariales.

Las grandes farmacéuticas elevan sus previsiones a lomos de nuevos medicamentos

AstraZeneca, Roche, Sanofi y Bristol Myers presentan fuertes avances hasta junio ▶ Bayer supera sus estimaciones y Novo Nordisk calcula mayores ventas aunque con menores beneficios

SANTIAGO MILLÁN
MADRID

La industria farmacéutica europea parece apostar por un mayor crecimiento tras la presentación de las cuentas semestrales. Entre las grandes empresas del sector, AstraZeneca, Roche, Sanofi, Bristol Myers Squibb y Bayer han batido pronósticos o han elevado sus previsiones de beneficios para el conjunto del año, con el tirón de sus nuevos productos.

La alemana Bayer ha sido una de las últimas en examinarse ante el mercado. La compañía reiteró sus previsiones para el conjunto del año, si bien elevó las cifras de su división farmacéutica, para la que ha establecido una estimación de crecimiento de las ventas entre el 0% y el 3%, frente a un pronóstico anterior entre un estancamiento y una caída del 4%.

Investigadores en un laboratorio farmacéutico. GETTY IMAGES

Bayer registró unos ingresos de 11.100 millones de euros en el segundo trimestre, por encima de las previsiones de los analistas, gracias a la fuerte demanda de los nuevos medicamentos para el tratamiento del cáncer o enfermedades del riñón. A principios de año, la empresa anunció una drástica reducción del dividendo para pagar el mínimo establecido legalmente los próximos tres años, con el objetivo de centrar las prioridades en reducir deuda, situada en 36.760 millones de euros, y hacer frente a las numerosas demandas presentadas en Estados Unidos por los efectos de productos de su filial Monsanto.

Bristol Myers Squibb, por su parte, elevó sus ingresos un 9% en el segundo trimestre, hasta 12.200 millones de dólares (unos 11.180 millones de euros), por encima de las previsiones de los analistas, y gracias a la buena evolución de sus nuevos medicamentos como el Opdivo, para el tratamiento de cáncer, o el Reblozyl, para la anemia.

Entre otras magnitudes, la empresa prevé alcanzar un beneficio por acción de entre 0,60 y 0,90 dólares, frente a una estimación anterior de entre 0,40 y 0,70 dólares. El margen bruto se situará entre un 74% y un 75%, frente a la previsión inicial del 74%. Los ingresos crecerán a un ritmo de la parte alta de un dígito bajo.

Las firmas europeas son algunas de las grandes ganadoras en Bolsa

Los expertos esperan nuevos fármacos para combatir la obesidad

A su vez, Roche elevó sus previsiones para 2024, tras batir las estimaciones de ingresos tanto en el segundo trimestre como en el primer semestre, con la aprobación en EE UU para el Vabysmo, un medicamento para enfermedades del ojo; PiaSky, para problemas sanguíneos; y Susvimo, tratamiento para problemas de visión en personas con diabetes. La compañía calcula que sus beneficios ajustados por acción crecerán a un ritmo de un dígito alto, frente a una estimación anterior de un incremento de un dígito medio.

Las ventas de Roche en el semestre aumentaron un 8%, gracias a la alta demanda de medicamentos y diagnósticos. De excluir los productos relacionados con la covid, el incremento habría sido del 8%. En el segundo trimestre, el crecimiento fue del 9%. Sanofi, por su parte, elevó sus ingresos un 10,2% (a tipo constante) en el segundo trimestre, hasta alcanzar los 10.745 millones de euros, por encima de las previsiones. El beneficio neto subió un 4%, hasta 2.161 millones.

La compañía mejoró las previsiones para 2024, estimando un beneficio por acción estable, frente a una previsión anterior de un descenso de un único dígito bajo, gracias a una aceleración de la llegada de nuevos productos del *pipeline*. En su presentación, Sanofi destacó el crecimiento del Dupixent, un medicamento biológico para tratar el eccema, cuyas ventas aumentaron un 29,2%, hasta 3.3003 millones. El objetivo del grupo es alcanzar los 13.000 millones este año.

Dentro de este escenario, AstraZeneca registró unos ingresos de 25.617 millones de dólares (unos 23.616 millones de euros) en los seis primeros meses del año, un 18% más, gracias a las ventas de productos y al crecimiento continuado en medicinas compartidas. El grupo farmacéutico también elevó sus previsiones para el conjunto del ejercicio, tanto de ingresos como de beneficio por acción; y anunció un incremento del dividendo interino de siete centavos, hasta un dólar por acción, que abonará el 9 de septiembre. Moody's confirmó el rating de AstraZeneca en A2, y mejoró de estable a positiva la perspectiva del grupo. La agencia de calificación destacó el fuerte *portfolio* de productos así como el *pipeline* de la farmacéutica y el sólido crecimiento de los ingresos y el ebitda. Según Moody's, el ratio de apalancamiento de AstraZeneca es bajo, al situarse en 2,4 veces el ebitda, con la expectativa de reducción a dos veces en un periodo entre 12 y 18 meses.

Estrella bursátil

Dentro de este periodo, la danesa Novo Nordisk, estrella bursátil europea con sus medicamentos para la diabetes y la obesidad, elevó sus ingresos un 25% en el segundo trimestre, por debajo de lo esperado. El grupo reajustó sus previsiones para el conjunto del año, al establecer un aumento de ventas entre el 22% y el 28%, frente a un rango anterior entre el 19% y el 27%. No obstante, el grupo prevé un incremento de su beneficio operativo entre el 20% y el 28%, por debajo de la estimación previa que establecía un rango entre el 22% y el 30%. En el mercado se teme que Novo Nordisk vaya a sufrir una mayor competencia para sus marcas principales, Ozempic y Wegovy.

En este escenario, las compañías europeas en el sector farmacéutico y sanitario se han convertido en uno de los ganadores en Bolsa durante este año. Así, el Stoxx Europe 600 Health Care sube en el año un 12,5%, por un 14% del MSCI Europe Pharmaceuticals Index.

Entre otras compañías, las acciones de AstraZeneca se revalorizan un 17% desde principios de enero, mientras que los títulos de Novo Nordisk, pese al castigo sufrido esta semana tras presentar las cuentas del primer semestre, suben algo más de un 20% en el año. Novo Nordisk puja desde hace meses con LVMH por ser la mayor empresa europea por capitalización bursátil.

BBVA revisará la prueba que acusa a Del Rivero y Pineda en el caso Villarejo

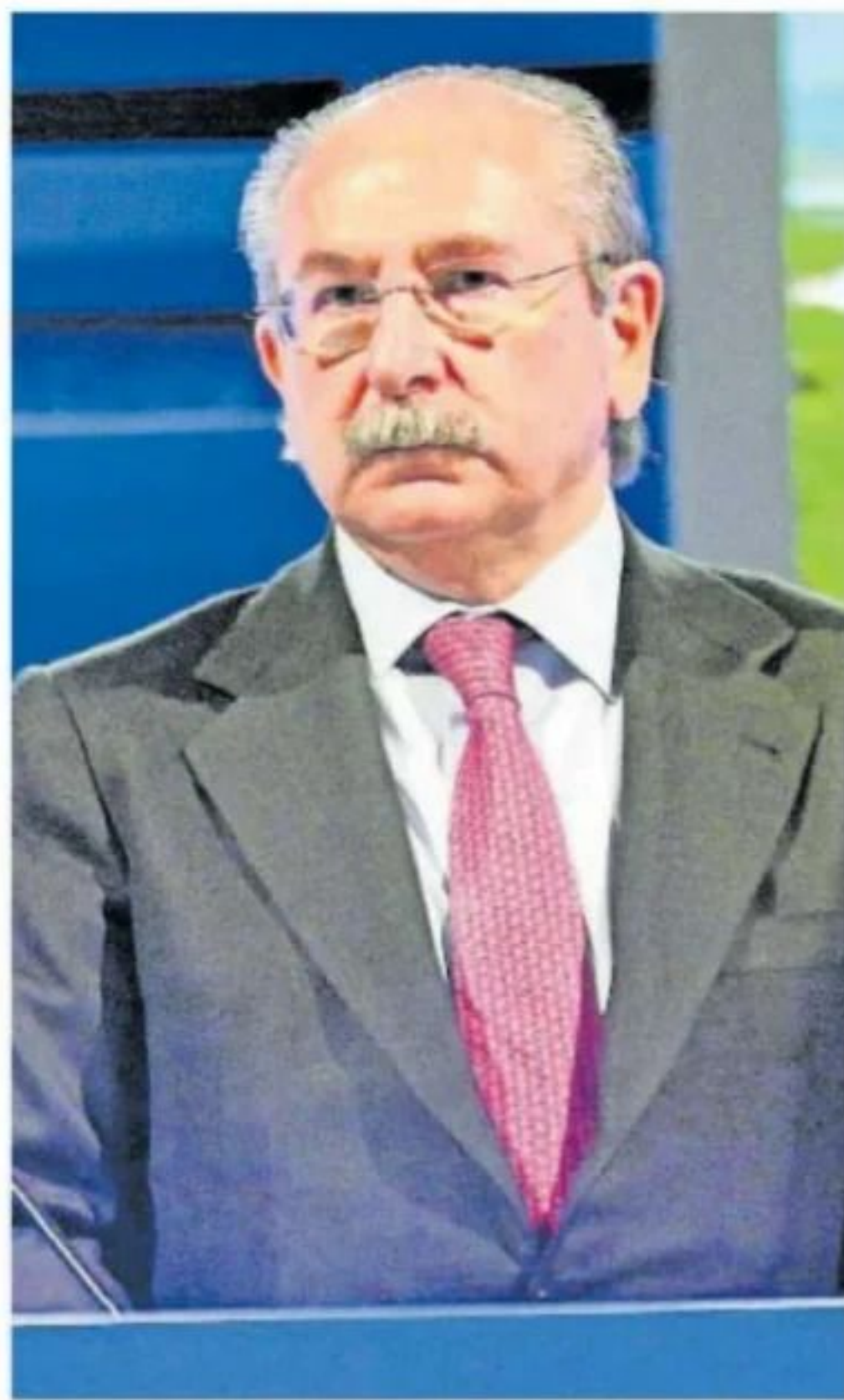
La Audiencia Nacional permite al banco examinar las periciales realizadas sobre su cuestionado 'forensic' antes que de se aporte al sumario de la causa, que ya se ha dejado listo para juicio

NURIA MORCILLO
MADRID

La última prueba que se ha practicado en la línea de investigación sobre la contratación del comisario jubilado José Manuel Villarejo por parte de BBVA sigue coleando. La Audiencia Nacional ha dado la razón al banco, que pidió revisar los informes periciales que algunas acusaciones particulares, como la del expresidente de Sacyr Vallehermoso Luis del Rivero y el líder de Ausbanc, Luis Pineda (personados en la causa como perjudicados de los espionajes de Villarejo), han realizado sobre el *forensic* (investigación interna) que la entidad hizo para depurar responsabilidades con la intención de reforzar sus tesis incriminatorias.

La Sala de lo Penal considera que BBVA (procesada como persona jurídica) tiene derecho a comprobar que en el análisis de miles de archivos del banco no se han incluido documentos que puedan afectar a empleados o clientes que no tienen nada que ver con la causa judicial, ni ninguna referencia a las comunicaciones entre abogados y la empresa que pilota Carlos Torres que pueda perjudicar su estrategia de defensa.

Esta investigación interna ha sido muy cuestionada durante los más de cinco años que ha durado la instrucción –se inició en octubre de 2018 y concluyó en enero de 2024– por la Fiscalía Anticorrupción, por algunas defensas de exdirectivos que están a un paso del juicio, como el exresponsable de Riesgos y expresidente de Distrito Castellana Norte (DCN) Antonio Béjar, así como por el bautizado como grupo hostil –nombre que Villarejo dio al conjunto formado por Luis del Rivero, José Domingo de Ampuero (exvicepresidente de BBVA) y Vicente Benedito Francés (ex director general adjunto del banco)–, o Luis Pineda y el que fuera abogado de Ausbanc Ángel María Garay.

Las acusaciones consideran que los abogados de la entidad no dieron a PwC, la firma encargada de hacer dicho examen, toda la documentación sobre los contratos a Cenyt, la empresa utilizada por Villarejo para realizar sus espionajes a políticos, empresarios y periodistas, y que seleccionaron a dedo los directivos cuyos archivos debían ser analizados.

Una de las principales críticas ha sido que los correos y archivos del presidente de BBVA, Carlos Torres, quedaran fuera del examen inicial, pese a que en la última etapa de los encargos al comisario fue el consejero delegado de la entidad; al igual que uno de sus hombres de confianza, Ricardo Forcano, que fue responsable de Recursos Humanos y, por tanto, superior jerárquico de uno de los principales procesados, el exjefe de Seguridad Julio Corrochano. Asimismo, las acusaciones mostraron sus discrepancias con la revisión que realizó la Unidad de Asuntos Internos (UAI) de la Policía Nacional –que ha actuado como auxilio judicial en esta causa– de los archivos en cuestión.

Desde que el juez instructor dio luz verde a la prueba solicitada por las acusaciones particulares, a finales de 2022, BBVA se ha opuesto a su práctica, presentando numerosos recursos sin éxito. No obstante, la Sala de lo Penal de la Audiencia Nacional sí que ha estimado una de sus últimas quejas y ha permitido al banco conocer las conclusiones de los peritos contratados por Del Rivero y Pineda para examinar en bruto los 2,3 millones de *hits* (evidencias) que componen el cuestionado *forensic*.

En un auto del pasado 5 de julio, consultado por este periódico, los magistrados avalan que la entidad presente alegaciones sobre la "exclusión o inclusión al procedimiento de los archivos analizados" antes de que los informes se incorporen en el sumario. "Debe partirse de la base de que los correos y ficheros aportados al procedimiento por la entidad ahora recurrente, cuya cantidad al parecer es ingente, pueden contener datos e informaciones que carecen de relevancia para la investigación realizada en esta causa y que, incluso, pueden afectar al derecho a la intimidad de otras personas", indica la resolución.

Montaje del expresidente de Sacyr Vallehermoso Luis del Rivero y el presidente de Ausbanc, Luis Pineda. PABLO MONGE

Esta investigación interna ha sido cuestionada durante toda la instrucción

Anticorrupción la inició en octubre de 2018 y la concluyó en enero de 2024

Confidencialidad

Y añade que, según indicó BBVA, en esos datos brutos pueden constar comunicaciones del año 2018 y primer trimestre de 2019 de sus letrados, lo que, de ponerse a disposición de todas las partes, puede afectar "la confidencialidad entre abogado y cliente, o (...) la estrategia a seguir en este o en otros procedimientos".

Fuentes jurídicas próximas a este procedimiento subrayan que esta decisión judicial tiene cierta relevancia por sus efectos y por el momento de su dictado. La Sala permite a BBVA conocer el trabajo de los peritos antes que ninguna otra parte y poner pegas a los documentos utilizados.

Esto es clave, explican, porque las acusaciones buscan con esta diligencia conocer hasta el último detalle de los trabajos que Villarejo realizó para el banco durante 13 años por el coste total de 10,3 millones de euros y armar los escritos de acusación que tienen que presentar en las próximas semanas, después de que el juez haya propuesto juzgar al banco y a una decena de exdirectivos, entre ellos el expresidente de la entidad Francisco González, el ex consejero delegado Ángel Cano, o el jefe de auditoría interna, Joaquín Gortari.

La Fiscalía Anticorrupción se opuso al recurso de BBVA ahora estimado al entender que no había riesgos de vulneración de derechos. El juez instructor puso límites a la revisión del *forensic*, permitiendo que única y exclusivamente los peritos Del Rivero y Pineda accedieran a los archivos en bruto para determinar qué documentos descartados (primero, en la investigación de la firma auditora, y segundo, por la UAI) consideran que son útiles para el esclarecimiento de los hechos.

De hecho, el instructor recibió juramento a los expertos y les advirtió de que nadie más, ni siquiera sus clientes, letrados o asesores, podían tener conocimiento de la información analizada antes de que las conclusiones fueran entregadas en el juzgado, bajo el apercibimiento de la comisión de un delito de desobediencia y de revelación de secretos. Sin embargo, la Sala considera que lo más "prudente" es que la entidad revise que no hay ninguna irregularidad, ya que se ha "optado por la inusual decisión de encomendar a personas ajenas a órgano judicial y a sus colaboradores la labor de selección de los correos y archivos que tenían interés para la causa".

El holding de la familia Jove logra el récord en su negocio gracias al inmobiliario

Inveravante alcanzó el año pasado los 335,3 millones de facturación

La sociedad ganó 26,2 millones, un 48% más

ALFONSO SIMÓN
MADRID

El holding de la familia gallega Jove, quien impulsara la ya desaparecida inmobiliaria Fadesa, ha logrado su récord en el negocio en su nueva etapa con el grupo Inveravante. Esta sociedad de cabecera alcanzó en 2023 una facturación de 335,3 millones de euros, marcando su máximo, tras ingresar un 25% más que un año antes. Fundamentalmente, la actividad fue espoleada por la promoción de vivienda de obra nueva en España, aunque también por la venta de energía en Panamá.

Estos mayores ingresos impulsaron, a su vez, el beneficio de Inveravante, que se situó en 26,2 millones, un 48% más que en 2022. Inveravante es una sociedad creada por Manuel Jove, fallecido en 2020, y fundada tras traspasar Fadesa en 2007 a Martinsa por más de 4.000 millones. La muy endeudada Martinsa Fadesa protagonizaría poco después la mayor quiebra de una compañía en España como consecuencia del estallido de la burbuja inmobiliaria. Jove fundó este holding para integrar sus nuevas aventuras empresariales, que van desde el inmobiliario, al bodeguero, la energía, los hoteles Attica 21 o el Parque Warner de Madrid, entre otros. Tras el fallecimiento de Jove, sus hijos Felipa y Manuel Ángel ejercen como copresidentes y Jaime Lacalle como consejero delegado.

Las cuentas de Inveravante recogen que todas las áreas del grupo han contribuido a la mejora del resultado operativo gracias al incremento de sus ingresos y mejora de márgenes. No obstante, la promoción de vivienda en España, a través de la inmobiliaria Avantespacia, se ha convertido en el principal negocio de la familia, ya que aportó el 57% de la facturación. Le sigue la actividad hotelera, con el 19%, y las plantas de energía en Panamá (16%).

Aunque en el pasado Inveravante apostó una buena parte de su actividad inmobiliaria en Marruecos, principalmente en Tánger, ahora se centra en España. Al cierre del informe de cuentas de 2023, la corporación contaba con 26 promociones en desarrollo, ubicadas en Aragón, Andalucía, Asturias, Baleares, Canarias, Galicia, Madrid y Navarra. En total, esos edificios suman 1.300 viviendas en comercialización. Durante el pasado año, Avantespacia entregó 544 viviendas, lo que aportó 182 millones a la caja. A eso, se añaden 82 casas vendidas en construcciones en Tánger y Casablanca. El grupo indica en su memoria que posee una cartera de activos inmobiliarios que asciende a 829 millones.

Hoteles y bodegas

La actividad de la familia Jove en energías renovables está enfocada en Panamá. En el último trimestre de 2023 entraron en funcionamiento tres nuevas plantas fotovoltaicas de 10 MW (megavatios) cada una. Tras esas aperturas, el holding cuenta con dos centrales hidráulicas por 86 MW y cinco fotovoltaicas por 50 MW, que aportaron 54,4 millones en facturación.

En el caso de la actividad hotelera, la cadena Attica 21 mejoró un 28% su facturación. Recientemente abrió un establecimiento en Vigo, en la playa de Samil. En Tánger, el grupo es el casero de los hoteles Four Seasons, Hilton y Pestana, además del centro Tánger City Center. La empresa con sede en A Coruña emplea a 1.000 personas, que mayormente trabajan en esta área de alojamiento.

Por último, la actividad de elaboración y venta de vinos y quesos, a través de la empresa Terra Selecta, alcanzó los 12,2 millones en ingresos. Entre sus bodegas se encuentran Dominio de Atauta y La Celestina (ambas en la denominación de origen Ribera del Duero), Naia (Rueda), Viña Nora (Rías Baixas), Viñas del Cénit (Zamora), Mano a Mano (Tierra de Castilla), Pazos del Rei (Monterrei) y Álvaro Domecq (Jerez), además de la Quesería 1605 en Herencia (Ciudad Real).

Felipa y Manuel Ángel Jove, copresidentes de Inveravante Inversiones Universales. FOTOS CEDIDAS POR LA COMPAÑÍA

En 2024 su intención es seguir invirtiendo en promoción inmobiliaria

El grupo soportaba a cierre de 2023 una deuda de 289 millones de euros

Para 2024, Inveravante tenía previsto, según sus cuentas, seguir invirtiendo en promoción inmobiliaria tanto en España, donde calculan poner en comercialización alrededor de 500 viviendas, como en Tánger. En el caso del área energética, estarán en funcionamiento las nuevas plantas como primer año completo, pero no esperan acometer nuevas inversiones.

Respecto al resultado financiero, se vio afectado por el aumento de los tipos de interés, y el consecuente incremento de los costes financieros, fundamentalmente en la financiación del proyecto energético en Panamá. El holding está endeudado en 289 millones, lo que supone un 16% de apalancamiento sobre los 1.847 millones de los activos del grupo y 3,5 veces su ebitda, según se recoge en el documento.

Uniper devolverá este año 3.400 millones al Estado alemán por su rescate tras la crisis energética

CINCO DÍAS
MADRID

El grupo energético alemán Uniper, que tuvo que ser rescatado en 2022 como consecuencia de la crisis de los precios energéticos desatada a raíz de la guerra en Ucrania, contabilizó un beneficio neto atribuido de 903 millones de euros en los seis primeros meses de 2024, lo que supone una caída del 90,4% respecto al resultado de 9.453 millones registrado un año antes, informó la empresa, que ultima el reembolso de unos 3.400 millones al Gobierno.

Los ingresos de la que fuera la mayor compañía importadora de gas ruso en Alemania sumaron hasta junio 31.725 millones de euros, un 41,8% menos que en el primer semestre del año pasado, incluyendo 13.744 millones en el segundo trimestre, un 32,2% menos. En el primer semestre de 2024, Uniper registró un resultado bruto de explotación (ebitda) ajustado de 1.743 millones de euros, por debajo de los 4.113 millones del año pasado, que reflejaba las exitosas transacciones de optimización relacionadas con la adquisición de gas de reemplazo por el gas no suministrado desde Rusia.

Basándose en los resultados del primer semestre de 2024, Uniper ha elevado su previsión para el ejercicio 2024 en 400 millones de euros, hasta un ebitda ajustado de entre 1.900 y 2.400 millones de euros, y en otros 400 millones de euros para un beneficio neto ajustado de entre 1.100 millones y 1.500 millones de euros.

"En el primer semestre de 2024, hemos seguido el buen camino en la implementación de nuestra estrategia", declaró Michael Lewis, consejero delegado de Uniper, para quien "el rumbo está marcado para un futuro exitoso para Uniper".

Ha aumentado su previsión de beneficios para este ejercicio en 400 millones

Al mismo tiempo, el ejecutivo de la compañía destacó la disposición de la empresa para cumplir con sus obligaciones, para lo que ha registrado una provisión de pagos al Gobierno federal de aproximadamente 3.400 millones. En este sentido, Uniper precisó que en junio registró una provisión de aproximadamente 540 millones de euros para la transferencia de los ingresos de las reclamaciones por daños y perjuicios realizadas contra Gazprom Export, mientras que a 30 de junio de 2024 la provisión de cara a la obligación de pago anticipada al Estado alemán en relación con la ayuda concedida en 2022 era de algo menos de 2.900 millones de euros.

Amber invierte más de 18 millones en tres semanas para controlar el 72% de Applus

El fondo acapara acciones compradas a 12,78 euros, el precio de la opa, y aumenta un punto su participación ante la exclusión de Bolsa de la certificadora

JULIÁN MARTÍN
MADRID

Los fondos ISQ y TDR, a través de su sociedad conjunta Amber EquityCo, continúan avanzando en su estrategia para excluir de Bolsa a la compañía española de certificación industrial e ITV Applus y ya poseen un 72,38% del capital social de la empresa, según la última notificación remitida por la empresa a la CNMV.

El pasado mes de julio, Amber solicitó autorización para lanzar una opa sobre el 28,74% que no controlaba entonces de Applus con el objetivo final de excluir a la compañía del mercado. En una comunicación el fondo señaló que su intención era seguir adquiriendo acciones de Applus al precio final de la opa con la que había logrado hacerse con más del 70% de la compañía española, es decir, a 12,78 euros por título.

En ese sentido, la sociedad de inversión británica comenzó a adquirir a partir del 19 de julio buena parte de las participaciones puestas a la venta al precio mencionado anteriormente. Ese mismo día compró 6.189 acciones; la cantidad adquirida ha fluctuado en función de las condiciones de mercado: desde las 471 del 1 de agosto, hasta las más de 681.000 que ha sumado a su paquete accionarial este miércoles, cantidad similar a la registrada el 24 de julio. El valor, de hecho, no ha bajado de los 12,78 euros en este periodo. En total, desde hace menos de tres semanas, Amber ha comprado 1.423.481 acciones, lo que supone una inversión de 18.192.078 euros para aumentar su participación en la certificadora del 71,29% al 72,38% con el que cuentan al cierre de esta edición.

La compañía espera que la exclusión bursátil se produzca antes de acabar el segundo semestre. En este contexto, cabe recordar que el fondo Apollo fue el que inició la lucha por hacerse con el control de Applus lanzando una primera oferta a 9,5 euros, cuando las acciones cotizaban a 7,59 euros. La oferta inicial quedó desechada tras la entrada en la pugna de Amber, vehículo de inversión de los fondos de capital riesgo I Squared y TDR. La batalla terminó, tal y como recoge la normativa, con una oferta final en sobre cerrado en la que la propuesta de Apollo (12,51 euros) quedó por debajo de la de Amber (12,78).

Entretanto, Apollo cerró acuerdos de compraventa de acciones con distintos accionistas de Applus a un precio de 10,65 euros, con lo que obtuvo el 21,85% del capital, un porcentaje que todavía mantiene. Está por ver si finalmente acude a la opa de exclusión, si se mantiene en el capital (a pesar de que Amber ha nombrado un nuevo consejo de administración, con tres independientes y una dominical, Linda Zhang) o si, como contempla la normativa del mercado de valores, ejerce el derecho de separación de la sociedad.

Un operario de Applus ITV, en una imagen de archivo. CARLES RIBAS

La compañía espera que la exclusión bursátil se produzca este segundo semestre

Ahora está por ver qué hará Apollo: vender, quedarse o separarse de la sociedad

El contrato de compraventa con los fondos incluía una cláusula según la cual, en caso de prosperar la opa de ISQ y TDR (como finalmente sucedió), si Apollo decidiese vender antes de enero de 2025 su 21,85% a ISQ y TDR, los fondos vendedores solo recibirían el 75% de la diferencia entre los 10,65 euros a los que vendieron su participación a Apollo y los 12,78 que paga ISQ y TDR, es decir, su ganancia adicional sería de 1,5975 euros. Esto es, si Apollo vende su paquete del 21,85% este año deberá pagar 48 millones adicionales a los fondos. Un pago que estará, pues, condicionado al calendario de la opa de exclusión.

OHLA gana un nuevo contrato ferroviario en Suecia

EP
MADRID

OHLA se ha adjudicado un nuevo contrato de la Agencia Sueca de Transporte (Trafikverket) para llevar a cabo mejoras en la red ferroviaria de este país por 160 millones. En concreto, actuará en la línea ferroviaria Ostlanken, en Gerstaberg, a 80 kilómetros al sur de Estocolmo, y abordará el inicio de la nueva línea de ferrocarril de alta velocidad que unirá esta ciudad y Norrköping.

Esta infraestructura se conectará con la línea principal existente mediante una bifurcación de vías de ferrocarril de 800 metros. Además, el contrato incluye varios pasos superiores y, aproximadamente, 2,3 kilómetros de doble vía con trabajos de infraestructura y superestructura, así como de electrificación, señalización y telecomunicaciones.

En 2017, la compañía firmó su primer contrato con Trafikverket y dio el salto al mercado sueco, para acometer el proyecto de mejora de la línea ferroviaria entre Lund y Arlov (Malmoe) por 295 millones, la principal vía de comunicación por la que discurre el tráfico de la península escandinava con el resto del continente europeo. Por su parte, en el Metro de Estocolmo OHLA se ha adjudicado cuatro contratos por un importe global próximo a los 330 millones.

La distribución española reduce sus fuera de stock y consolida los niveles de servicio de prepandemia

EP
MADRID

La tasa de disponibilidad de productos en los lineales de la distribución española de gran consumo mejora con respecto a los datos reportados por el sector durante el mismo periodo del año anterior, según refleja los datos del Barómetro OSA, impulsado por Aecoc en colaboración con NIQ, que muestra que el 96% de las veces que los consumidores fueron a un punto de venta durante el primer semestre de 2024 encontraron el producto que buscaban.

En concreto, el indicador supera el 95,7% de disponibilidad registrado en el primer semestre de 2023 e iguala las cifras registradas en la primera mitad de 2019, en el periodo previo a la pandemia. La solvencia de la cadena de valor española de gran consumo ha permitido que, durante los primeros meses del año, la tasa OSA (disponibilidad de producto en el lineal) presente mejores resultados comparado con años anteriores, con valores que fluctuaban entre el 95,8% correspondiente a febrero y el 96,3% de abril. Además, como principal hito de este periodo, durante la segunda semana del año se alcanzó una tasa de disponibilidad del 96,7%.

Dentro de los productos de alimentación, el informe muestra que la pastelería y la bollería industrial, los yogures y los cereales del desayuno fueron las categorías con mejores ratios de disponibilidad en el primer semestre del año, mientras que la cerveza, la leche y el agua fueron los que presentaron niveles algo inferiores a la media durante el periodo analizado. El informe también refleja la disponibilidad de los productos según su categoría. Así, droguería y perfumería (98,1%), productos frescos (98%) y alimentación envasada (97,6%) son las secciones con mejores ratios, mientras que la categoría que registra más roturas son las bebidas (92,2%).

La tasa de disponibilidad de productos fue del 95,7% en el primer semestre de 2023

El Barómetro OSA ha analizado la duración de los productos fuera de stock. Así, el estudio indica que la recuperación del fuera de stock en los distribuidores españoles de gran consumo en el primer semestre se sitúa en 2,7 días, una cifra 0,3 puntos superior a la registrada en la primera mitad del año pasado. De esta forma, España destaca por su capacidad de reponer la disponibilidad de productos en los puntos de venta en comparación con otros países como Estados Unidos (con una recuperación de stock de 4,3 días), Francia (4,1 días) o Gran Bretaña (3,7 días).

Siemens gana 6.400 millones en nueve meses, un 2,7% más

El grupo alemán sufre una caída de los pedidos y de su negocio digital

CINCO DÍAS
MADRID

El grupo alemán de ingeniería Siemens obtuvo un beneficio neto atribuido de 6.401 millones de euros en los nueve primeros meses de su año fiscal, lo que representa un avance del 2,7% en comparación con el resultado contabilizado en el mismo periodo del ejercicio precedente, según informó ayer la multinacional.

La cifra de negocio de Siemens en este periodo alcanzó los 55.118 millones de euros, un 2% por encima de los ingresos contabilizados en los nueve primeros meses del ejercicio precedente, mientras que los pedidos recibidos disminuyeron un 10% interanual, hasta 61.123 millones.

El negocio digital de Siemens redujo un 7% sus ingresos, hasta 13.961 millones, mientras que el área de infraestructuras inteligentes facturó 15.392 millones, un 7% más. Por su parte, el negocio de movilidad de Siemens aumentó un 6% sus ingresos, hasta 8.130 millones de euros, mientras que la unidad de tecnología médica ingresó 16.034 millones de euros, un 3% más. Por áreas geográficas, los ingresos de Siemens en los tres primeros trimestres alcanzaron los 25.684 millones en Europa, África y Oriente Próximo, en línea con el mismo periodo del ejercicio anterior, mientras que en América aumentaron un 7%, hasta 16.939 millones de euros.

De su lado, la facturación en Asia y Australia bajó un 2%, hasta 12.496 millones, incluyendo una caída interanual del 6% en China, hasta 6.200 millones.

En el tercer trimestre de su año fiscal, que comprende los meses de abril a junio, Siemens obtuvo un beneficio neto atribuido de 1.980 millones de euros, un 54,9% superior al contabilizado un año antes, según recoge Europa Press. La cifra de negocio registrada en el trimestre alcanzó los 18.900 millones, un 4,2% por encima de los ingresos del mismo periodo del ejercicio anterior, mientras que los pedidos recibidos en el trimestre sumaron 19.782 millones, un 15,8% menos.

"En el tercer trimestre crecimos de manera rentable y seguimos beneficiándonos de la alta demanda en electrificación", afirmó Roland Busch, presidente y consejero delegado de Siemens, quien destacó que "otro motor de crecimiento" fue el negocio de software industrial, que ganó varios contratos de licencia importantes, mientras que el área de automatización industrial "sigue siendo desafiante". De este modo, Siemens ha confirmado sus perspectivas para el conjunto del año fiscal, cuando espera un alza de los ingresos comparables en el rango del 4% al 8%.

En concreto, los ingresos comparables del negocio digital serán entre un 8% y un 4% inferiores al año anterior, con un margen de beneficio en el rango del 18% al 21%, mientras que el área de infraestructuras logrará un crecimiento de los ingresos comparables del 8% al 10% y un margen de beneficio del 16% al 17%.

Telefónica renueva el consejo de su filial de startups y da entrada al CEO de España

Sergio Oslé se incorpora al consejo de Telefónica Open Innovation

También lo hacen Ernesto Gardelliano y Marta Pizarroso

SANTIAGO MILLÁN
MADRID

Instalaciones de Wayra. EP

Telefónica ha llevado a cabo una amplia renovación del consejo de administración de Telefónica Open Innovation, división que engloba sus áreas de inversión en startups y capital riesgo, y que está presidida por el conocido Chema Alonso, *chief digital officer* de la compañía y CEO de Telefónica Innovación Digital.

Dentro de los cambios, ha salido del máximo órgano de gobierno de la filial Guenia Gawendo, que ha estado al mando del área de capital riesgo de Telefónica durante los últimos años. En sentido contrario, la operadora ha nombrado consejero de Telefónica Open Innovation, denominada anteriormente Wayra Investigación y Desarrollo, a Sergio Oslé, actual consejero delegado de Telefónica España y uno de los hombres fuertes de la teleco en el mercado español.

También se han incorporado al consejo de la filial Ernesto Gardelliano y Marta Pizarroso. El primero, un veterano ejecutivo de la teleco, con cargos como el de *group controller & planning director* de la propia Telefónica, dependiendo de la dirección financiera de Laura Abasolo, y consejero de Telefónica Alemania en los últimos tiempos, además de ser en el pasado director financiero de Telefónica Latinoamérica.

Pizarroso, por su parte, es también una veterana directiva de la compañía, con puestos como el de responsable de la oficina del consejero delegado del grupo, Ángel Vilá, dentro del gabinete de presidencia. Además del citado Chema Alonso, el consejo de Telefónica Open Innovation tiene a Irene Gómez entre sus integrantes.

Sale Guenia Gawendo, al frente del capital riesgo de la teleco los últimos años

Fuentes del sector señalan que, con este cambio, la compañía ha llevado al consejo de la filial a directivos de perfil financiero en el caso de Gardelliano y cercanos al negocio, como Oslé.

Desde la compañía no se han querido hacer comentarios sobre los cambios en el citado consejo.

Innovación abierta

Telefónica Open Innovation tiene una actividad intensa financiera, a través de Wayra y otros vehículos de inversión en startups y empresas tecnológicas, claves en la estrategia de innovación abierta aplicada por la operadora. Así, Wayra Ventures engloba las inversiones directas en startups que se encuentran en fases *seed* y *growth*, con capacidad para generar negocio con Telefónica; las inversiones indirectas como Limited Partner en más de 10 fondos estratégicos en mercados clave como EE UU e Israel, y las inversiones como CVCaaS (Corporate Venture Capital as a Service) para empresas del Grupo Telefónica.

Wayra tiene actualmente en su cartera más de 530 startups

Desde su creación, hace más de 15 años, Wayra ha invertido 233 millones de euros en más de 1.100 startups. Actualmente, según explica en su página web corporativa, la entidad cuenta con más de 530 startups en su *portfolio*, de las que 190 trabajan para la propia operadora.

Con presencia a ambos lados del Atlántico, Wayra tiene siete *hubs* en Europa (España –Madrid y Barcelona–, Reino Unido y Alemania) y Latinoamérica (Brasil, Argentina y Colombia), y equipos que operan en nueve países. Además, a través de sus fondos, está presente también en Silicon Valley e Israel.

Entre sus últimas operaciones, Wayra, JME, Akamai y Cellnex han impulsado una ronda de financiación de 6,5 millones de euros en la startup española Nearby Computing, dedicada al *edge computing*.

Wayra también ha participado en la reciente ronda de financiación de capital de seis millones de euros de la *fintech* española Payflow, junto a Seaya Ventures, Cathay Innovation y 6 Degrees Capital.

De igual forma, hace pocas semanas, Telefónica, a través de su vehículo de inversión Íope Ventures, invirtió en Wenalyze, una plataforma de análisis de datos abiertos centrada en mejorar la categorización de los datos de pago para el sector bancario.

Deliveroo sale de pérdidas en el primer semestre y mejora ligeramente sus previsiones

La plataforma de reparto de comida logra un beneficio neto de 1,5 millones hasta junio

Registra una cifra de negocio de casi 1.200 millones

EP
MADRID

La plataforma de reparto de comida a domicilio Deliveroo registró un beneficio neto de 1,3 millones de libras (1,5 millones de euros) hasta junio, lo que contrasta con las pérdidas de 82,9 millones de libras del mismo periodo del año anterior, según los datos facilitados ayer por la compañía. Sus ingresos ascendieron a 1.028,2 millones de libras (1.194 millones de euros), un 0,8% más y el valor bruto de las operaciones (GTV, por sus siglas en inglés) creció un 5,2%, hasta las 3.689,7 millones de libras.

El número de pedidos procesados subió un 1,5% hasta 147,4 millones durante el semestre. De esta forma, el valor bruto por pedido se situó en 25 libras (29,04 euros) desde las 24,2 libras previas.

Respecto al segundo trimestre, la compañía facturó 514 millones de libras, un 1,2% más. En Reino Unido e Irlanda, los ingresos y el GTV aumentaron sus cifras de negocio en un 1,7% y un 7,4%, respectivamente. La facturación fue de 308 millones de libras y el GTV de 1.117 millones de libras. Procesó 40,5 millones de pedidos en ambos mercados.

En cuanto al resto del mundo, Deliveroo vio repuntar los pedidos un 1,2%, hasta los 33,5 millones. El GTV fue 742 millones de libras, un 2,9% más, y los ingresos se elevaron un 0,5%, hasta los 206 millones de libras.

Por otro lado, la aplicación contó con una media de 7,1 millones de usuarios activos mensuales en el segundo trimestre, sin cambios. Aun así, Deliveroo arrastra una caída de 200.000 usuarios desde diciembre y de 100.000 desde marzo.

"Estoy satisfecho con los resultados que hemos obtenido este semestre, impulsados por la ejecución eficaz de nuestras iniciativas de crecimiento y rentabilidad. Como resultado, hemos alcanzado dos importantes hitos financieros: un flujo de caja libre positivo y un beneficio positivo para el periodo", señaló el fundador y consejero delegado de Deliveroo, Will Shu.

El CEO de la compañía destaca que han alcanzado un flujo de caja libre positivo

"De cara al futuro, aunque persiste la incertidumbre en el entorno exterior, me anima el punto de inflexión que estamos observando en el comportamiento de los consumidores en muchos de nuestros mercados", añadió. Para 2024 se anticipa que el GTV crecerá entre un 5% y un 9%, que el *cash flow* será positivo y que el ebitda ajustado será de entre 110 y 130 millones de libras. Si bien la compañía ahora ha especificado que espera que la cifra final esté en la mitad superior de dicho rango.

Deliveroo recordó que no repartirá dividendos "en un futuro cercano", ya que prefiere reinvertir en el crecimiento de la propia empresa dado el "temprano estadio de madurez" de la división minorista y de reparto de comida a domicilio.

La empresa de calzado Marypaz presenta un ERE para 276 empleados

La compañía prevé clausurar 54 tiendas, incluida la online, en pleno concurso de acreedores

CINCO DÍAS
MADRID

Nuevo agravamiento de la prolongada crisis de la empresa de calzado Marypaz, propiedad de la sociedad Crocera Mors. El sindicato Comisiones Obreras advirtió ayer del expediente de regulación de empleo (ERE) dentro del concurso de acreedores solicitado en el Juzgado Mercantil de Sevilla por la compañía, y que afectaría a 54 tiendas (incluida la online) y a 276 trabajadores.

En un comunicado, la organización sindical señaló que el periodo de consultas del ERE concursal se inició el pasado 2 de agosto y, hasta el momento, la empresa ha hecho entrega de la documentación preceptiva. En esta, según detalló CC OO, se indica que la causa que motiva el ERE y el cierre de las tiendas es "el deterioro en la demanda de sus productos y el aumento de pérdidas".

No obstante, informó de que se ha recibido una oferta por parte de un comprador que "posibilitaría el mantenimiento del empleo de parte de la plantilla", pero el sindicato prefiere mantener "la prudencia para preservar la negociación del proceso". CC OO también manifestó su preocupación por la situación de la plantilla, teniendo en cuenta que se han dado tres concursos de acreedores y otros tantos ERE desde 2020, por lo que aseguró que mantendrá la atención a todos los pormenores para garantizar el respeto a todos los derechos de los trabajadores.

Fue poco antes de la pandemia cuando arrancó la última crisis de Marypaz. En el otoño de 2019, en un momento en el que todavía sumaba 229 tiendas repartidas por toda España y en torno a 1.000 empleados, se supo que el fondo Black Toro Capital –que ya las había rescatado en 2016– había solicitado su segundo concurso de acreedores en tres años. El primer accionista adujo no poder hacer frente a sus necesidades de circulante, cifrados en 15 millones de euros, para pagar a proveedores.

Los cierres se deben al "deterioro en la demanda y al alza de pérdidas"

Tienda de la compañía de calzado Marypaz. J. IÑIGUEZ

Marypaz había pasado por un primer concurso en el año 2016, cuando la compañía estaba aún controlada por la familia Aguaded. Black Toro, tras inyectar 30 millones, consiguió alcanzar un acuerdo refrendado por la mayoría de los acreedores, que eran dueños de una deuda que alcanzaba los 100 millones de euros y aceptaron una quita parcial.

Ahora, ocho años después de aquel primer concurso de acreedores la empresa enfila lo que parece una recta final (si es que no fragua ese rescate parcial de plantilla al que apuntan los sindicatos). Según admite la propia empresa en su página web, ahora mismo suma apenas medio centenar de tiendas. Es decir, que el cierre previsto sería definitivo.

El dueño de Burger King gana un 16% más, hasta los 280 millones de dólares

Restaurant Brands International factura 2.080 millones de abril a junio

EP
MADRID

El grupo Restaurant Brands International (RBI), dueño de las cadenas Burger King, Tim Hortons y Popeyes, contabilizó un beneficio neto atribuido de 280 millones de dólares (256 millones de euros) en el segundo trimestre del año, lo que equivale a un aumento del 16,2% en comparación con el resultado del mismo periodo de 2023.

La facturación del grupo alcanzó entre abril y junio los 2.080 millones de dólares (1.905 millones de euros), un 17,2% más, incluyendo 347 millones de dólares (318 millones de euros) procedentes de los restaurantes en régimen de explotación directa, que quintuplicaron los ingresos del mismo periodo del año pasado.

Asimismo, los ingresos derivados de las distintas franquicias del grupo sumaron en el segundo trimestre un total de 747 millones de dólares (684 millones de euros), un 0,7% más, mientras que por publicidad y otros servicios RBI facturó otros 304 millones de dólares (278 millones de euros), un 5,2% más que un año antes.

De su lado, los costes por operaciones del grupo norteamericano aumentaron en el trimestre un 16% respecto del mismo intervalo de 2023, hasta un total de 1.417 millones de dólares (1.297 millones de euros). De este modo, en el primer semestre de 2024 la compañía obtuvo un beneficio neto atribuido de 510 millones de dólares (467 millones de euros), un 18,6% por encima del resultado anotado en la primera mitad de 2023, mientras que la cifra de ingresos progresó un 13,5% anual, hasta los 3.819 millones de dólares (3.497 millones de euros).

"Nuestras prioridades y el equilibrio entre inversiones bien pensadas y disciplina de costes nos permiten sortear las presiones de los consumidores a corto plazo y generar resultados sostenibles para nuestro negocio y nuestros franquiciados", destacó Josh Kobza, consejero delegado de RBI.

CincoDías
Viernes, 9 de agosto de 2024

PEQUEÑOS GIGANTES

Explotaciones Agrícolas Samper

Melones gourmet cultivados y mimados desde la huerta murciana

Tradición y preocupación por la sostenibilidad distinguen a esta firma familiar, que es un referente en la producción de esta fruta ▶ En 2023 vendió 10 millones de kilos, un 15% de ellos de su marca El Secreto de mi Tierra

VERA CASTELLÓ
MADRID

En la Región de Murcia, en concreto en la localidad de Gea y Truyols, en plena huerta murciana, se halla una joya de la agricultura española: El Secreto de mi Tierra. Esta marca, perteneciente a Explotaciones Agrícolas Samper, se dedica al cultivo y comercialización de melones de la variedad piel de sapo.

Pero no se trata de un producto como tantos otros que se puede encontrar este verano en los expositores de cualquier frutería o supermercado, sino de un melón gourmet que se distingue, como destacan desde la empresa, por su calidad, sabor único, dulzura atractiva, textura crujiente y jugosa. De hecho, la marca El Secreto de mi Tierra nació en 2016 "con el objetivo de posicionar en el lugar que consideramos que merecía un melón de muy alta calidad, con unas propiedades muy especiales, un producto con el que superar las expectativas de los paladares más exigentes", relata su gerente, José Luis Samper.

Comenzaron con su cultivo hace más de 40 años. "En aquella época vendíamos a través de cooperativas, pero fue más tarde cuando mi padre [Alfonso Samper Samper] creó la empresa Explotaciones Agrícolas Samper, en el año 1991", explica.

José Luis Samper, gerente de El Secreto de mi Tierra.

45%

es el crecimiento esperado en ventas de la marca con respecto a 2023

En la empresa calculan que producirán en total este año 12 millones de kilos de melón, aproximadamente un 20% más que en el ejercicio pasado.

De afición a negocio

La historia de esta compañía familiar tiene sus curiosidades. Alfonso Samper, fallecido hace poco más de dos años, comenzó en la agricultura como afición en su tiempo libre. Con solo 25 años y con la ayuda de un socio crearon una máquina para realizar sondeos en las tierras y fundaron su propia empresa. "Cuando tenía 45 años vendió la compañía y comenzó a invertir en fincas que poco después destinaría a los cultivos de melón. Su conocimiento previo sobre las tierras, en las que realizaban pozos para extraer agua, le llevó poco a poco a adentrarse en el sector agrícola", rememora su hijo.

Lo cierto es que cultivaba y vendía en cooperativas y almacenes al principio más como pasatiempo que como un trabajo en sí, hasta que se dio cuenta de que podía vender directamente su producto.

Así fue como junto a su esposa, Maruja Albadalejo López, y más tarde sus hijos, José Luis y María de los Ángeles, levantan un negocio que hoy en día exporta a todo el mundo, ya que han llegado incluso a enviar producto a Dubái, Estados Unidos y a algunos países de Asia.

Actualmente esas tierras donde Alfonso sembró sus primeras cosechas y una parte de las fincas donde se cultiva el producto son la sede de una empresa que tiene una plantilla estable de 50 trabajadores, que se llega a duplicar según la época del año.

En 2023 vendieron unos 10 millones de kilos de melón y entre un 10% y un 15% de la producción total pertenece a El Secreto de mi Tierra. Con relación a la previsión para 2024, "la temporada se está desarrollando mejor que la del pasado año, cuando las lluvias y el granizo afectaron en gran medida a los cultivos de melón; por ello creemos que obtendremos una cosecha superior a la del ejercicio anterior", detalla Samper.

Proceso de cultivo, recolección en los terrenos de la Región de Murcia y Castilla-La Mancha, y preparado para la comercialización de los melones. FOTOS CEDIDAS POR LA EMPRESA

Datos a tener en cuenta

► **Exportación.** Cultivan en Castilla-La Mancha y la Región de Murcia, donde reúnen más de 150 hectáreas y exportan a Europa. Sus principales clientes están en países como Alemania, Reino Unido, Francia, República Checa, Portugal o Italia, aunque, de forma esporádica, han enviado melones a Dubái, EE UU y a algunos países de Asia.

► **Ingresos.** La cifra de negocio de Explotaciones Agrícolas Samper está en torno a los 10 millones de euros, que es la facturación del pasado año, de los cuales El Secreto de mi Tierra representa todavía una pequeña parte de esa cantidad, pero se espera que crezca rápido dado que se prevé que las ventas suban a un ritmo de dos dígitos en 2024.

► **Plantilla.** En la firma trabajan alrededor de 100 personas en la temporada alta, pero a lo largo de todo el año cuentan con una plantilla fija en el almacén central de unos 50 empleados. Se encargan del proceso de selección, control de calidad y logística para que el melón llegue a los consumidores en óptimas condiciones.

► **Unidad.** La compañía lleva a gala que ha logrado mantener la esencia de sus raíces familiares gracias a la unidad generación tras generación. De hecho, su evolución no solo se ha centrado en garantizar la calidad del producto, sino también en crear un entorno laboral positivo, donde el trabajo en equipo, la comunicación y la profesionalidad son fundamentales.

Desde esta empresa murciana están comprometidos con el medio ambiente y disponen de diversas certificaciones relacionadas con la seguridad alimentaria y el respeto al entorno, como la Global GAP, la más extendida del mundo sobre buenas prácticas agropecuarias.

Rotar plantaciones

En concreto, producen melones de forma sostenible, con la implementación de técnicas agrícolas como la rotación de los cultivos para regenerar la tierra, de manera que siga produciendo con la calidad que ellos mismos se exigen.

Por ejemplo, menciona el gerente, "en una plantación sembramos cada cuatro años y hasta que no hacemos la siguiente plantación dejamos la tierra en barbecho, por eso obtenemos un melón de mucha calidad, realizando esta rotación de cultivos para que el terreno se oxigene. La apuesta del padre por la marca El Secreto de mi Tierra fue decidida desde que sus nietos se lo propusieron, ya que sabía que había que seguir apostando por el buen producto y de la mejor calidad, pero ya bajo un nombre distinto. "Se mostraba orgulloso de que sus hijos y nietos continuaran con la saga familiar", asegura el actual gerente de la marca.

La enseña para los mejores productos nació en 2016, aunque la empresa se fundó en 1991

Suministran a supermercados, grandes superficies e hipermercados

En definitiva, ¿a qué se achaca la calidad de sus melones? Según Samper, su producto necesita unos cuidados en la tierra que proporcionan todas las personas que trabajan en cada una de sus fases. "Nos gusta pensar que esa es nuestra receta, nuestro secreto, cultivarlo con el mayor mimo, de la forma más sostenible y respetando los tiempos de cultivo, como ya hacía mi padre en sus inicios".

Tanto es así que su melón gourmet tiene algo que lo hace más especial aún: no se vende todos los años bajo el nombre El Secreto de mi Tierra, pues debe cumplir con unos estándares de calidad, sabor y textura de lo más exigentes.

Hoy suministran su producto a supermercados, grandes superficies e hipermercados a través de una red comercial. "Donde más vendemos es a nivel nacional, pero también exportamos a otros países, normalmente con un calibre más pequeño como nos piden ya que, a mayor peso, el precio del producto encarece", señala Samper.

LEGAL

El Supremo obliga a Correos a reponer el autobús para empleados en la Comunidad Valenciana

La sentencia considera que la supresión del servicio no fue proporcionada ▶ No existían alternativas viables de transporte público para los trabajadores

VÍCTOR BORREGUERO
MADRID

El Tribunal Supremo ha condenado a la sociedad estatal Correos y Telégrafos, SA, a reponer el servicio de autobuses para empleados de la Comunidad Valenciana que, de forma unilateral, había suprimido. A pesar de la mala situación financiera de la entidad, el ahorro que suponía la medida y el pequeño número de usuarios afectados, los jueces atienden a la gravedad del perjuicio causado a los trabajadores.

El fallo del alto tribunal confirma una sentencia anterior del Tribunal Superior de Justicia de la comunidad autónoma. La resolución tiene en cuenta que- no hay alternativas viables de transporte público, dado que los itinerarios incluyen polígonos poco frecuentados e inseguros.

Según los hechos probados de la sentencia, en 1999 Correos creó unas dependencias (denominadas centros de tratamiento automatizado) en dos polígonos industriales, sitos en la localidad valenciana Quart de Poblet y la alicantina de Sant Vicent del Raspeig, respectivamente. Implantó entonces un servicio de transporte para facilitar el desplazamiento de los trabajadores a esas zonas.

En agosto de 2021, se encontraba disponible un autobús por cada turno de trabajo (mañana, tarde y noche), con origen en las capitales de las dos provincias en cuestión. Correos decidió suprimir el transporte diurno y modificar el horario del servicio nocturno. En ese momento, la decisión perjudicó a 250 empleados: 150 en Valencia y 100 en Alicante.

El fallo califica de excesivo el daño causado con la eliminación del transporte

Los trabajadores presentaron demanda de conflicto colectivo, pues la empresa había prescindido de los pasos legales para imponer una modificación sustancial de las condiciones de trabajo. En sede judicial, las partes firmaron un acuerdo por el que Correos se comprometía a revertir las medidas y abrir un periodo de consultas para buscar una solución.

Tras varias reuniones infructuosas, la sociedad dio por concluidas las consultas y suprimió definitivamente el servicio en diciembre del mismo año.

Comisiones Obreras presentó una nueva demanda de conflicto colectivo, en la que solicitó que se declarara la nulidad o, en su defecto, la improcedencia de la supresión del servicio de autobús, además del pago de los daños y perjuicios generados. Finalmente, el tribunal autonómico declaró injustificada la decisión empresarial y ordenó a Correos reponer el servicio "en idénticas condiciones a las existentes con anterioridad".

Ahora el Supremo confirma la resolución. Los magistrados admiten que la situación económico-financiera de Correos "no es buena", y que el servicio "se usa por un número no significativo de trabajadores". Sin embargo, consideran que la supresión supone una "drástica modificación" que no es razonable ni adecuada.

GETTY IMAGES

Según los jueces, a pesar del ahorro que supondría para la entidad la supresión del transporte, unos 123.000 euros en dos años, el perjuicio causado a los usuarios sería excesivo.

Tal y como se recoge en la resolución, las condiciones de los polígonos impiden el uso exclusivo del transporte público, dado que se trata de "zonas no seguras, con poca iluminación, en ocasiones peligrosas, a la intemperie, así como con dificultad horaria de enlace y escasas frecuencias de paso".

En consecuencia, la sentencia concluye que Correos no puede escudarse en que existan "líneas de transporte público accesibles y viables" porque esta alternativa resulta "difícil, poco práctica, poco realista e insuficiente", y deberá reponer el servicio.

Una empresa no puede celebrar su junta general en una furgoneta aparcada enfrente de la sede corporativa de la compañía

PATRICIA ESTEBAN
MADRID

La Dirección General de Seguridad Jurídica y Fe Pública (antigua DGRN) ha confirmado la nulidad del nombramiento del administrador único de la sociedad Compañía Urbanizadora de la Ribera del Mar Menor, SA. La decisión se tomó en una junta general celebrada el pasado 25 de enero rodeada de una serie de irregularidades que determinaron que el registrador mercantil rechazase la inscripción de los acuerdos adoptados. El principal obstáculo para protocolarizar el nombramiento del nuevo representante de la compañía fue que la junta se terminó celebrando en una furgoneta aparcada en la calle en vez de en las oficinas de la empresa.

La DGRN rechaza que la ubicación del vehículo equivalga al domicilio social

La convocatoria oficial de la junta general de la firma indicaba como lugar de reunión el domicilio social. Sin embargo, tras el abandono de determinados socios (en poder del 39,4% del capital social), un grupo mayoritario (47,64% de las acciones) continuaron con el orden del día fuera de la oficina.

Según recoge la nota de calificación del registrador mercantil, "algunas diligencias previas –entrega de acreditaciones, etc.– se realizaron en una furgoneta aparcada en la calle frente a la puerta de ese edificio". Los socios mayoritarios también intentaron reunirse en el portal del inmueble, del que fueron expulsados. La junta, a ojos del registrador, fue inválida no solo por este motivo, sino porque además no se atendió la petición de algunos accionistas de llamar a un notario para que estuviera presente.

La sociedad recurrió y afirmó que la suspensión de la inscripción se basaba "en la versión subjetiva de los socios minoritarios que abandonaron la junta". Asimismo, aseguró que esta sí se celebró en el domicilio social. Según argumentaron, pese a que el registrador no dio el visto bueno a reunirse en otro lugar, y "ante la imposibilidad física y material de celebrar la junta general en el interior del edificio, se dispuso una furgoneta a su altura por lo que, en puridad, la ubicación de la furgoneta no era otra que la de la citada calle y número".

Sin embargo, la DGRN ha rechazado el recurso y ha avalado punto por punto la calificación del registrador. El organismo directivo considera "insostenible" la afirmación de que un vehículo aparcado en la calle equivalga al domicilio social. "Es incompatible con el contenido y las exigencias de la Ley de Sociedades de Capital, del Reglamento del Registro Mercantil, así como con las derivadas de la seguridad jurídica para socios y terceros", subraya en su resolución.

Mercados / Inversión

El mercado anticipa el final de los beneficios récord y la banca cede un 9%

Es el sector más castigado en la semana del lunes negro ▶ Las entidades españolas evaporan 20.505 millones de capitalización bursátil en siete jornadas

GEMA ESCRIBANO
MADRID

Aunque la calma va llegando con cuentagotas a las Bolsas, los síntomas de desaceleración en Estados Unidos y la revalorización del yen japonés han sacado a la luz la fragilidad de las subidas más recientes de los mercados. Mientras en Wall Street son las siete grandes tecnológicas las que aportaron más del 30% de las ganancias totales, en el mercado español eran los bancos los principales responsables de los ascensos de dos dígitos que llegó a registrar el Ibex 35, y son los que más caen en la corrección estival.

En las últimas siete jornadas Unicaja cede un 9,45%; Santander, un 9,91%; CaixaBank, un 8,96%; Bankinter, un 8,16%, mientras Sabadell y BBVA lideran la corrección con bajadas del 11,99% y 13,36%, respectivamente. Es decir, evaporan 20.505,4 millones de capitalización bursátil. Es, en todo caso, la tónica en Europa, donde el bancario es también el sector más castigado: retrocede el 9%.

El mercado teme que el viento de cola que ha impulsado ingresos y cotizaciones en los últimos dos años se esté agotando, ante las expectativas de tipos más bajos y contracción del crédito en un entorno de menor crecimiento.

Los analistas de UBS señalan que, aunque las entidades seguirán ganando dinero, la eventual reducción de las tasas elimina el sesgo al alza que ha acompañado a los resultados de las entidades en los dos últimos ejercicios. Es decir, la era de los resultados récord tiene los días contados y los inversores han aprovechado el aumento de la volatilidad y la incertidumbre para recoger parte de las ganancias acumuladas desde el fin de los tipos cero.

Después de años en los que las entidades financieras no paraban de revisar al alza sus objetivos de resultados, en el segundo trimestre de 2024 han llegado los primeros ajustes. Société Générale es el mejor ejemplo de esta corriente. Aunque el banco francés superó las estimaciones, el mercado se quedó con la revisión a la baja de las estimaciones del margen de intereses. Es decir, espera que la diferencia entre lo que gana con los préstamos y lo que paga por los depósitos se recorte en el mejor de los casos a los 3.800 millones este año. Una señal que los inversores interpretaron como un punto de inflexión y que se tradujo en una caída del 4,47% para el sector en Bolsa, su peor sesión desde el rescate a Credit Suisse.

Equilibrio alterado

Los analistas de UBS señalan que a corto y medio plazo un contexto de tipos más bajos altera el equilibrio entre los ingresos que obtienen los bancos por los préstamos y el dinero que desembolsan por los depósitos. La mayor parte de las hipotecas en España están referenciadas al euríbor, que refleja de forma automática las expectativas sobre tipos y que, por ello, en las últimas jornadas ha caído a niveles de 2022. Por su parte, las reticencias de las entidades a mejorar la remuneración de las cuentas y depósitos dejan muy limitada su capacidad para recortarlas cuando los tipos se mueven hacia abajo.

Es decir, la situación inversa a la de hace dos años, cuando al empezar las alzas de tipos el euríbor disparó los ingresos por intereses mientras las entidades arrastraban los pies para pagar más por los depósitos. Menores ingresos y unos gastos más persistentes se traducirán en una contracción de los márgenes. Según cálculos de UBS, el margen de intereses de la banca española se reducirá entre un 1% y un 5% en el segundo semestre, descenso que alcanzaría el 6% en 2025. "Esperamos que las mejoras del beneficio por acción se estanquen en el futuro", anticipa Citi en su último informe.

Los bancos lideran la corrección estival

Evolución del índice europeo Stoxx 600 banca

Fuente: Bloomberg

C. CORTINAS / CINCO DÍAS

Los analistas, aun así, destacan que los bancos siguen teniendo capacidad para ofrecer rendimientos. Desde Citi escogen CaixaBank como una de sus opciones preferidas en Europa y remarcan que las posiciones de capital son sólidas y que el sector dispone de una atractiva política de retribución al accionista. Vía el pago de dividendos y recompras, la rentabilidad que ofrecen oscila entre el 10% y 11%. Como complemento a esto, los expertos destacan que la tasa de impagos sigue cerca de mínimos históricos, y esto debería ayudar a aliviar la presión.

Los analistas de Deutsche Bank también lanzaron ayer un capote a los bancos españoles. Aprovechando la temporada de resultados y el revuelo que agita al mercado, los expertos reiteran su visión positiva sobre el sector. Desde la firma de inversión, creen que las caídas de las últimas jornadas están motivadas por la rotación de las carteras y no por el deterioro de los fundamentales. Con el aumento de la volatilidad, los inversores se han lanzado a vender acciones de los sectores que más subían en el año y han acelerado la compra de activos más seguros, como la deuda. Los esfuerzos acometidos por los bancos para no ser tan sensibles a los cambios en el precio del dinero, combinados con una mayor actividad comercial y la calidad de los activos en cartera, son vistos por Deutsche Bank como aliados para limitar los recortes del beneficio por acción.

Menores ingresos y unos gastos más persistentes contraerán los márgenes

Compra de acciones

Los analistas de Deutsche Bank creen que las últimas correcciones pueden haber abierto una ventana para comprar acciones de Santander, una de sus opciones preferidas. Aunque el banco tiene por delante grandes desafíos como la posible ralentización de la recuperación en Brasil, los analistas creen que "es de los pocos grandes bancos de Europa que podría seguir registrando unos beneficios superiores en los próximos años". Deutsche ve recorrido hasta los 5,75 euros por acción, niveles de enero de 2018, y que suponen un potencial del 41,6%. Además de Santander, también recomienda comprar acciones de BBVA, Sabadell, Unicaja y Bankinter. Para CaixaBank, el preferido de Citi, aconsejan mantener la inversión, pero no aumentarla, y limitan el potencial al 3,4%, hasta los 5,1 euros.

A pesar del optimismo que desprenden las firmas de análisis, los fondos bajistas dudan del futuro del sector y han aprovechado las turbulencias para sacar partido con las caídas en Bolsa. El martes, el fondo de cobertura Millenium abrió una posición bajista sobre el 0,52% del capital de Sabadell. Por su parte, Bankinter, diana de los bajistas en 2024, vio como Marshall Wace aumentó la compra de acciones para apostar a los recortes y tiene ya el 0,81% del capital en sus manos.

Wall Street se dispara de la mano de los buenos datos de desempleo

El S&P 500 marca subidas del 2% tras registrarse menos peticiones de subsidio de paro de lo previsto ▶ El Ibex pierde el 0,4% y Europa contiene las pérdidas tras llegar a bajar un 1%

NURIA SALOBRAL
MADRID

Los mercados financieros se han esforzado en reponerse del duro golpe sufrido este lunes, cuando los inversores se precipitaron a vender sus acciones en Bolsa ante el temor a una recesión en Estados Unidos. Y han encontrado el apoyo necesario en el dato semanal de peticiones de desempleo de EE UU, mejor de lo esperado y que ha permitido reducir el descenso de las Bolsas europeas. El Ibex ha cerrado la sesión con una caída del 0,39%, retroceso que llegó a ser superior al 1% en la apertura. Las caídas también han ido de más a menos en el resto de parqués europeos, reforzados además por la apertura alcista de Wall Street.

Un buen comportamiento que se fue acelerando a medida que avanzaba la jornada. A falta de media hora para el cierre, el S&P 500, índice de referencia en Estados Unidos, subía un 2%, la mayor escalada desde febrero. El Nasdaq, por su parte, mejoraba un 2,4%. Intel lo hacía más del 6%, mientras que sus competidores Nvidia y AMD repuntaban el 5%. La farmacéutica Eli Lilly estuvo entre las más alcistas de la jornada, anotándose más del 9%. Con esta subida, tanto el S&P 500 como el Nasdaq estarían muy cerca de recuperar los niveles previos al lunes negro, si bien, aún están a un 6% (en el caso del S&P) y un 11% (para el Nasdaq) de los máximos del 16 de julio.

El temor a la recesión castigó a los mercados el pasado 5 de agosto y las aguas se han ido calmando a lo largo de la semana. Ayer el mercado tuvo un nuevo dato con el que calibrar el estado de salud de la economía estadounidense, ahora bajo un prisma mucho más exigente. Las dudas surgieron la semana pasada al conocerse un parón en la creación de empleo y un aumento de la tasa de paro. En julio, el país creó 114.000 puestos de trabajo, por debajo de los 175.000 que esperaba el mercado. Hoy se ha conocido un dato más alentador: las peticiones de desempleo de la primera semana de agosto han ascendido a las 233.000, menos de las 240.000 peticiones esperadas y por debajo de las 250.000 del dato revisado de la semana precedente. Es el mayor descenso de una semana a otra de en casi un año, y está propiciado por estados que había registrado notables aumentos en las semanas previas, como Míchigan, Misuri y Texas, reforzando la idea de que agosto podría encauzar el mal dato de empleo de un julio condicionado por factores climáticos, como el huracán Beryl.

Es el dato que centraba ayer la atención de los inversores y les dio cierto alivio, reduciendo de forma notable las pérdidas con que comenzaron la jornada las Bolsas europeas y permitiendo el desempeño alcista de Wall Street. El rendimiento del bono de EE UU a 10 años también recuperó terreno, llegando a marcar de nuevo el 4%. El Ibex mantuvo con holgura los 10.500 puntos, al cerrar en 10.558, con retrocesos del 2% para Solaria e Indra, los valores más castigados. Las caídas en el resto de Bolsas europeas fueron más leves. El Dax alemán incluso consiguió cerrar en verde.

Cala ya la idea de que la Fed tendrá que acometer bajadas de tipos más intensas de lo esperado hasta ahora. Se descarta el recorte de tipos de emergencia, recurso extraordinario propio de momentos extraordinarios como sucedió en la pandemia. Pero las probabilidades de que la Reserva Federal rebaje tipos en septiembre se han disparado, lo que permite esta semana calmar los ánimos.

El índice Vix de volatilidad se estabilizó ayer. Para Yves Bonzon, del banco privado suizo Julius Baer, lo que ocurre estos días en los mercados es una corrección propia de la época estival, aunque no por ello menos esperada.

Cala ya la idea de que la Fed tendrá que acometer bajadas de tipos más intensas

El sobresalto ha devuelto la prudencia a los valores ligados a la IA y las criptos

Paneles en el interior de la Bolsa de Madrid. EUROPA PRESS

El Banco de Japón barajó elevar los tipos de interés hasta el 1%

L. H.
MADRID

Solo 24 horas después de la primera señal de calma, cuando el Banco de Japón (BoJ) afirmó que se abstendrá de subir los tipos de interés en plena tormenta financiera, salen a la luz los planes originales de la autoridad monetaria. De acuerdo a las notas de la última reunión del BoJ, publicados ayer, los altos funcionarios japoneses discutieron sobre futuros incrementos en el precio del dinero. Incluso, un miembro de la junta sostuvo que la tasa debería situarse alrededor del 1%, un fuerte salto desde el rango de 0-0,1% anterior en el que se situaba hasta finales de julio.

"El nivel de la tasa neutral parece estar al menos alrededor del 1%. Para evitar aumentos rápidos en la tasa de interés de política, el banco necesita elevar la tasa de interés de política de manera oportuna y gradual", señaló uno de los miembros, según detallan las notas de dicha reunión. Hay que remontarse 29 años hacia atrás, hasta 1995, para encontrar la última oportunidad en que los tipos de interés japoneses alcanzaron ese nivel.

Fue el aumento de julio, cuando los tipos de interés alcanzaron el 0,25%, y los comentarios del gobernador del Banco de Japón, Kazuo Ueda, quien señaló la posibilidad de más aumentos de tasas, el principal motivo que provocó un aumento en el yen, fuertemente debilitado, y contribuyó a la agitación en los mercados globales tras el desarme de las posiciones de *carry trade*. Solo esta primera subida disparó la tasa monetaria hasta su nivel más alto desde 2008.

La decisión del BoJ de subir los tipos de interés desató este pasado lunes una intensa corrección en la Bolsa de Japón, que sufrió su mayor corrección desde el crac de 1987, y extendió las ventas al conjunto de los mercados internacionales. Este miércoles, y en las primeras declaraciones públicas después del colapso bursátil, el vicegobernador del Banco de Japón, Shinichi Uchida, lanzó un mensaje tranquilizador al señalar que los tipos no subirán en un mercado inestable. "Creo que el banco necesita pausar la relajación monetaria con la tasa de interés de política actual por el momento, ante la alta volatilidad en los mercados financieros y de capital en el país y en el extranjero", señaló.

Japón ha sido de hecho epicentro de las ventas bursátiles, junto a las recalentadas acciones de los valores tecnológicos de Estados Unidos.

Los analistas buscan nuevos focos de tensión en los parqués

Citi, UBS y Goldman Sachs enfocan su preocupación en el yuan, la moneda china, que también se usaba para el 'carry trade' ▶ La expectativa de su debilidad frente al dólar fomentó estas operaciones

LEANDRO HERNÁNDEZ
MADRID

Son tiempos de victimismo crónico. La pulsión por encontrar rápidamente a un único culpable del último lunes negro encontró en el *carry trade* un villano perfecto. Esta estrategia de inversión –tomar préstamos a tasas bajas en un país para financiar la compra de activos en otras geografías– aprovechaba la depreciación del yen japonés para invertir en las grandes tecnológicas y otros activos de mayor riesgo, dos de las grandes víctimas de la sacudida financiera. El círculo de responsabilidades parecía cerrarse allí, pero, ya sea por encontrar nuevos culpables o quizás para protegerse de nuevas turbulencias, los analistas están a la caza de nuevos focos de tensión. La primera respuesta parece estar a pocos kilómetros, también en el mercado asiático: las maniobras con la moneda china, el yuan, son ahora motivo de preocupación en Wall Street.

"No creemos que el desmantelamiento del *carry trade* haya sido una razón importante para la caída del mercado de acciones estadounidenses", señala un análisis de Citi Research. Para el equipo de este banco estadounidense, la compra de activos volátiles en la Bolsa norteamericana "no suele financiarse mediante préstamos en yenes", a la vez que apuntan que el desmontaje de estas operaciones ocurrió ya hace muchas semanas. Con todo, el epicentro del terremoto del lunes fue Tokio, con una histórica caída de la Bolsa.

Algo similar apuntan desde UBS. "El término *carry trade en yenes* se está usando con demasiada flexibilidad", afirman en un informe publicado el miércoles. La entidad helvética apunta a que las posiciones cortas en yenes alcanzaron los 1.100 millones de dólares a finales de junio pero la mayoría de ellas –hasta el 60%, aseguran– se deshicieron a mediados de julio, después de que la moneda tocara su mínimo ante el dólar estadounidense. Al mismo tiempo, critican que los préstamos de la banca japonesa a inversores extranjeros, que alcanzan los 463.000 millones de dólares, no pueden considerarse simplemente como *carry trade*, sino que son probablemente inversiones estratégicas a largo plazo y "es poco probable que se vendan de manera significativa".

Los analistas de Citi no escapan a la tentación de encontrar un culpable, pero apuntan en este caso a las expectativas de una recesión en Estados Unidos como el verdadero motivo del pánico entre los inversores. Cuando hay temor a una desaceleración, explican los economistas, los tipos de interés suelen bajar, lo que a la vez fortalece al yen japonés. Al mismo tiempo, estas previsiones hacen que los precios de los títulos en Wall Street bajen. "El problema es que el cambio de perspectivas sobre la economía norteamericana afecta tanto a las estrategias de *carry* como a la renta variable, en lugar de que los inversores que han sido perjudicados en el *carry* se vean ahora obligados a vender acciones estadounidenses", apuntan. La venta de activos denominados en yenes también permite comprender el hundimiento de la Bolsa japonesa, que el lunes vivió su peor jornada en 37 años con una caída del Nikkei de 12,4%. Según Citi Research, las ganancias de las empresas japonesas dependen mucho de un yen débil, después de 25 años de tipos de interés cercanos al 0%. Las empresas exportadoras y la banca se benefician de esta debilidad frente al dólar, ya que permite combatir la deflación y fortalecer sus ingresos. La subida del yen agudizó, así, la caída del índice.

Símbolos del yuan chino, del dólar estadounidense y del euro en una casa de cambio en Shanghái (China). GETTY IMAGES

Citi apunta al miedo a una recesión en EE UU como el verdadero motivo de pánico

"Las diferencias de tasas siguen siendo elevadas, pero el choque de volatilidad debería ahora descartar de manera duradera las estrategias de *carry*", pronuncia en su análisis del miércoles el equipo de Société Générale. El fin del atractivo de esta estrategia no impide que los riesgos sigan ahí. "En lugar de posiciones cortas en yenes, la forma de financiación más popular ha sido probablemente el yuan", apuntan desde Citibank.

Las tensiones geopolíticas y la amenaza de aranceles altos llevaron al mercado a la expectativa de una fortaleza del dólar frente al yuan, lo cual podía traducirse en cuantiosas ganancias. Hasta 2023, los mismos nombres que ahora dan la señal de alerta, como Goldman Sachs y Citigroup, recomendaban el yuan como una alternativa interesante para financiar la compra de activos más arriesgados.

"La próxima víctima del *carry trade* podría ser el yuan," dijo Khoon Goh, jefe de investigación de Asia del banco australiano ANZ a la cadena de televisión CNBC el miércoles. Las próximas jornadas decidirán si Goh sigue la estela de acierto de Marko Kolanovic, exjefe de estrategia global de JP Morgan, o si es un comentario catastrófico más.

Las noticias sobre la incursión ucraniana en Rusia llevan a máximos anuales el precio del gas

ÁLVARO SÁNCHEZ
MADRID

El mercado holandés TTF, la referencia gasista en toda Europa, rondó ayer los 40 euros por megavatio hora (MWh), su nivel más elevado de los últimos ocho meses, ante la amenaza de que se frene el ritmo de los envíos desde Rusia. Las noticias sobre una incursión de tropas ucranias en territorio ruso que duraría ya tres días y que afectaría directamente a la ciudad fronteriza de Sudzha, en la región de Kursk, fue el detonante del aumento de los precios hasta niveles que no se veían desde diciembre. En esta localidad se localiza la estación de bombeo donde arranca el gasoducto que, hasta el momento, transporta gas desde Rusia hasta la UE vía Ucrania.

Por ahora, los volúmenes se mantienen en línea con semanas anteriores, pero el runrún desatado bastó para propulsar la cotización más de un 10% desde el lunes, todavía muy lejos de los más de 170 euros que llegó a alcanzar en el verano de 2022, poco después del comienzo de la invasión rusa, cuando Europa hizo acopio a marchas forzadas ante el temor de que las reservas no fueran suficientes para cubrir las necesidades de los consumidores en invierno.

"El mercado seguirá siendo sensible a la evolución de estos flujos. [...] Es el único punto de entrada del gas ruso que transita por Ucrania y que finalmente termina en la UE", señala Warren Patterson, responsable de materias primas de ING Think, en un análisis publicado ayer. La situación no es dramática: las reservas europeas se mantienen en niveles históricamente altos, con los almacenes al 86% de su capacidad el martes, por encima del 78% promedio de los últimos cinco años. "Sin embargo, las menores entradas de gas natural han provocado que el ritmo de almacenamiento sea algo más lento, por lo que los inventarios están comenzando a caer por debajo de los niveles de hace un año", añade Patterson.

El combustible sube más de un 10% en tres días y supera los 40 euros MWh

La operación afecta al único tubo que atraviesa Ucrania y envía gas ruso a la UE

La menor demanda europea de gas, en medio de una fuerte producción de energías renovables y una mayor generación nuclear, unido a que la demanda de calefacción este invierno fue más baja, ha compensado el aumento de las necesidades de la industria. Según las cifras de ING, la demanda de gas en la UE en enero-julio bajó poco más del 3% interanual.

Ibex 35

	Cierre euros	Variación euros	Variación %	Máximo intradía	Mínimo intradía	Volumen (títulos)	Efectivo negociado	Capitalización millones de euros	Último dividendo anunciado Neto (euros)	Fecha	% Rentab. por dividendo	Máximo 52 semanas	Mínimo 52 semanas	Variación % en el año	Código
Acciona	**116,9**	=	**=**	117,3	115,8	51.027	5.961.806,40	**6.412,74**	4,89	02/07/2024	**4,18**	138,35	99,86	-12,30	**ANA**
Acciona Energía	**20,08**	0,02	**0,10**	20,08	19,73	223.895	4.468.877,48	**6.521,22**	0,49	18/06/2024	**2,43**	28,92	18,11	-28,49	**ANE**
Acerinox	**9,125**	-0,07	**-0,76**	9,135	9,015	435.543	3.962.988,02	**2.275,19**	0,31	17/07/2024	**3,40**	10,81	8,67	-14,36	**ACX**
ACS	**38,7**	-0,04	**-0,10**	38,92	38,22	299.982	11.601.996,34	**10.513,42**	0,46	02/07/2024	**0,13**	42,1	30,96	-3,64	**ACS**
Aena	**171,5**	0,5	**0,29**	172,2	168,6	309.061	52.938.197,20	**25.725,00**	7,66	03/05/2024	**4,47**	195,4	131,5	4,51	**AENA**
Amadeus	**56,44**	-0,28	**-0,49**	56,5	55,6	484.523	27.252.416,12	**25.426,18**	0,80	02/07/2024	**2,20**	68,7	52,56	-13,01	**AMS**
ArcelorMittal	**19,985**	-0,055	**-0,27**	20,06	19,55	118.053	2.347.040,39	**17.043,40**	0,23	16/05/2024	**2,03**	26,94	18,45	-22,13	**MTS**
Banco Sabadell	**1,773**	-0,007	**-0,39**	1,783	1,737	10.076.859	17.787.178,70	**9.642,79**	0,03	27/09/2024	**4,51**	2,05	1,01	59,25	**SAB**
Banco Santander	**4,065**	-0,004	**-0,10**	4,102	3,991	17.126.847	69.424.611,38	**62.984,22**	0,10	29/04/2024	**2,34**	4,93	3,33	7,55	**SAN**
Bankinter	**7,292**	0,018	**0,25**	7,358	7,138	1.896.655	13.789.146,12	**6.554,53**	0,11	24/06/2024	**9,94**	8,3	5,49	25,81	**BKT**
BBVA	**8,816**	-0,044	**-0,50**	8,886	8,648	5.662.344	49.795.357,94	**50.809,12**	0,39	08/04/2024	**6,24**	11,28	6,83	7,17	**BBVA**
CaixaBank	**4,938**	-0,005	**-0,10**	4,968	4,844	5.295.046	26.045.053,53	**35.889,82**	0,39	28/03/2024	**7,94**	5,6	3,49	32,53	**CABK**
Cellnex Telecom	**33,46**	-0,59	**-1,73**	33,8	33,01	852.291	28.458.461,83	**23.638,67**	0,02	13/06/2024	**0,05**	37,16	26,02	-6,12	**CLNX**
Colonial	**5,36**	-0,05	**-0,92**	5,36	5,245	1.092.028	5.809.862,81	**3.362,57**	0,27	19/06/2024	**4,66**	6,71	4,81	-18,17	**COL**
Enagás	**13,59**	-0,02	**-0,15**	13,66	13,48	573.452	7.793.937,25	**3.560,45**	1,04	02/07/2024	**12,80**	17,24	12,72	-10,97	**ENG**
Endesa	**17,895**	-0,21	**-1,16**	18,12	17,86	612.628	10.974.588,14	**18.946,37**	0,50	27/06/2024	**14,45**	20,18	15,85	-3,06	**ELE**
Ferrovial	**35,7**	-0,34	**-0,94**	36,04	35,56	733.386	26.203.223,22	**26.611,07**	0,29	20/05/2024	**1,20**	38,84	27,25	8,12	**FER**
Fluidra	**21,38**	-0,18	**-0,83**	21,5	21,16	146.398	3.129.367,66	**4.107,72**	0,30	29/11/2024	**1,64**	24,42	15,32	13,42	**FDR**
Grifols	**8,82**	-0,126	**-1,41**	8,964	8,802	919.548	8.140.152,49	**5.538,77**	0,36	03/06/2021	-	15,92	6,36	-42,93	**GRF**
IAG	**1,92**	0,002	**0,10**	1,92	1,88	5.009.045	9.545.600,50	**9.424,15**	0,15	28/11/2019	**1,56**	2,18	1,58	7,78	**IAG**
Iberdrola	**12,06**	-0,065	**-0,54**	12,145	12,015	8.318.362	100.331.527,48	**76.752,87**	0,70	04/07/2024	**0,04**	12,53	9,88	1,64	**IBE**
Inditex	**43,41**	-0,06	**-0,14**	43,41	42,74	1.178.519	50.989.519,77	**135.293,86**	0,77	31/10/2024	**1,15**	47,68	32,32	10,09	**ITX**
Indra Sistemas	**16,7**	-0,35	**-2,05**	16,96	16,6	366.316	6.131.619,01	**2.950,13**	0,25	09/07/2024	**1,50**	22,04	12,56	19,29	**IDR**
Logista	**26,44**	-0,32	**-1,20**	26,76	26,32	138.927	3.673.139,78	**3.509,91**	1,36	27/08/2024	**7,26**	28	22,3	8,01	**LOG**
Mapfre	**2,132**	-0,008	**-0,37**	2,136	2,104	947.280	2.011.937,55	**6.565,61**	0,09	22/05/2024	**6,82**	2,39	1,87	9,73	**MAP**
Merlin Prop.	**10,19**	-0,09	**-0,88**	10,24	10,11	709.483	7.227.229,53	**5.744,36**	0,24	17/05/2024	**0,08**	11,27	7,46	3,42	**MRL**
Naturgy	**22,26**	-0,08	**-0,36**	22,36	22,18	242.455	5.399.970,52	**21.583,60**	0,50	30/07/2024	**6,29**	28,44	19,51	-17,56	**NTGY**
Puig Brands	**23,09**	-0,08	**-0,35**	23,41	22,97	433.971	10.047.378,72	**13.119,44**	-		-	-	-	-	**PUIG**
Redeia	**16,25**	-0,13	**-0,79**	16,4	16,22	761.388	12.384.114,62	**8.792,55**	0,73	27/06/2024	**6,15**	17,53	14,36	8,99	**RED**
Repsol	**12,585**	-0,02	**-0,16**	12,65	12,465	2.126.892	26.747.938,74	**15.320,93**	0,50	04/07/2024	**7,15**	16,22	12,19	-6,43	**REP**
Rovi	**76,7**	-0,3	**-0,39**	76,95	75,15	72.807	5.551.545,40	**4.143,04**	1,10	08/07/2024	**1,44**	94,8	46,78	27,41	**ROVI**
Sacyr	**3,052**	-0,028	**-0,91**	3,076	3,018	1.157.258	3.521.773,66	**2.326,50**	0,06	12/01/2024	-	3,77	2,6	-2,37	**SCYR**
Solaria	**10,95**	-0,23	**-2,06**	11,15	10,91	331.899	3.637.782,42	**1.368,21**	-	03/10/2011	-	18,92	9,29	-41,16	**SLR**
Telefónica	**4,03**	0,016	**0,40**	4,046	3,991	4.941.602	19.889.339,53	**22.850,75**	0,15	17/12/2024	**7,44**	4,48	3,53	14,04	**TEF**
Unicaja Banco	**1,15**	-0,012	**-1,03**	1,157	1,135	5.204.785	5.978.613,39	**3.053,06**	0,05	17/04/2024	**4,32**	1,38	0,83	29,21	**UNI**

Mercado continuo

	Cierre euros	Variación euros	Variación %	Máximo intradía	Mínimo intradía	Volumen (títulos)	Efectivo negociado	Capitalización millones de euros	Último dividendo anunciado Neto (euros)	Fecha	% Rentab. por dividendo	Máximo 52 semanas	Mínimo 52 semanas	Variación % en el año	Código
Adolfo Domínguez	**4,82**	0,03	**0,63**	5,08	4,82	825	4.061	**44,71**	-	28/07/2010	-	6,3	4,26	-3,60	**ADZ**
Aedas Homes	**22,7**	-0,2	**-0,87**	23,1	22,35	26.899	614.493,90	**991,99**	1,35	30/07/2024	**10,97**	24,1	14,88	29,54	**AEDAS**
Airbus	**136,1**	=	**=**	137	133,34	325	43.675,36	**107.829,81**	2,80	16/04/2024	**1,32**	175	120,6	-2,43	**AIR**
Airtificial	**0,126**	-0,002	**-1,72**	0,129	0,124	1.314.010	166.504,24	**167,76**	-		-	0,18	0,11	-2,48	**AI**
Alantra	**7,9**	-0,24	**-2,95**	8	7,9	1.434	11.407,10	**305,19**	0,08	08/05/2024	**1,00**	9,96	7,68	-6,40	**ALNT**
Almirall	**8,885**	-0,055	**-0,62**	8,93	8,835	87.913	781.123,19	**1.896,67**	0,18	17/05/2024	**2,09**	10,08	7,85	5,46	**ALM**
Amper	**0,096**	0,001	**0,95**	0,096	0,093	738.030	69.660,57	**143,53**	-		-	0,13	0,07	14,71	**AMP**
AmRest	**5,4**	-0,2	**-3,57**	5,4	5,25	10.889	57.550,60	**1.185,59**	-		-	6,83	5,06	-12,48	**EAT**
Aperam	**25,94**	=	**=**	25,48	24,98	251	6.315,04	**1.898,41**	0,50	10/05/2024	**7,85**	33,87	23,3	-21,35	**APAM**
Applus Services	**12,9**	0,12	**0,94**	12,98	12,78	2.924	37.624,72	**1.665,06**	0,16	04/07/2023	**1,24**	13,16	9,43	29,00	**APPS**
Arima	**8,38**	=	**=**	8,38	8,38	5.011	41.992,18	**238,24**	-		-	8,58	5,85	31,97	**ARM**
Atresmedia	**4,415**	-0,06	**-1,34**	4,46	4,415	69.806	309.037,38	**996,61**	0,24	18/06/2024	**5,44**	5,42	3,38	22,84	**A3M**
Atrys Health	**3,03**	-0,07	**-2,26**	3,14	3,03	4.215	12.889,29	**230,32**	-		-	4,99	2,77	-17,44	**ATRY**
Audax	**1,784**	-0,03	**-1,65**	1,82	1,778	77.527	138.937,83	**785,48**	0,02	14/07/2021	-	2	1,07	37,23	**ADX**
Azkoyen	**6,42**	-0,08	**-1,23**	6,42	6,36	2.315	14.827,40	**156,97**	0,36	03/07/2024	**5,59**	6,94	5,54	0,94	**AZK**
Berkeley	**0,195**	-0,003	**-1,31**	0,204	0,185	428.534	85.577,47	**87,11**	-		-	0,29	0,16	11,78	**BKY**
Bodegas Riojanas	**3,98**	-0,08	**-2,01**	-	-	-	-	**20,13**	0,10	13/09/2023	**2,42**	5,2	3,74	-13,85	**RIO**
Borges	**2,9**	0,08	**2,84**	2,9	2,9	125	362,5	**67,11**	-		-	2,9	2,34	12,40	**BAIN**
CAF	**33,9**	-0,35	**-1,02**	34,3	33,6	19.044	645.962,65	**1.162,12**	1,11	04/07/2024	**3,28**	36,55	27,05	3,99	**CAF**
Caja Mediterraneo	**1,34**	=	**=**	-	-	-	-	**67,00**	-		-	-	-	0,00	**CAM**
Catalana Occidente	**38,15**	=	**=**	38,6	37,4	26.745	1.015.738,80	**4.578,00**	0,21	08/07/2024	**2,97**	40,35	29,2	23,46	**GCO**
Cevasa	**5,8**	=	**=**	-	-	-	-	**134,87**	0,22	01/07/2024	**3,79**	6,7	5,6	0,35	**CEV**
CIE Automotive	**25,95**	0,05	**0,19**	26,05	25,4	28.642	740.843,25	**3.109,00**	0,45	04/07/2024	**3,47**	28,45	23,7	0,89	**CIE**
Cleop	**1,15**	=	**=**	-	-	-	-	**11,32**	-		-	-	-	0,00	**CLEO**
Clínica Baviera	**28,3**	-0,3	**-1,05**	28,8	28,3	2.196	62.797,10	**461,50**	1,57	16/07/2024	**8,35**	32	19,2	23,04	**CBAV**
Coca-Cola EP	**67,3**	=	**=**	67,3	66,7	141	9.477,80	**30.983,01**	0,74	09/05/2024	**2,86**	71,5	53	11,42	**CCEP**
Corp. Fin. Alba	**49,6**	-0,1	**-0,20**	49,7	48,7	5.935	292.986,45	**2.991,14**	0,96	21/06/2024	**1,94**	53	45,25	5,28	**ALB**
Deoleo	**0,224**	-0,002	**-0,88**	0,23	0,224	51.290	11.586,43	**112,00**	-		-	0,28	0,19	-1,75	**OLE**
DESA	**13,2**	=	**=**	-	-	-	-	**23,60**	0,28	16/09/2024	-	14,5	10,8	10,00	**DESA**
Dia	**0,013**	=	**=**	0,013	0,013	1.229.045	15.489,98	**731,63**	0,18	13/07/2021	-	0,01	0,01	6,78	**DIA**
Dominion	**2,75**	-0,035	**-1,26**	2,815	2,73	120.477	331.277,98	**415,64**	0,10	05/07/2024	**3,55**	3,74	2,73	-18,15	**DOM**
Duro Felguera	**0,518**	-0,021	**-3,90**	0,535	0,508	37.659	19.431,57	**111,46**	-		-	0,76	0,5	-20,55	**MDF**
Ebro Foods	**15,54**	-0,06	**-0,38**	15,6	15,46	20.154	312.884,12	**2.391,07**	0,22	27/09/2024	**4,25**	17	14,36	0,13	**EBRO**
Ecoener	**3,83**	=	**=**	3,86	3,81	1.028	3.954,34	**218,12**	-		-	4,73	3,05	-9,67	**ENER**
eDreams Odigeo	**6,44**	-0,12	**-1,83**	6,58	6,37	36.650	236.532,41	**821,78**	-		-	7,73	5,47	-16,04	**EDR**
Elecnor	**19,64**	-0,02	**-0,10**	19,78	19,44	30.644	601.704,86	**1.708,68**	0,40	03/06/2024	**0,34**	21,45	13,55	0,46	**ENO**
Ence	**3,048**	-0,018	**-0,59**	3,06	3,002	403.956	1.225.304,21	**750,64**	0,11	05/08/2024	**3,51**	3,63	2,62	7,63	**ENC**
Ercros	**3,835**	0,03	**0,79**	3,85	3,8	13.244	50.886,86	**350,66**	0,10	08/07/2024	**2,50**	3,98	2,26	45,27	**ECR**
Faes Farma	**3,495**	-0,005	**-0,14**	3,495	3,445	59.905	208.884,84	**1.105,20**	0,12	04/07/2024	**4,43**	3,83	2,87	10,60	**FAE**
FCC	**12,36**	0,02	**0,16**	12,7	12,22	34.116	419.557,38	**5.622,29**	0,50	03/07/2023	-	15,4	11,72	-15,11	**FCC**
GAM	**1,265**	-0,035	**-2,69**	1,31	1,23	64.619	81.837,04	**119,68**	-	27/10/2020	-	1,55	1,18	7,20	**GAM**
Gestamp Autom.	**2,555**	-0,005	**-0,20**	2,58	2,52	310.152	791.502,25	**1.470,44**	0,08	01/07/2024	**5,77**	4,23	2,44	-27,17	**GEST**
Grenergy Renov.	**34,65**	-0,8	**-2,26**	35,25	34,35	15.797	550.356,95	**1.060,70**	-		-	36,65	18,2	1,20	**GRE**
Grifols B	**6,81**	-0,075	**-1,09**	6,96	6,78	79.936	545.663,31	**5.538,77**	0,37	03/06/2021	-	10,98	4,84	-35,45	**GRF.P**
Grupo Ezentis	**0,176**	-0,001	**-0,56**	0,179	0,174	293.418	51.751,95	**84,11**	-		-	-	-	96,87	**EZE**
Grupo San José	**4,29**	-0,02	**-0,46**	4,35	4,25	14.164	60.734,69	**278,96**	0,15	21/05/2024	**3,50**	5,04	3,4	23,99	**GSJ**
Iberpapel	**18,3**	=	**=**	18,4	18,3	1.943	35.562,30	**200,65**	0,50	13/06/2024	**1,37**	20,3	15,1	6,35	**IBG**
Inmobiliaria del Sur	**8,5**	=	**=**	8,4	8,4	1	8,4	**158,69**	0,15	27/06/2024	-	8,9	6,3	23,64	**ISUR**
Innovative Ecosystem	**0,565**	=	**=**	-	-	-	-	**32,59**	-		-	-	-	0,18	**ISE**
Lar España	**8,06**	-0,04	**-0,49**	8,1	8,06	125.583	1.014.575,69	**674,57**	0,79	24/04/2024	**7,41**	8,28	5,15	31,96	**LRE**

Mercado continuo

	Cierre euros	Variación euros	Variación %	Máximo intradía	Mínimo intradía	Volumen (títulos)	Efectivo negociado	Capitalización millones de euros	Último dividendo anunciado Neto (euros)	Fecha	% Rentab. por dividendo	Máximo 52 semanas	Mínimo 52 semanas	Variación % en el año	Código
Libertas 7	1,36	0,02	1,49	1,36	1,36	1.000	1.360	29,80	0,02	12/06/2024	1,47	1,79	0,97	33,33	LIB
Línea Directa	1,04	-0,02	-1,89	1,054	1,036	234.183	243.721,27	1.131,95	0,01	30/07/2024	1,33	1,21	0,8	22,21	LDA
Lingotes Especiales	7,76	=	=	7,4	7,34	11	80,8	77,60	0,40	11/07/2024	5,41	9	6,04	26,80	LGT
Meliá Hotels	6,17	-0,06	-0,96	6,185	6,095	477.710	2.940.782,27	1.359,87	0,09	05/07/2024	1,52	8,18	5,07	3,52	MEL
Metrovacesa	8,09	0,07	0,87	8,29	8	13.043	105.392,57	1.227,06	0,36	21/05/2024	17,06	9,96	7,02	3,88	MVC
MFE-Media	2,86	-0,07	-2,39	2,86	2,816	1.940	5.505,32	1.870,20	0,25	22/07/2024	8,74	3,78	1,65	22,59	MFEA
Miquel y Costas	12,5	-0,25	-1,96	12,75	12,5	2.217	27.902,25	500,00	0,13	16/07/2024	3,57	13,7	10,1	6,11	MCM
Montebalito	1,33	-0,01	-0,75	-	-	-	-	42,56	0,06	29/06/2022	-	1,53	1,19	-8,90	MTB
Naturhouse	1,82	=	=	1,85	1,775	32.170	58.402	109,20	0,05	29/08/2024	2,75	1,93	1,55	12,35	NTH
Neinor Homes	13,06	0,04	0,31	13,18	12,9	36.289	473.847,24	979,09	0,50	29/07/2024	7,89	14,24	7,85	34,74	HOME
Nextil	0,289	-0,003	-1,03	0,292	0,285	32.956	9.510,88	99,86	-		-	0,59	0,28	-23,95	NXT
NH Hotel	4,13	0,065	1,60	4,13	4,015	43.459	176.387,08	1.799,63	0,15	12/06/2019	-	4,81	3,8	-1,43	NHH
Nicolás Correa	6,6	=	=	6,5	6,5	85	552,5	81,29	0,27	02/05/2024	4,15	7,36	5,5	1,54	NEA
Nyesa	0,005	=	=	0,006	0,005	10.382.060	55.032,81	5,38	-		-	0,01	0	12,50	NYE
OHLA	0,295	0,005	1,66	0,299	0,283	2.098.524	612.634,15	174,26	0,35	04/06/2018	-	0,52	0,28	-34,43	OHLA
Oryzon Genomics	1,738	0,006	0,35	1,75	1,704	22.861	39.475,36	111,25	-		-	2,39	1,55	-7,94	ORY
Pescanova	0,373	0,012	3,32	0,374	0,353	135.149	48.952,35	10,72	-	12/07/2012	-	0,57	0,2	81,95	PVA
PharmaMar	35,24	-0,94	-2,60	36	35,06	33.005	1.166.388,76	646,83	0,65	12/06/2024	1,84	43,92	26,16	-12,72	PHM
Prim	10,8	-0,05	-0,46	10,85	10,75	9.315	100.571,55	184,00	0,23	17/07/2024	3,41	12,1	9,5	5,47	PRM
PRISA	0,33	-0,013	-3,79	0,33	0,33	755	249,15	358,50	-		-	0,4	0,27	13,79	PRS
Prosegur	1,66	-0,04	-2,35	1,698	1,65	423.166	701.854,42	904,74	0,07	19/12/2023	11,42	1,92	1,35	-5,68	PSG
Prosegur Cash	0,515	-0,004	-0,77	0,529	0,512	62.104	32.091,20	764,73	0,01	19/07/2024	11,08	0,63	0,45	-4,10	CASH
Realia	1,015	0,023	2,32	1,015	0,99	14.732	14.924,62	832,57	0,05	11/09/2024	4,93	1,11	0,92	-4,25	RLIA
Reig Jofre	2,75	=	=	2,77	2,74	1.761	4.840,12	222,46	-	17/05/2024	-	3,38	2,15	22,22	RJF
Renta 4 Banco	10,8	=	=	10,6	10,6	341	3.614,60	439,49	0,12	10/04/2024	3,96	11	9,9	5,88	R4
Renta Corporación	0,74	=	=	0,74	0,728	6.922	5.098,28	24,34	0,07	19/04/2022	5,04	1,19	0,71	-7,50	REN
Soltec	2,065	-0,02	-0,96	2,115	2,06	30.227	62.846,75	188,71	-		-	4,08	1,97	-40,01	SOL
Squirrel	1,655	0,095	6,09	1,75	1,53	113.567	193.894,38	150,06	-		-	2,22	1,29	11,07	SQRL
Talgo	4,05	-0,01	-0,25	4,075	4,05	15.738	63.778,71	501,63	0,09	07/07/2023	1,93	4,8	3,38	-7,74	TLGO
Técnicas Reunidas	10,59	-0,14	-1,30	10,61	10,39	147.529	1.551.842,34	850,39	0,26	11/07/2018	-	13,53	6,99	26,83	TRE
Tubacex	2,785	-0,005	-0,18	2,8	2,73	236.840	660.158,45	352,44	0,12	02/07/2024	4,24	3,69	2,63	-20,43	TUB
Tubos Reunidos	0,625	-0,015	-2,34	0,64	0,624	59.403	37.311,92	109,18	-		-	0,91	0,5	-3,10	TRG
Urbas	0,003	0	-2,94	0,003	0,003	16.700.560	55.617,45	153,29	-		-	0,01	0	-23,26	UBS
Vidrala	92,7	-1	-1,07	94,6	91,8	16.359	1.515.941,80	2.990,79	4,00	11/07/2024	1,51	113,6	65,66	3,13	VID
Viscofan	60,5	-0,3	-0,49	61,1	60,3	17.312	1.048.757,60	2.813,25	1,59	28/05/2024	3,21	63,5	51,6	12,87	VIS
Vocento	0,74	-0,002	-0,27	0,776	0,74	11.179	8.300,58	92,00	0,05	28/04/2023	6,22	1,05	0,51	34,55	VOC

Euro Stoxx

	Cierre euros	Variación euros	Variación %	Máximo intradía	Mínimo intradía	Volumen (títulos)	Efectivo negociado	Capitalización millones de euros	Último dividendo anunciado Neto (euros)	Fecha	% Rentab. por dividendo	Máximo 52 semanas	Mínimo 52 semanas	Variación % en el año	Código
AB InBev	55,58	-0,22	-0,39	55,84	54,94	1.006.472	55.872.480	112.229,47	0,82	03/05/2024	1,48	62,16	49,17	-4,86	ABI
Adidas	215,5	-1,20	-0,55	216,2	210,8	289.785	62.141.060	38.790,00	0,70	17/05/2024	0,70	242,00	154,64	17,02	ADS
Adyen	1067,6	13,20	1,25	1071,8	1029,2	51.093	53.969.940	33.155,97	-		0,01	1.609,80	602,80	-8,49	ADYEN
Ahold Delhaize	30,49	-0,25	-0,81	30,86	30,37	2.152.430	65.652.980	28.564,18	0,61	09/08/2024	3,64	31,49	25,40	17,20	AD
Air Liquide	162,74	-0,84	-0,51	163,06	161,28	493.363	80.161.700	94.084,03	3,20	10/06/2024	1,79	179,47	137,60	1,64	AI
Airbus	134,46	-1,52	-1,12	135,04	133,14	897.446	120.535.100	106.530,46	2,80	16/04/2024	1,34	171,71	119,54	-3,21	AIR
Allianz	253,9	4,70	1,89	255,1	250,2	791.043	200.423.600	99.457,45	13,80	09/05/2024	11,40	280,00	211,35	4,94	ALV
ASML	794,3	-1,70	-0,21	797,2	771,4	595.077	467.742.600	317.390,03	1,52	29/07/2024	0,77	1.021,80	534,40	16,52	ASML
Axa	32,14	0,11	0,34	32,24	31,61	2.035.467	65.287.560	73.006,76	1,98	30/04/2024	6,16	35,19	26,94	8,99	CS
Banco Santander	4,065	0,00	-0,10	4,1015	3,991	17.126.847	69.424.540	62.984,22	0,10	29/04/2024	2,34	4,93	3,33	7,55	SAN
BASF	41,585	-0,02	-0,05	41,61	40,885	1.408.462	58.271.160	37.115,53	3,40	26/04/2024	3,40	54,93	40,18	-14,75	BAS
Bayer	26,35	0,24	0,90	26,445	25,885	2.404.091	63.147.870	25.886,87	0,11	29/04/2024	0,11	53,32	24,96	-21,65	BAYN
BBVA	8,816	-0,04	-0,50	8,886	8,648	5.662.344	49.795.320	50.809,12	0,39	08/04/2024	6,24	11,28	6,69	7,17	BBVA
BMW	79,82	-0,58	-0,72	80,06	79,32	809.068	64.542.120	50.627,62	6,00	16/05/2024	6,00	115,35	77,98	-20,80	BMW
BNP Paribas SA	59,42	-0,04	-0,07	59,6	58,45	1.704.485	100.993.300	67.192,77	4,60	21/05/2024	7,74	73,08	52,82	-5,06	BNP
Cie de Saint-Gobain	73,38	-0,30	-0,41	73,74	72,34	688.520	50.428.160	36.983,95	2,10	10/06/2024	2,86	82,76	48,87	10,08	SGO
Danone	60,52	-0,22	-0,36	61,08	60,02	1.039.114	62.824.670	41.126,61	2,10	03/05/2024	3,47	63,80	50,59	3,14	BN
Deutsche Boerse	182,95	-0,80	-0,44	183	180,85	300.331	54.808.500	34.760,50	3,80	15/05/2024	3,80	194,85	152,60	-1,90	DB1
DHL Group	36,33	-0,71	-1,92	36,8	36,17	2.211.237	80.393.100	43.596,00	1,85	06/05/2024	1,85	47,03	35,95	-19,01	DHL
Deutsche Telekom	24,37	0,45	1,88	24,56	24,11	8.745.952	213.388.500	121.520,00	0,77	11/04/2024	0,77	24,56	18,50	12,05	DTE
Enel	6,428	0,00	-0,03	6,484	6,384	17.446.539	112.173.100	65.351,42	0,22	22/07/2024	0,43	6,93	5,47	-4,49	ENEL
Eni	14,268	0,05	0,37	14,268	14,08	7.569.386	107.479.200	46.863,11	0,25	23/09/2024	0,94	15,83	13,40	-7,04	ENI
Essilor	208,4	-1,20	-0,57	209,1	206,4	301.024	62.662.280	95.305,64	3,95	06/05/2024	1,20	214,90	159,68	14,76	EL
Ferrari	383,7	-5,30	-1,36	385	377,3	316.880	120.845.800	69.372,36	2,44	22/04/2024	2,44	410,10	268,20	25,72	RACE
Hermes Inter.	2003	1,00	0,05	2004	1958,5	50.338	100.308.100	211.455,53	21,50	02/05/2024	0,75	2.425,12	1.633,67	4,86	RMS
Iberdrola	12,06	-0,07	-0,54	12,145	12,015	8.799.260	106.130.500	76.752,87	0,70	04/07/2024	0,04	12,53	9,88	1,64	IBE
Inditex	43,41	-0,06	-0,14	43,41	42,74	1.178.519	50.989.540	135.293,86	0,77	31/10/2024	1,15	47,68	32,13	10,09	ITX
Infineon	30,32	-0,05	-0,16	30,35	29,725	3.690.718	111.408.500	39.595,53	0,35	26/02/2024	0,35	39,35	27,07	-19,79	IFX
ING	15,14	-0,04	-0,25	15,218	14,836	10.000.167	151.025.300	50.013,20	0,35	05/08/2024	10,42	17,24	11,43	11,93	INGA
Intesa Sanpaolo	3,4435	-0,01	-0,33	3,458	3,3875	97.131.549	332.725.300	62.956,82	0,15	20/05/2024	0,30	3,84	2,31	30,26	ISP
Kering	259,15	-0,85	-0,33	260,75	254,8	247.105	63.934.190	31.984,49	9,50	02/05/2024	5,40	533,90	254,80	-35,05	KER
L'Oreal	386	-5,00	-1,28	389,25	382,3	441.215	170.176.500	206.492,98	6,60	26/04/2024	1,71	461,85	372,00	-14,35	OR
LVMH	633,3	1,90	0,30	634	621,3	282.647	177.860.300	316.739,74	7,50	02/12/2024	2,05	886,40	611,50	-13,67	MC
Mercedes Benz	58,04	0,20	0,35	58,05	57,26	3.170.892	183.195.300	62.093,37	5,30	09/05/2024	5,30	77,45	55,08	-7,21	MBG
Munich Re	434,6	-0,80	-0,18	443,6	430,8	316.434	137.631.500	58.132,22	15,00	26/04/2024	15,00	473,60	339,40	15,86	MUV2
Nokia	3,487	0,01	0,16	3,517	3,4295	9.309.454	32.390.370	19.574,26	0,03	22/07/2024	0,13	3,80	2,70	14,25	NOKIA
Nordea	10,35	0,08	0,78	10,39	10,15	4.879.897	50.344.700	36.282,83	0,92	22/03/2024	0,92	11,79	9,69	-7,80	NDA
Pernod Ricard	121,65	-0,55	-0,45	122,2	120,55	268.571	32.621.160	30.817,44	2,35	17/07/2024	4,10	201,50	119,95	-23,85	RI
Prosus	32,205	0,50	1,58	32,215	31,545	2.645.705	84.718.740	80.144,38	0,14	31/10/2024	0,62	36,63	23,76	19,34	PRX
Safran	191,55	-1,05	-0,55	192,05	189,85	517.330	98.961.090	81.841,76	2,20	28/05/2024	1,15	218,90	142,06	20,12	SAF
Sanofi	95,63	0,38	0,40	95,63	94,32	1.100.585	104.931.800	121.316,90	3,76	13/05/2024	3,93	104,32	80,60	6,54	SAN
SAP	188,28	0,30	0,16	188,28	183,74	1.490.720	278.670.400	231.302,78	2,20	16/05/2024	2,05	197,46	120,26	34,99	SAP
Schneider Elec.	209,2	-0,15	-0,07	209,65	205,35	599.058	124.714.800	120.421,17	3,50	28/05/2024	1,67	239,00	134,38	15,08	SU
Siemens	159,2	3,26	2,09	159,72	152,4	1.801.193	283.508.800	127.360,00	4,70	09/02/2024	4,70	188,88	119,48	-6,31	SIE
Stellantis	14,238	0,00	0,00	14,248	13,98	11.812.807	167.105.700	43.043,32	1,55	22/04/2024	1,55	27,35	13,98	-32,68	STLAM
Total Energies	60,91	-0,01	-0,02	61,12	60,29	2.571.282	156.339.800	146.042,67	0,79	19/06/2024	5,02	70,11	53,87	-1,12	TTE
UniCredit	34,18	0,02	0,06	34,35	33,35	9.806.538	332.616.400	55.951,86	1,80	22/04/2024	1,78	39,33	20,44	39,14	UCG
Vinci	102,85	-0,85	-0,82	103,4	102,5	780.349	80.297.020	60.630,69	3,45	15/10/2024	4,38	120,62	97,44	-9,54	DG
Volkswagen AG	94,26	-0,04	-0,04	94,3	93,32	661.931	62.166.450	49.418,05	9,06	30/05/2024	9,00	128,60	92,20	-15,69	VOW3
Wolters Kluwer	148,35	-0,85	-0,57	148,65	146,3	303.340	44.835.650	36.867,37	1,36	27/08/2024	1,48	157,60	107,00	15,27	WKL

BME Growth

Nombre	Cierre	Var. euros	Var. %	Volumen	Efectivo	Var. año %
Adriano Care	10,1	-0,1	-0,99	-	-	-0,98
ADVERO Prop	11,2	0,1	0,90	314	3.516,80	1,83
Aeternal Mentis	8,55	=	=	-	-	-8,06
Agile Content	3,3	=	=	10	33,60	-
Albirana Prop	17,6	=	=	-	-	-37,77
All Iron RE I	9,7	=	=	2.150	20.855,00	-1,02
Alquiber Qlty	8,75	-0,05	-0,57	-	-	-15,05
Altia Consult	4,7	=	=	362	1.701,40	10,33
Arteche Lantegi	5,8	=	=	74	421,80	45,00
Asturiana Lamin	0,092	-0,005	-4,95	272.491	24.582,38	-44,09
Atom Hoteles	13,8	=	=	-	-	28,97
ATSistemas	3,84	0,02	0,52	2.000	7.680,00	17,18
Axon Ptr Grp	14,5	=	=	-	-	-18,29
Barcino Prop	1	=	=	-	-	3,00
Biotechnol Ast	0,297	-0,01	-3,26	90.654	27.273,83	-22,47
Castellana Prop	6,6	=	=	-	-	0,78
Catenon	0,86	=	=	7.204	6.124,78	0,94
CLERHP Estruct	3,99	0,07	1,79	20.080	79.731,59	-6,67
EiDF	5,39	=	=	2.813	14.969,70	-13,76
Elaia Invt Sp	3,42	=	=	-	-	-1,74
Endurance Motiv	1,205	-0,015	-1,23	1.000	1.205,00	-14,08
Energy Sol Tech	3,24	0,03	0,93	1.829	5.882,42	-30,82
Enerside Energy	3,06	-0,1	-3,16	26.003	74.670,46	-3,36
Excem Cap Ptr	0,86	=	=	-	-	-9,88
Facephi Biometr	1,575	0,025	1,61	1.150	1.811,55	-22,50
Gigas Hosting	6,75	-0,05	-0,74	8.918	59.030,35	-1,73
Grp Greening 22	6,56	0,3	4,79	30.440	195.229,30	23,47
Hispanotels Inv	6,2	=	=	-	-	8,77
Holaluz-Clidom	1,24	0,015	1,22	3.445	4.259,52	-61,96
Inbest Prim VII	0,775	=	=	-	-	-4,97
Indexa Cap Grp	9,95	=	=	220	2.189,00	-
Inmob Park Rose	1,55	=	=	-	-	1,32
Inmofam 99	12,5	=	=	-	-	-6,06
Intercity CF	0,041	0	0,99	1.572.319	64.299,59	-63,93
ISC Fresh Water	15,4	=	=	-	-	-4,35
Izertis	10,35	-0,1	-0,96	504	5.206,00	13,83
JSS Real Estate	8,6	=	=	-	-	-6,74
Ktesios Real E	16,4	=	=	-	-	3,82
Labiana Health	3,1	0,06	1,97	807	2.501,70	143,20
LaFinca Glb Ast	4,22	=	=	-	-	-2,34
Lleid Serv Tel	1,1	=	=	24.113	25.889,17	42,86
Llorente Cuenca	9,85	=	=	-	-	17,96
Making Sci Grp	8,1	=	=	449	3.622,70	-18,55
Media Invt Opt	3,64	=	=	-	-	-15,71
Mercal Inmueb	49,8	0,8	1,63	150	7.350,00	2,51
Meridia RE III	0,84	=	=	-	-	3,09
Mistral Iber RE	1,03	=	=	-	-	-6,42
Mistral Pat Inm	0,935	=	=	-	-	-11,43
Natac Nat Ingr	0,61	=	=	12.448	7.593,28	-16,44
NBI Bearings Eu	4,54	=	=	100	454,00	-8,84
NextPoint Cap	10,2	=	=	-	-	-0,98
Num Gest Serv	1,81	=	=	-	-	-7,65
Olimpo RE	1,03	=	=	-	-	-3,85
Pangaea Oncolog	1,79	=	=	-	-	-7,07
Parlem Telecom	3,2	=	=	30	97,20	10,34
Plasticos Comp	0,635	=	=	-	-	-20,51
Proeduca Altus	23	-2	-8,70	-	-	33,72
Profithol	0,37	-0,12	-24,49	200.436	80.000,42	-62,60
Prov San Nac Gs	15,8	=	=	-	-	0,63
Quonia	1,32	=	=	-	-	-6,43
Revenga Ing	2,68	0,04	1,52	200	536,00	-12,00
Robot	1,3	=	=	-	-	-15,07
Secuoya Grupo	14,1	=	=	-	-	66,27
Seresco	5,2	=	=	65	338,00	16,07
Serrano 61 Des	21,4	=	=	-	-	-0,93
Singular People	2,96	=	=	400	1.200,00	-12,94
Solucion Cuatro	11,6	=	=	240	2.656,00	65,71
Subs Art Intell	0,238	=	=	-	-	-91,87
Subs Art Intell	0,138	-0,012	-8,00	2.123.209	313.181,95	-39,02
Tander Invers	12,2	=	=	-	-	-0,85
Tarjar Xairo	59,5	=	=	-	-	-0,83
Testa Resid	3,12	=	=	-	-	-13,41
Tier 1 Tech	2,68	-0,02	-0,74	1.511	3.953,70	48,35
Torimbia	23	=	=	-	-	-7,26
Trajano Iberia	4,5	=	=	-	-	-1,33
Trivium RE	42,4	=	=	-	-	-2,76
Umbrella Gl Ene	4,96	=	=	-	-	-22,20
Urban View Dev	6,9	=	=	-	-	-2,10
Vanadi Coffee	0,058	-0,006	-9,12	174.047	10.127,41	-67,30
VBARE Iberian	6,95	0,35	5,30	204	1.417,80	1,54
Vitruvio RE	14,1	=	=	-	-	4,44
Vytrus Biotech	2,36	=	=	-	-	25,81
Zambal Spain	1,06	=	=	-	-	-3,67

Índices

Nombre	Cierre	Var. euros	Var. %	Volumen	Efectivo	Var. año %
BOLSA DE ESPAÑA						
Ibex 35	10.558,0	-41,00	-0,39	137.331.816	1.083.908	4,51
Ibex 35 con div	36.392,3	-141,40	-0,39	137.331.816	1.083.908	7,93
Ibex Medium	13.937,3	-97,10	-0,69	3.180.561	19.628	2,86
Ibex Small	8.302,3	-72,40	-0,86	61.801.311	5.373	4,49
Ibex Top Div.	10.098,1	-41,80	-0,41	69.866.042	385.036	15,86
Ibex Growth Mkt.	1.740,0	-3,10	-0,18	7.404.957	1.474	-0,61
Ibex 35 Banca	765,8	-1,80	-0,23	78.445.851	333.071	14,50
Ibex 35 Energía	1.378,6	-7,50	-0,54	27.580.505	351.317	-3,58
Ibex 35 Constr.	1.950,5	-9,50	-0,48	3.106.949	68.352	-0,55
Bolsa Madrid	1.040,1	-3,99	-0,38	211.052.187	1.114.211	4,32
BCN Global 100	865,9	-3,79	-0,44	-	-	6,99
ZONA EURO						
Euro Stoxx 50	4.668,74	0,68	0,01	341.409.112	8.172.872	3,26
Dax (Fráncfort)	17.680,40	65,25	0,37	73.601.420	3.340.269	5,54
Cac 40 (París)	7.247,45	-18,56	-0,26	77.887.468	3.698.767	-3,92
FTSE MIB (Milán)	31.741,91	-89,73	-0,28	468.287.274	2.683.746	4,58
Aex (Ámsterdam)	884,49	-1,59	-0,18	65.076.653	2.403.297	12,41
PSI 20 (Lisboa)	6.569,77	-5,53	-0,08	77.264.872	97.554	2,71

Divisas

	Último	Diferencia	Diferencia %
Dólares EE UU x euro	1,091	-0,001	-0,101
Libras esterlinas x euro	0,856	-0,004	0,499
Yenes x dólar EE UU	147,190	0,510	-0,347
Yenes x euro	160,610	0,390	-0,243
Libras esterlinas x dólar EE UU	0,785	-0,003	-0,381
Francos suizos x euro	0,945	0,004	-0,375
Yuanes chinos x euro	7,834	-0,001	0,018
Yuanes chinos x dólar EE UU	7,180	0,007	-0,091
Libras esterlinas x yenes	0,533	-0,004	0,731

	Unidades por euro
DIVISAS AMÉRICA LATINA	
Pesos argentinos	1.022,098
Reales brasileños	6,107
Pesos chilenos	1.019,740
Pesos colombianos	4.476,710
Pesos mexicanos	20,854
Soles peruanos	4,064
Pesos uruguayos	43,993
DIVISAS EUROPEAS	
Coronas suecas	11,488
Coronas noruegas	11,838
Coronas danesas	7,462
Liras turcas	36,626
Rublos rusos	94,549
Zlotys polacos	4,324
Florints húngaros	396,220
Coronas checas	25,271
OTRAS DIVISAS	
Dólares canadienses	1,499
Dólares australianos	1,657
Rands sudafricanos	20,043
Dólares de Hong Kong	8,502
Rupias indias	91,749
Wons coreanos	1.502,57
Shekels israelíes	4,125
Dólares neozelandeses	1,817
Dólares de Singapur	1,447
Rupias indonesias	17.385,90
Ringgits malayos	4,888

Bono soberano

	Tipo interés	variación
ESPAÑA		
1 año	3,023	0,005
3 años	2,654	-0,015
5 años	2,685	-0,001
10 años	3,132	0,002
30 años	3,808	0,013
FRANCIA		
1 año	3,077	-0,005
3 años	2,622	-0,009
5 años	2,662	-0,004
10 años	3,018	0,004
30 años	3,548	0,017
REINO UNIDO		
1 año	4,358	0,020
3 años	3,777	0,036
5 años	3,746	0,036
10 años	3,978	0,029
30 años	4,538	0,020
JAPÓN		
1 año	0,174	-0,002
3 años	0,286	-0,010
5 años	0,416	-0,013
10 años	0,850	-0,047
30 años	2,100	-0,104
ITALIA		
1 año	3,151	0,009
3 años	2,909	-0,004
5 años	3,137	-0,005
10 años	3,697	-0,007
30 años	4,330	-0,001
EE UU		
1 año	4,477	0,056
3 años	3,870	0,072
5 años	3,819	0,057
10 años	3,986	0,043
30 años	4,281	0,035

Tipos de cambio cruzados

	Euro	Dólar	Yen (100 ¥)	Libra	Franco suizo
Euro	1	0,9165	0,6226	1,1678	1,0585
Dólar	1,0911	1	0,0068	1,2741	1,1550
Yen	160,610	147,190	1	187,543	170,021
Libra	0,8563	0,7849	0,5332	1	0,9064
Franco suizo	0,9447	0,8658	0,5877	1,1032	1

Fondos de inversión

Fuente : VDOS
Los datos corresponden a la penúltima sesión bursátil

Gestora/Plan	Valor liq.	Rentabilidad 1 mes	Rentabilidad 1 año	Ranking
Abanca gestion de activos				
Abanca renta fija gobiernos, fi minorista	10,55	2,14	5,49	158/305
Abanca renta fija transicion climatica 360	9,03	1,73	6,27	49/675
Abanca rentas crecientes 2027, fi	9,77	1,38	5,15	193/305
Abanca rentas crecientes 2026, fi	9,98	1,14	4,89	204/305
Abanca renta fija patrimonio, fi a	12,33	0,86	4,94	110/369
Abanca gestion / conservador	10,24	0,80	4,99	21/53
Abanca ahorro, fi r	13,31	0,80	3,73	127/369
Abanca garantizado 2025, fi	10,34	0,70	3,46	9/87
Abante asesores gestion				
Abante global funds - abante life sciences	8,37	3,20	17,93	37/147
Abante renta, fi	12,36	0,92	6,11	85/442
Abante cartera renta fija, fi	10,12	0,81	5,38	644/872
Tabor, fi	10,37	0,36	5,01	158/442
Abante renta fija corto plazo, fi	12,60	0,31	3,79	114/219
Abante valor, fi	13,54	0,24	6,25	172/442
Abante sector inmobiliario, fi a	18,30	0,02	23,03	325/409
Abante moderado, fi i	13,31	-0,49	6,66	167/688
Allianz global investors				
Allianz strategic bond at usd	7,23	3,63	0,89	90/1274
Allianz euro bond ct eur	13,52	2,94	5,49	49/872
Allianz green bond at eur	89,98	2,49	6,47	512/2854
Allianz advanced fixed income euro ct eur	92,59	1,83	5,70	169/305
Amundi asset management				
Multiunits lux - amundi s&p 500 vix future	1,46	36,66	-12,67	1/1002
Lyxor ibex 35 doble inverso diario ucits e	1,15	12,19	-21,29	2/118
Lyxor euro stoxx 50 daily (-1x) inverse uc	9,29	9,14	-2,44	3/534
Amundi funds volatility world q-h usd (c)	93,14	8,55	5,04	16/59
Axa investment managers				
Axa world funds-euro 10+lt e cap eur	189,75	3,70	7,99	28/872
Axa world funds-global real estate e cap e	146,80	2,77	9,35	225/409
Axa world funds-euro government bonds e ca	123,86	2,31	5,25	137/305
Axa world funds-euro 7-10 e cap eur	163,79	2,28	7,30	152/872
Azvalor asset management				
Azvalor capital, fi	95,44	-0,56	-3,23	47/49
Azvalor managers, fi	157,73	-2,29	7,01	134/635
Azvalor iberia, fi	140,84	-5,19	5,39	52/118
Azvalor blue chips, fi	182,78	-5,48	-2,06	424/635
Azvalor internacional, fi	227,13	-5,74	1,37	461/635
Bankinter gestion de activos				
Bankinter europeo inverso, fi	11,00	8,91	-3,31	1/569
Bankinter consolidacion 2028, fi	669,57	1,31	7,74	196/305
Bankinter renta fija largo plazo, fi r	1269,91	1,30	5,29	459/872
Bankinter ibex rentas 2027 garantizado, fi	66,44	1,18	4,86	1/87
Bankinter deuda publica 2027, fi	102,12	1,18		201/305
Bankinter deuda publica 2026, fi r	104,55	1,10	4,51	207/305
Bankinter euribor rentas iv garantizado, f	119,85	1,08	4,26	2/87
Bankinter euribor 2027 garantizado, fi	119,60	1,07	4,84	3/87
Bankinter deuda financiera, fi r	28,49	1,06	6,64	6/53
Bankinter multi-asset investment / long te	102,66	1,03	6,00	556/872
Bankinter rentas objetivo 2026, fi	98,71	1,03	4,59	555/872
Bankinter euribor 2026 garantizado, fi	104,62	0,92	4,00	4/87
Bbva asset management				
Bbva bonos internacional flexible, fi	15,33	4,70	5,10	172/2854
Bbva durbana international fund - bbva glo	109,65	3,11	4,23	328/2854
Bbva bonos duracion, fi b	1864,22	2,61	4,22	69/872
Bbva durbana international fund - bbva abs	97,80	2,27	8,79	12/569
Bbva durbana international fund - bbva abs	94,28	1,98	9,33	46/452
Bbva durbana international fund - bbva abs	96,90	1,96	7,35	30/442
Bbva bonos 2029, fi a	10,17	1,82		335/872
Bbva bonos internacional flexible 0-3, fi	10,04	1,76	3,79	867/2854
Bbva global funds - absolute global trends	11402,51	1,64	9,78	127/2176
Bbva durbana international fund - bbva fle	88,96	1,61	7,84	973/2854
Bbva bonos duracion flexible, fi	186,02	1,56	3,07	3/29
Bbva bonos españa largo plazo, fi	12,03	1,55	4,80	189/305
Bestinver gestion				
Bestinver renta, fi b	13,28	1,73	10,99	2/72
Bestinver bonos institucional iv, fi b	15,44	0,95		582/872
Bestinver deuda corporativa, fi r	15,76	0,89		8/72
Bestinver bonos institucional ii, fi r	15,97	0,84	6,04	474/675
Bestinver bonos institucional i, fi	15,28	0,70	12,69	9/72
Bestinver corto plazo, fi b	15,83	0,42	4,49	36/146
Bestinver bonos institucional, fi	16,53	0,35	7,43	18/72
Bestinver patrimonio, fi	11,20	-1,02	6,37	67/72
Blackrock investment management				
Ishares s&p 500 utilities sector ucits etf	7,92	5,39	17,56	2/24
Ishares developed markets property yield u	5,65	4,25	8,42	89/409
Ishares asia property yield ucits etf usd	4,13	4,08	-2,27	101/409
Ishares $ treasury bond 20+yr ucits etf us	4,38	4,03	4,67	10/144
Bnp paribas asset management				
Bnp paribas euro bond opportunities n cap	127,38	3,48	6,93	33/872
Bnpp easy ftse epra nareit global develope	8,58	3,06	8,84	211/409
Bnp paribas global bond opportunities clas	384,38	2,85	8,09	363/2854
Bnpp easy jpm esg green social & sustainab	8,12	2,60	6,87	44/678
Caixabank asset management				
Caixabank smart renta fija deuda publica 7	5,64	2,46	6,27	95/305
Caixabank smart renta variable real estate	6,71	2,36	12,19	239/409
Caixabank renta fija alta calidad creditic	8,17	2,34	3,98	130/872
Caixabank master renta fija advised by, fi	5,90	2,33	6,12	596/2854
Caixabank master renta fija deuda publica	5,66	2,31	5,18	138/305
Caixabank estrategia flexible, fi plus	5,78	2,07	6,58	29/442
Caixabank renta fija seleccion global, fi	9,54	1,82	5,22	846/2854
Caixabank core master, fi	6,30	1,67	5,87	125/2176
Caixabank smart renta fija internacional,	5,69	1,62	6,84	959/2854
Caixabank renta fija publica 3-5 zona euro	5,97	1,56		188/305
Caixabank renta fija flexible, fi estandar	6,69	1,52	4,44	392/872
Caixabank fondtesoro largo plazo, fi estan	162,59	1,41	4,55	429/872
Caja laboral gestion				
Laboral kutxa aktibo hego, fi	9,21	2,60	5,72	471/2854
Laboral kutxa rf deuda publica, fi	6,17	2,33		83/179
Laboral kutxa avant, fi	7,84	1,87	6,77	824/2854
Laboral kutxa horizonte 2028, fi	6,80	1,63	4,17	2/4
Laboral kutxa aktibo eki, fi	6,00	1,61	5,68	36/442
Laboral kutxa renta fija garantizado xxi,	10,82	1,55	5,60	3/54
Laboral kutxa horizonte 2028 2, fi	6,11	1,50		190/305
Laboral kutxa rf privada, fi	6,12	1,35		245/678
Candriam				
Candriam bonds euro long term classique ca	7515,52	3,08	7,21	40/872
Candriam bonds global government i cap eur	133,87	3,01	4,94	42/179
Candriam bonds international classique cap	922,74	2,51	5,14	503/2854
Candriam bonds euro government n cap eur	2021,56	2,25	5,26	144/305
Cobas asset management				
Cobas concentrados, fil d	195,01	1,19	30,39	17/106
Cobas renta, fi	115,29	-1,02	8,50	53/53
Cobas grandes compañias, fi d	150,03	-5,31	10,57	415/635
Cobas iberia, fi d	156,01	-7,18	13,46	114/118
Cobas seleccion, fi d	176,48	-7,62	12,16	286/289
Cobas internacional, fi d	179,76	-7,98	11,48	565/635
Dws investment				
Xtrackers shortdax x2 daily swap ucits etf	1,03	13,68	-8,71	1/534
Xtrackers s&p 500 2x inverse daily swap uc	0,28	12,36	-19,44	2/1002
Xtrackers ii japan government bond ucits e	7,93	11,95	-4,68	2/11
Xtrackers euro stoxx 50 short daily swap u	7,22	9,09	-2,40	4/534
Fil investments international				
Fidelity funds-global bond a-acc-eur (hedg	13,32	2,30	5,05	91/431
Fidelity funds-us dollar bond a-acc-usd	16,08	2,01	7,32	154/431
Fidelity funds-euro bond a-acc-usd (hedged	11,73	1,79	10,56	337/872
Fidelity funds-euro corporate bond e-acc-e	11,57	1,67	9,77	58/675
Fineco				
Fon fineco renta fija internacional, fi a	8,74	1,07	4,93	547/872
Fon fineco top renta fija, fi a	11,17	0,64	4,26	696/872
Fon fineco renta fija plus, fi	16,48	0,63	4,50	701/872
Fineco investment office / renta fija glob	10,53	0,58		709/872
Financials credit fund, fi b	12,21	0,33	10,29	43/53
Fon fineco interes, fi a	10,41	0,32	3,80	285/369
Fon fineco base, fi	980,72	0,29	3,69	176/219
Fon fineco gestion ii, fi	8,91	0,09	4,84	344/2176
Gescooperativo				
Rural horizonte 2028 garantizado, fi	287,30	1,75	6,25	1/54
Rural renta fija 5, fi estandar	846,61	1,63	5,38	361/872
Rural 4 garantia renta fija, fi	290,53	1,52	5,28	5/54
Rural 2028 garantia, fi	309,30	1,50		6/54
Rural horizonte garantizado, fi	292,36	1,38	5,06	7/54
Rural iii rentabilidad garantizada, fi	303,80	1,25		9/54
Rural 2027 garantia, fi	301,62	1,24	4,42	11/54
Rural i rentabilidad garantizada, fi	302,71	1,05		18/54
Goldman sachs am				
Goldman sachs yen liquid reserves institut	63,11	11,58	-0,16	4/26
Goldman sachs euro long duration bond x ca	382,68	3,91	9,11	22/872
Goldman sachs global future real estate an	10,22	3,76	7,24	157/409
Goldman sachs global real estate equity x	1359,90	3,66	8,54	165/409
Ibercaja gestion				
Ibercaja deuda publica lp, fi	6,20	3,03		14/305
Ibercaja objetivo 2028, fi a	5,60	1,66	5,12	355/872
Ibercaja 2028 garantizado, fi	5,75	1,52	5,23	4/54
Ibercaja oportunidad renta fija, fi a	7,66	1,23	4,72	478/872
Ibercaja 2027 garantizado 2, fi	5,89	1,22	4,62	12/54
Ibercaja 2027 garantizado, fi	6,02	1,21	4,45	15/54
Ibercaja rf horizonte 2028, fi a	6,13	1,13		516/872
Ibercaja objetivo 2026, fi a	5,94	1,12	4,44	519/872
Ibercaja horizonte, fi a	10,67	1,07	7,59	544/872
Ibercaja rf horizonte 2029, fi a	6,21	0,99		567/872
Ibercaja 2026 garantizado 2, fi	6,08	0,97	4,02	22/54
Ibercaja 2026 garantizado, fi	6,15	0,97	4,00	23/54
Invesco asset management				
Invesco real estate s&p us select sector u	21,99	7,60	15,79	15/409
Invesco utilities s&p us select sector uci	464,83	5,39	17,53	1/24
Invesco global flexible bond e cap eur	12,65	4,32	13,39	196/2854
Invesco bond c cap usd	10,05	4,30	8,71	199/2854
Janus henderson investors				
Janus henderson cautious managed fund i ac	13,86	-0,73	12,00	196/688
Janus henderson european absolute return i	2,26	-2,73	12,71	379/452
Janus henderson uk equity income & growth	940,14	-4,21	13,70	82/289
Janus henderson uk alpha a acc gbp	180,70	-4,68	16,23	1826/2176
Jpmorgan asset management				
Jpm thematics-genetic therapies d (acc)-eu	76,62	3,74	-1,78	34/147
Jpm global macro opportunities d (acc) usd	109,28	3,52	4,89	99/1274
Jpm global aggregate bond d (acc) usd	13,69	3,17	5,88	307/2854
Jpm global macro sustainable c (acc) usd (	100,93	2,57	5,71	85/2176
Kutxabank gestion				
Kutxabank 0/100 carteras, fi	3,02	6,98	0,22	4/2176
Kutxabank rf objetivo sostenible, fi estan	6,25	2,47	5,29	96/872
Kutxabank renta global, fi estandar	20,66	2,16	5,37	25/442
Kutxabank renta fija largo plazo, fi estan	966,36	1,38	5,89	437/872
Kutxabank bono, fi estandar	10,30	0,84	4,44	634/872
Kutxabank rf horizonte 22, fi	6,08	0,84		111/369
Kutxabank rf seleccion carteras, fi	6,11	0,78	6,38	23/53
Kutxabank rf horizonte 15, fi	5,80	0,75	4,25	659/872
Kutxabank rf horizonte 21, fi	6,08	0,73		139/369
Kutxabank garantizado bolsa 10, fi	5,89	0,63	4,58	13/87
Kutxabank rf horizonte 10, fi	5,92	0,47	3,43	740/872
Kutxabank rf horizonte 2, fi	6,05	0,46	3,25	750/872
Mapfre asset management				
Fondmapfre renta fija flexible, fi r	12,32	1,65	4,88	359/872
Fondmapfre garantia ii, fi	6,39	1,14	5,33	16/54
Fondo naranja garantizado 2026 ii, fi	6,60	1,13	5,19	17/54
Fondmapfre garantia v, fi	6,34	0,99	4,63	21/54
Mapfre fondtesoro plus, fi r	15,95	0,66	3,52	31/53
Fondmapfre renta corto, fi r	13,03	0,37	3,24	241/369
Fondo naranja garantizado 2027 ii, fi	0,00	0,00		53/54
Fondmapfre garantia vi, fi	6,26	-0,02		67/87
March asset management				
March renta fija flexible, fi a	9,69	2,73	5,31	408/2854
Fonmarch, fi a	29,41	1,16	4,54	500/872
March renta fija 2026 garantizado, fi	10,50	0,85	4,00	27/54
March renta fija 2026, fi	10,88	0,80	4,45	650/872
March renta fija 2025 garantizado, fi	10,35	0,66	3,60	33/54
March cartera defensiva, fi a	11,42	0,50	5,94	26/49
March cartera conservadora, fi a	5,98	0,47	6,31	141/442
March pagares, fi a	10,24	0,45	4,15	220/369
Mediolanum gestion				
Mediolanum real estate global, fi s-a	8,38	3,09	10,73	207/409
Mediolanum mercados emergentes, fi s-a	14,97	0,92	9,04	805/2312
Mediolanum renta, fi s-a	31,79	0,91	6,29	608/872
Mediolanum activo, fi s-a	11,23	0,59	5,05	166/369
Mediolanum fondcuenta, fi s	2708,58	0,33	3,97	278/369
Compromiso mediolanum, fi l	10,05	-2,51	8,46	207/569
Mediolanum small & mid caps españa, fi s	9,53	-6,37	3,24	15/15
Mediolanum renta variable global seleccion	9,86	-6,53		1324/2034
Mfs international				
Mfs meridian u.s. government bond fund c1-	12,42	1,72	4,77	73/144
Mfs meridian euro credit fund n1-usd	9,08	1,42	7,91	165/675
Mfs meridian global opportunistic bond fun	12,92	0,75	8,42	1677/2854
Mfs meridian u.s. total return bond fund w	12,59	0,71	7,26	308/431
Morgan stanley				
Msif us focus property a (usd)	19,98	5,16	10,45	46/409
Msif us property a (usd)	66,94	4,47	10,11	74/409
Msif global focus property a (usd)	20,11	3,34	12,66	192/409
Msif global infrastructure a (eur)	28,20	3,03	8,05	68/208
Mutuactivos				
Mutuafondo lp, fi a	189,52	2,44	7,32	105/872
Polar renta fija, fi a	142,15	1,64	8,77	360/872
Mutuafondo renta fija flexible, fi l	113,21	1,45	9,12	130/2176
Mutuafondo salud, fi a	98,90	1,27		98/352
Mutuafondo estrategia global, fil a	124,17	1,16	5,22	20/106
Mutuafondo mixto seleccion, fi a	108,45	1,14	5,64	65/442
Mutuafondo, fi a	37,18	1,08	6,70	540/872
Rural seleccion conservadora, fi	82,46	1,06	5,56	17/49
Mutuafondo 2027 ii, fi a	103,10	0,96		578/872
Mutuafondo bonos financieros, fi a	158,84	0,96	9,56	17/53
Fondo naranja rentabilidad 2027 i, fi	103,91	0,90		99/369
Fondo naranja rentabilidad 2026 ii, fi	105,19	0,85	4,36	632/872
Nordea investment funds				
Nordea 1-alpha 15 ma fund e-eur	73,85	6,01	-8,14	22/59
Nordea 1-flexible fixed income plus fund b	97,29	4,67	9,80	174/2854
Nordea 1-balanced income fund e-eur	100,72	4,37	5,66	11/442
Nordea 1-global real estate fund e-eur	168,50	3,67	8,31	163/409
Pictet asset management				
Pictet - short-term money market jpy r	62,36	9,96	-1,58	9/26
Pictet - chf bonds r	482,60	6,03	8,85	7/229
Pictet - short-term money market chf r	126,81	4,46	4,44	15/127
Pictet - global bonds r eur	140,77	3,08	4,23	338/2854
Pimco global advisors				
Pimco euro long average duration instituti	20,45	4,87	7,46	6/305
Pimco euro bond e eur cap	20,02	1,99	6,38	11/369
Pimco euro income bond institutional eur c	15,61	1,83	8,86	334/872
Pimco euro credit e eur cap	12,26	1,57	6,70	91/675
Robeco asset management				
Robeco sustainable property equities ih eu	160,25	4,30	6,92	86/409
Robeco all strategy euro bonds d eur	85,63	2,96	5,77	47/872
Robeco euro government bonds d eur	149,35	2,85	6,37	25/305
Robeco qi global dynamic duration dh usd	151,46	2,58	11,15	74/872
Sabadell asset management				
Sabadell bonos euro, fi base	9,38	2,02	4,74	301/872
Sabadell bonos sostenibles españa, fi base	18,30	1,95	6,43	323/872
Sabadell dolar fijo, fi base	16,24	1,77	6,75	201/431
Sabadell garantia fija 17, fi	9,43	1,59	5,47	2/54
Sabadell interes euro, fi base	9,34	1,02	4,10	66/369
Sabadell horizonte 11 2026, fi	10,21	1,00		72/369
Sabadell euro yield, fi base	19,91	0,96	8,12	27/240
Sabadell buy and watch 03 2027, fi	10,07	0,90		621/872
Sabadell garantia fija 18, fi	10,20	0,87	3,68	26/54
Sabadell garantia extra 29, fi	9,69	0,85	3,66	6/87
Sabadell garantia extra 15, fi	10,10	0,85	3,64	5/87
Fidefondo, fi base	1687,86	0,75	3,02	138/369
Santalucia asset management				
Santalucia renta fija emergentes, fi b	8,77	1,53	7,30	295/2312
Santalucia renta fija, fi b	17,85	1,47	6,32	404/872
Santalucia seleccion patrimonio, fi b	9,74	1,05	5,99	8/53
Santalucia renta fija 2026, fi b	10,43	0,85	4,00	633/872
Santalucia renta fija high yield, fi b	10,47	0,68	8,79	159/820
Santalucia renta fija corto plazo euro, fi	14,44	0,45	4,41	223/369
Santalucia renta fija 2024, fi b	10,35	0,24	3,11	347/369
Santalucia seleccion moderado, fi b	10,31	0,04	6,45	209/442
Santander asset management				
Mi cartera renta fija soberana, fi	89,07	2,45	5,51	545/2854
Renta fija gobiernos euro, fi	10,23	1,83	2,25	168/305
Santander renta fija, fi a	881,59	1,63	4,40	362/872
Santander pb inversion global, fi	121,69	1,44	7,39	131/2176
Santander defensivo genera, fi r	102,86	1,43	6,81	132/2176
Santander sostenible bonos, fi a	91,98	1,23	5,78	479/872
Santander renta fija privada, fi m	100,29	1,17	6,20	386/675
Santander horizonte 2027 4, fi	104,98	1,14	6,15	512/872
Santander horizonte 2027 3, fi	103,78	1,13	6,05	405/675
Santander horizonte 2027 2, fi	95,15	1,11	6,59	530/872
Santander gestion dinamica flexible, fi	102,79	1,02	3,32	166/2176
Santander pb strategic bond, fi a	104,88	1,01	4,37	77/442
Schroder investment management				
Schroder isf japan dgf c acc jpy	0,99	6,45	1,51	5/442
Schroder isf asian local currency bond a1	120,54	2,59	3,23	80/560
Schroder isf euro government bond a1 acc e	9,49	2,51	5,76	87/305
Schroder isf euro bond a1 acc usd	17,38	2,11	6,23	249/872
Ubs wealth management				
Ubs renta fija 0-5, fi b	1056,02	1,20	8,02	1282/2854
Ubs duracion 0-2, fi b	1256,65	0,84	5,85	114/369
Ubs hybrid and subordinated debt, fi	12,76	0,46	9,50	13/72
Ubs corto plazo, fi b	13,57	0,40	3,91	44/146
Ubs premium moderado, fi b	9,76	-0,74	6,81	75/569
Quantop, fi	10,70	-1,40	5,26	776/2176
Ubs premium equilibrado, fi b	13,61	-3,17	8,04	283/569
Ubs family business, fi b	8,34	-3,54	0,66	535/2034
Unigest				
Unifond global macro, fi a	5,84	3,05	2,66	71/2176
Unifond renta fija global, fi a	106,91	1,81	5,83	9/49
Unifond bonos global, fi a	6,67	1,04	4,42	18/49
Unifond gestion prudente, fi a	6,76	0,83	5,84	18/87
Unifond rentabilidad objetivo iii, fi	6,98	0,78	5,37	654/872
Unifond rentabilidad objetivo v, fi	5,70	0,76	6,04	658/872
Unifond income, fi a	5,78	0,75	5,53	105/442
Unifond rentabilidad objetivo ii, fi	10,16	0,74	5,20	665/872
Unifond rentabilidad objetivo iv, fi	5,76	0,61	5,13	704/872
Liberbank rendimiento garantizado iii, fi	6,35	0,48	3,64	19/87
Liberbank rendimiento garantizado ii, fi	8,16	0,46	3,30	3/4
Unifond rentabilidad objetivo 2025-ix, fi	8,77	0,45	3,50	218/369
Vontobel management				
Vontobel fund-sustainable swiss franc bond	105,78	5,60	8,42	31/229
Vontobel fund-green bond b eur cap	372,45	1,98	5,30	317/872
Vontobel fund-sustainable global bond b eu	91,49	1,87	4,84	823/2854
Vontobel fund - asian bond hi (hedged) eur	117,67	1,56	9,88	231/560

Economía

El Parlament designa a Illa presidente y consagra el cambio de ciclo en Cataluña

El socialista es elegido con los votos de su partido, ERC y comunes en una sesión convulsa bajo la sombra del líder de Junts ▶ En su alocución, pone el acento en la mejora de los servicios públicos

ÀNGELS PIÑOL / DANI CORDERO
BARCELONA

Salvador Illa, líder del PSC, fue proclamado ayer *president* de la Generalitat en el Parlament en una sesión con tintes surrealistas, plagada de interrupciones, suspense y condicionada por la figura omnipresente de Carles Puigdemont. El nombramiento de Illa consagra la apertura en Cataluña de un nuevo ciclo político lejos del *procés*, centrado en la construcción de una España plurinacional. La sesión, que tuvo enganchada a buena parte de la población a la televisión como si fuera una jornada de los Juegos de París, concluyó con la designación de Illa por el resultado ya previsto: 68 votos a favor (PSC, ERC y los comunes) y 66 en contra (Junts, PP, Vox, CUP y Aliança Catalana). Puigdemont no votó al no haber delegado su voto.

Tras ser nombrado, Illa estrechó la mano a dos de los negociadores de ERC que hicieron posible su investidura, Josep Maria Jové y Marta Vilalta, y después fue a buscar a su ya predecesor Pere Aragonès, a Jéssica Albiach, líder de los comunes, Albert Batet (Junts) y Alejandro Fernández (PP). "Intentaré estar a la altura de las circunstancias: gobernaré para todo el mundo, atendiendo con pluralidad y respeto. Solo saldremos de esta todos juntos. Me tienen a su servicio. Empezamos el camino", afirmó el *president* en un contenido mensaje.

14 años después, el PSC regresa al Palau consciente de su debilidad y de que necesitará ir de la mano de ERC y de los comunes para transitar en esta legislatura. La mayoría de Illa es más enclenque que la de Pedro Sánchez, que tiene un margen de siete votos. El nuevo *president* no tiene ninguno. Tiene los 68 clavados del umbral de la mayoría absoluta. El socialista no negó esa realidad e insistió en que asume como propios el contenido de los dos pactos que son de investidura y no legislatura. Sus propuestas estrella son el nuevo modelo de financiación, que tantas suspicacias ha levantado en otros dirigentes socialistas y que Illa aseguró que no perjudica a nadie porque garantiza la solidaridad, y las políticas de vivienda, que prevén construir 50.000 pisos de alquiler social.

El *procés* dejó la última década infinidad de jornadas históricas y la de ayer, que remachó el final de ese periodo, no se sustrajo de esa condición. El Pleno de Illa quedará asociado a Puigdemont. Junts marcó el paso de buena parte del debate con sus peticiones para suspender la sesión que la Mesa rechazó. El PSC daba por hecho que la sesión se iba a suspender porque Josep Rull, el presidente de la Cámara, había anunciado que así procedería si el *expresident* era detenido. Pero no fue arrestado, burló a los policías, y el Pleno, con su escaño vacío, arrancó. Illa no le citó, pero pidió a los jueces que apliquen la ley de amnistía de manera "ágil, rápida y sin subterfugios".

Con el objetivo de pasar página y sin la épica de otras investiduras, Illa pronunció un discurso de poco más de 40 minutos en el que subrayó que pondrá el acento en los servicios públicos. El referéndum de autodeterminación no figura desde luego en su hoja de ruta, aunque los partidos de derecha se lo imputen. Sus prioridades serán cinco: la medioambiental para desplegar todas las infraestructuras de agua aunque vuelva a llover; la social, con la construcción de 50.000 pisos nuevos; la económica, con el despliegue de la conectividad ferroviaria y en Rodalies; los servicios públicos, simbolizados con una educación "de primera", y por último, el conflicto político.

"Cataluña necesita abrir una etapa de consenso, puertas adentro y afuera. Afrontar sin prejuicios los conflictos políticos mal resueltos y una agenda con mirada larga y los pies en el presente", afirmó Illa en referencia a la creación de la Convención Nacional pactada con ERC, en la que impuso su tesis de que este es un conflicto entre catalanes que debe resolverse en un grupo de trabajo a tal efecto y al que están invitados todos los partidos. Los republicanos se resignaron a que no incluya el referéndum.

La sesión reflejó la sintonía entre los socialistas con ERC y los comunes, pero los dos portavoces de esos dos partidos, sobre todo el republicano, Josep Maria Jové, avisaron de que el suyo es un "sí" en guardia. "Es un sí vigilante, tiene muchos noes, muchas preocupaciones", deslizó el portavoz de ERC.

Jéssica Albiach, de los comunes, sostuvo que es un pacto que supone un "antes y un después" en su relación con el PSC y avisó de que defenderá el acuerdo con la misma firmeza como hará oposición cuando no estén de acuerdo en algún punto. El caso más claro es la ampliación del aeropuerto. El megacasino del Hard Rock, que forzó las elecciones, sobrevoló el debate.

Los portavoces de ERC y los comunes avisaron de que su sí está condicionado

Illa citó como sus prioridades el medio ambiente, la vivienda, los trenes y el agua

Puigdemont reapareció ayer en España ante miles de personas. MASSIMILIANO MINOCRI

Puigdemont regresa siete años después, da un discurso y desaparece

MARC ROVIRA
BARCELONA

El expresidente de la Generalitat Carles Puigdemont reapareció ayer en Barcelona, en el exterior del Parlament, e hizo un breve discurso ante unas 3.500 personas, que lo esperaban para ofrecerle un recibimiento tras casi siete años fuera de España. El acto estuvo envuelto por una fuerte vigilancia policial, que no sirvió para evitar que el *expresident* desapareciera de nuevo, tras su intervención: "Hoy he venido aquí para recordarles que aún estamos aquí, porque no tenemos derecho a renunciar", dijo desde un escenario frente al Arco del Triunfo de Barcelona.

Puigdemont pronunció un discurso inflamado y, al finalizar, desapareció entre la gente rodeado por sus fieles en el partido pese a las decenas de policías que había desplegados en la zona. Los Mossos d'Esquadra detuvieron a dos agentes implicados en su huida.

El líder de Junts llevaba unos días en Barcelona, según manifestaron fuentes de su entorno. En su reaparición aseguró que de la victoria del referéndum de 2017 salió una "represión feroz": "No nos interesa estar en un país en el que las leyes de amnistían no amnistían", dijo. Finalmente, concluyó: "Debemos saber preparar nuevas oportunidades, porque las tendremos y las ganaremos. No sé cuando nos volveremos a ver amigos y amigas, pero (...) cuando nos volvamos a ver, podremos volver a gritar juntos bien fuerte Visca Catalunya lliure".

Los diputados de Junts acudieron a continuación al Parlament, para asistir al pleno de investidura de Illa. En la comitiva no estaba Puigdemont, que dejó España para evitar la acción de la justicia por su liderazgo del proceso independentista fallido de 2017. Los Mossos activaron un dispositivo de rastreo para tratar de interceptarlo, pues tiene una orden de arresto pendiente. "Lo buscan de la misma forma que la Policía Nacional y la Guardia Civil buscaba las urnas y las papeletas a las puertas del 1-O", señaló Albert Batet, portavoz de JuntsxCat en el Parlament.

La confusión por el paradero de Puigdemont se apoderó del arranque del pleno de investidura. Fuentes policiales dijeron que trabajaban con la posibilidad que Puigdemont hubiera escapado a bordo de un coche, junto con el secretario general de Junts, Jordi Turull.

Comercio, finanzas y educación lideran las alzas salariales pactadas en los convenios

La subida media hasta julio se sitúa en el 2,99% para más de nueve millones de trabajadores, mientras solo cuatro sectores baten a la inflación a doce meses

RAQUEL PASCUAL
MADRID

Más de 9,2 millones de asalariados ya habían pactado o revisado en julio sus condiciones laborales para este año en sus respectivos convenios colectivos. Entre las condiciones estaba un incremento salarial medio acordado del 2,99%, una cantidad prácticamente idéntica a la del primer semestre (2,98%), según las cifras de la estadística de convenios colectivos publicada ayer por el Ministerio de Trabajo.

El avance promedio de los sueldos implica que los asalariados seguirían perdiendo hasta julio algo de poder adquisitivo, ya que la inflación media de los últimos doce meses –que es la que se aconseja utilizar para eliminar la estacionalidad– se situó en el 3,2%. Se trata, por tanto, de una pérdida de capacidad de compra de apenas dos décimas.

Un dependiente en el Mercado de Prosperidad de Madrid. GETTY IMAGES

Pero eso no sucede en todos los sectores. Cuatro actividades que lideran las subidas salariales promedias han pactado alzas por encima de la evolución media de los precios. Es decir, que sus empleados no están perdiendo poder de compra. Es el caso del comercio, donde casi 1,5 millones de asalariados cuentan con un incremento retributivo medio pactado hasta julio del 3,33%. También de las actividades administrativas, en las que 675.500 empleados se encontrarán con una mejora salarial media del 3,36%. E igualmente sucede con el sector de banca y seguros, donde algo más de 187.000 trabajadores han acordado subidas del 3,61%; y en la educación, cuyos poco más de 102.000 asalariados son los que han pactado mayores incrementos hasta la fecha, del 3,86%.

También ganan poder adquisitivo ahora mismo los trabajadores que tienen como referencia un convenio colectivo que se ha firmado en 2024, ya que el aumento salarial medio en estos nuevos acuerdos se situó en el 3,95% para casi un millón de asalariados. Los 8,3 millones restantes que recoge la estadística, con convenios firmados en años anteriores pero con efectos en este año, tienen alzas salariales medias del 2,88%. Aún menores son las subidas pactadas en los convenios de empresa (un 2,75%, con afectación sobre 423.000 personas) y, por el contrario, los mayores aumentos se dan en los acuerdos sectoriales de ámbito superior a la empresa firmados en 2024 (un 3,97% para 885.385 trabajadores). Los sectores con menores alzas pactadas son los de Administración pública (1,99%); suministro de energía eléctrica, cuyos sueldos están entre los más altos de todas las actividades, pero los incrementos pactados están entre los más bajos (2,1%); y las actividades artísticas y recreativas (2,2%).

Los asalariados con cláusula de revisión han empezado ya a disminuir

La jornada laboral semanal media pactada oscila entre las 29,5 y las 38,5 horas

Este mayor ajuste entre los aumentos salariales pactados y la evolución de los precios se está traduciendo en que los trabajadores con cláusulas de revisión salarial hayan empezado a disminuir, después de años aumentando para compensar las pérdidas de poder adquisitivo que generó la crisis inflacionaria iniciada en la segunda mitad de 2021. Así, hasta julio, un total de tres millones de trabajadores de los 9,2 millones con convenio ya pactado tenían incluidas en sus condiciones salariales una cláusula de revisión para actualizar sus salarios parcial o totalmente según la inflación. Esto supone un 32% de todos ellos, lo que supone una reducción frente al 35% que llegó a representar en 2023 este colectivo de trabajadores con cláusula.

Otro aspecto regulado en los convenios es la jornada media pactada. De los 9,2 millones de trabajadores afectados por estos acuerdos, una mayoría de cinco millones tiene una jornada semanal de entre 38,5 a 29,5 horas semanales (1.783,30 horas al año).

La mortalidad en el trabajo se dispara un 7% hasta junio

R. P. C.
MADRID

Los accidentes laborales causaron 360 muertes entre enero y junio: esto supone 23 fallecidos más que en el mismo periodo de 2023, lo que representó un destacado aumento del 6,8%, según los datos publicados ayer por el Ministerio de Trabajo. De esos accidentes mortales, 299 fueron en la jornada de trabajo, tras aumentar en 22 los fallecimientos respecto al primer semestre de 2023. Los 61 restantes se produjeron en el trayecto de ida o vuelta del trabajo (los denominados *in itinere*): uno más que el año anterior.

Este incremento de la mortalidad en el trabajo contrasta con la evolución más positiva del resto de estos siniestros (los que generaron bajas médicas de distintas gravedades). En el periodo se produjeron un total de 306.633 accidentes con baja, 626 más que en los mismos meses del año pasado, lo que representa un leve avance del 0,2%. Pero el pequeño aumento se debió enteramente en términos netos al aumento de los accidentes mortales, ya que los leves cayeron un 0,4% (1.172 menos) y los graves disminuyeron un 1,1% (20 menos).

El hecho de que la siniestralidad no haya aumentado a pesar de que el empleo sí lo ha hecho en más de un 2% anual es una buena noticia, ya que el propio crecimiento de la ocupación suele llevar aparejado un mayor número de accidentes. Por ello, el índice de incidencia de los accidentes con baja (número medio de accidentes por cada 100.000 afiliados protegidos por contingencias profesionales) bajó un 3%. Por el contrario, el aumento de la mortalidad disparó un 5,3% el índice de incidencia de los accidentes en los que falleció el trabajador.

La principal causa de muerte en el trabajo en la primera mitad del año fueron los infartos, derrames cerebrales y otras causas naturales, que representaron una de cada tres muertes, si bien hubo un caso menos que el año previo. La causa que experimentó un incremento más significativo fueron los atrapamientos, aplastamientos o amputaciones, por los que fallecieron 49 trabajadores, 15 más que en el primer semestre del año anterior (un 44% más).

En general, el sector servicios fue el que acaparó un mayor número de siniestros mortales en la jornada de trabajo, con 154 muertes, 7 más; seguido de la construcción, con 70 (16 más); y la industria, con 48 (6 más).

La sombra de “la Ibiza del norte” planea sobre los acantilados de Loredo y Langre

Unos planes urbanísticos de alcance aún por acotar implican construir casas, un hotel y un campo de golf en la costa cántabra ▶ El Gobierno regional niega que se vaya a edificar más de lo previsto

JUAN NAVARRO
LOREDO (CANTABRIA)

Un veraneante con sombrero de paja, bermudas y nevera portátil emerge de un camino trazado entre un amplio espacio natural. Los estampados llamativos contrastan con el verde alrededor. Decenas, o cientos, de coches aparcan malamente en los arcenes de una sencilla carretera y alguno se adentra entre matorrales o vegetación de litoral para estacionar cómodamente. No se oye el rumor del cercano mar Cantábrico, perceptible en épocas menos turísticas. Una grúa en un terreno colindante se alza como tronco metálico en tierras donde antes lo más elevado eran los eucaliptos. La humanidad vence a la naturaleza en Loredo (Cantabria), cuya expansión urbanística prevé un remache acreedor de reacción social: la temida “Ibiza del norte”, en palabras de un promotor a quien las autoridades intentan desmentir. Los críticos temen que el plan fijado de un campo de golf, un hotel y 126 viviendas sea el principio de una mayor saturación en una zona de valor ecológico y paisajístico.

El amenazador epíteto de “la Ibiza del norte” comenzó a resonar cuando la inversora balear AB Capital utilizó tal expresión hace unos meses para referirse a su interés por estos terrenos del Ayuntamiento de Ribamontán al Mar (4.600 habitantes en siete núcleos) y ubicados entre Loredo y Langre (800 y 200 censados). Entonces hablaron de 350 viviendas y provocaron una intensa reacción popular traducida en una manifestación de miles de personas el pasado mayo contra la masificación turística.

Dos de los representantes del partido Cantabristas, entre los convocantes de aquella movilización, explican sobre el terreno las claves del proyecto urbanístico. Paulu Lobete y Judit Gutiérrez, de 33 y 39 años, reniegan de una iniciativa cuajada en los últimos años, consistente en el cambio en el Plan de Ordenación Urbanística del Ayuntamiento en 2021 para permitir que en esos terrenos verdes, con árboles y praderas, se construyera otro campo de golf, pese a haber alguno más en los alrededores, un hotel y al menos 126 viviendas.

Casas en construcción del plan urbanístico de Loredo (Cantabria). F. DOMINGO-ALDAMA

Los vecinos ya se manifestaron en mayo en contra de la masificación turística

La presencia de famosos y la moda del surf han espoleado los precios en la zona

Lobete teme que de esas 126 casas anunciadas por el Gobierno de Cantabria (PP) se salte a las 350 que pronunció la promotora. “Hay casas junto a unos acantilados para la gente con más capacidad adquisitiva y el resto se construirán en una zona de bosque”, expone el cántabro. Su compañera, residente en el cercano Somo, sufre para acceder a una vivienda de alquiler, sometida a la especulación del visitante veraniego: “Estamos colapsados de la mañana a la noche, aquí van a construir casas, pero yo ni pienso en comprar una de ellas, es imposible. Están ofreciendo una zona verde que se van a cargar cuando empiecen a construir”. Además, los ruidos, problemas para aparcar, frenéticas terrazas y las dificultades para que los servicios públicos funcionen con miles de usuarios que no pagan allí sus impuestos.

Ambos insisten en señalar al abanico político implicado. Ribamontán al Mar lo gobierna el Partido Regionalista de Cantabria (PRC), la comunidad recae en el PP tras sustituir al PSOE en coalición con el PRC, que mandaban cuando empezó a forjarse el plan urbanístico. El consejero de Fomento, Roberto Media, carga contra una “controversia que es una mentira y pretende ser verdad”. El político recuerda que el Plan urbanístico permite 126 viviendas, un hotel y un campo de golf y que “es obligatorio hacerlo todo, pero ni más ni menos, No se puede hormigonar todo porque el Gobierno de Cantabria no va a permitir nada distinto”. “Aquí no va a haber una Ibiza del norte, tenemos claro cómo desarrollarnos”, reitera el consejero, pese a la manifestación de mayo: “Iban engañados”.

Liberalización del suelo

El alto cargo señala al pacto anterior entre socialistas y regionalistas y censura al líder del PSOE y exvicepresidente autonómico, Pablo Zuloaga, acusándolo de exagerar contra la propuesta urbanística y recordando que tenía poder cuando hace unos años comenzó a cobrar peso la posibilidad inmobiliaria. El aludido matiza que fue el PRC quien dirigía Ribamontán al Mar y también la consejería de Fomento y admite que el plan aprobado implica esas 126 viviendas, el hotel y el campo de golf, pero como Cantabristas sospecha que el promotor pueda ampliar el rango y construir más. “La llegada de estos proyectos especuladores está directamente relacionada al PP y su mensaje de la liberalización del suelo, sin poner coto a las viviendas turísticas. Se rompe el techo de la vivienda de alquiler, negativo para quienes viven aquí, defendemos que se cumpla el plan, la ley de costas y la ordenación del litoral y que no se amplíe la edificabilidad”, afirma Zuloaga.

“La respuesta actual de PP o PRC puede ser válida, pero queremos que las instituciones estén prevenidas y atiendan al movimiento vecinal”, avisa el exvicepresidente. El alcalde de Ribamontán al Mar no respondió a este diario. Los pulsos políticos se suceden mientras Paulu Lobete y Judit Gutiérrez reflexionan sobre la masificación en el litoral norte, históricamente menos saturado que el mediterráneo o el sur pero rumbo a desbordarse como “refugio climático”. Ambos charlan por la ruta de los acantilados entre Loredo y Langre, junto a la cual se construiría parte de las residencias comprometidas. La reciente ampliación de una carretera interior les anticipa la multiplicación de turistas en parajes cada verano más desbordados. Gutiérrez señala que el proceso es imparable, incluso mediante unos visitantes más interesados en personas influyentes en redes sociales que en el paisaje. La celebridad María Pombo tiene una casa en las proximidades y decenas de personas acuden con sus coches o andando para hacerse fotos, molestia para quienes residen todo el año en esa zona, como una de las amigas de Gutiérrez. El boom del surf también desborda precios y ocupaciones hosteleras que al menos dejan algo de retorno en los pueblos. La cántabra, mientras se asombra por el tamaño y calidad de unos casoplones erigidos ya hace años frente al mar, vaticina que aquellos futuros compradores ni siquiera bajarán a los bares o restaurantes para hacer gasto: para qué, con semejantes jardines, vistas, barbacoas y capacidad financiera para ir solo a los mejores sitios.

El sol aprieta y cientos de personas han tenido la misma idea: conducir o pasear desde Loredo hacia Los Tranquilos, antaño una pequeña cala, de tamaño dependiente de las mareas, reservada para los nativos. Nada que la turistificación no pueda conquistar. Incluso se ven toallas y bañadores en las piscinas de Langre, estancamientos de agua entre las rocas a pie de acantilado a las cuales se llega tras descender –y luego ascender– entre las rocas. Antes solo iban pescadores y algún aventurero bien informado. Lobete suspira: “Vamos camino de acabar como Levante”.

Panorama internacional

La Hungría de Orbán sube la apuesta en el choque con la Unión Europea

El bloqueo del primer ministro ultranacionalista a una condena a Bielorrusia y el roce por los visados a ciudadanos rusos abre nuevos conflictos con Bruselas

Bruselas

MANUEL V. GÓMEZ
(EL PAÍS)

Este año no hay una declaración de la UE sobre el régimen autoritario de Bielorrusia. Hungría lo veta. Budapest ha encontrado en esta corta tradición comunitaria –un comunicado en el aniversario del fraude electoral cometido por Aleksandr Lukashenko en 2020– un nuevo elemento para ir al choque con Bruselas y sus socios.

La semana pasada, los encontronazos llegaron a cuenta de la decisión del Gobierno ultraconservador húngaro de facilitar la concesión de visados de trabajo a ciudadanos de Rusia y Bielorrusia y del bloqueo a una petición unánime de los Veintisiete a la transparencia sobre los resultados en las elecciones de Venezuela, algo que solo consintió tras dos rechazos previos. En definitiva, tres capítulos más que se suman a la ya larga lista de tensas colisiones entre el Gobierno húngaro, el más cercano en la UE al autócrata ruso Vladimir Putin, y las instituciones comunitarias, una lista que no ha dejado de crecer ni siquiera en las vacaciones de agosto.

Julio ya acabó con la tensión disparada. El alto representante para la Política Exterior, Josep Borrell, decidió convocar en Bruselas la reunión informal que los ministros de Exteriores y Defensa suelen celebrar a finales de agosto en el país que preside cada semestre el Consejo de la UE. Tocaría en Budapest, ya que Hungría ostenta este semestre la presidencia rotatoria, pero finalmente se hará en la capital comunitaria. La autoproclamada "misión de paz" del primer ministro, Viktor Orbán, provocó un enfado tremendo entre el resto de Estados miembros por sus viajes a Moscú y a Pekín, más la visita al candidato Donald Trump a Mar-a-Lago (Florida). Así inauguró la presidencia rotatoria del Consejo y eso le costó acusaciones de violar los tratados en lo referente a la política exterior en una tensa reunión de embajadores en la que 25 países mostraron el rechazo a la "misión de paz". Y como en este campo el castigo efectivo es muy difícil, Borrell optó por esa sanción "simbólica" de dejar a Orbán sin el escaparate de la reunión informal.

No se había cerrado este enfrentamiento cuando se abrió el siguiente. Ucrania ha sancionado a la empresa rusa Lukoil y no le deja enviar el petróleo de los Urales a través del oleoducto que cruza el territorio del país invadido. Hungría y Eslovaquia, el otro país de la UE cercano a las tesis de Moscú, reclamaron la mediación de Bruselas para que su suministro de petróleo, dependiente de Rusia, no se viera afectado. Pero el Ejecutivo comunitario rechazó que "haya un riesgo inmediato para la seguridad de suministro" y desestimó la petición. La respuesta ha enfadado a Budapest. "El entusiasmo de Bruselas por la medida ucrania ha puesto de manifiesto su parcialidad, poniendo en peligro el suministro energético de dos Estados miembros de la UE", acusó el miércoles un portavoz húngaro.

Inmediatamente después llegó el capítulo de los visados a rusos y bielorrusos, que llevó al presidente del Partido Popular Europeo, Manfred Weber, a acusar a Budapest de provocar "un grave riesgo para la seguridad" y a decenas de eurodiputados a pedir que se levanten, "si es necesario", controles en las fronteras con Hungría. La comisaria de Asuntos Internos, Ylva Johansson, pidió explicaciones al Ejecutivo magiar en una carta en la que advierte de que la iniciativa "puede suponer una elusión de las restricciones impuestas por la UE" a raíz de la invasión de Ucrania por Rusia. La socialista sueca, además, exigió una respuesta por escrito no más tarde del día 19. De momento hay contestación del ministro de Exteriores, Péter Szijjártó: "Los procesos [de concesión de visados] son estrictos y priorizan la seguridad nacional", asegura el político húngaro.

El primer ministro de Hungría, Viktor Orbán, conversa con el alto representante para Asuntos Exteriores de la UE, Josep Borrell, en Granada, el pasado octubre. PEPE TORRES

Mientras, Budapest asume la presidencia rotatoria del Consejo

El suministro de petróleo ruso a Hungría y Eslovaquia también divide

Consumo interno

Para Kristina Chebáková, analista del instituto de estudios políticos centroeuropeo Europeum, estos movimientos de Orbán no pretender tirar más de la cuerda entre Budapest y Bruselas, ya muy tensa. El objetivo real es la opinión pública húngara: "Orbán se enfrenta, por primera vez en años, a una oposición interna significativa de Péter Magyar [un disidente de Fidesz –el partido ultraconservador del primer ministro–, que logró un buen resultado en las elecciones europeas de junio]. Y como bien sabe Putin, una de las victorias fáciles a nivel nacional es dirigir la atención a la política exterior y crear una narrativa de Orbán luchando contra algunos presuntos desaires de la UE y protegiendo a su país".

Esta investigadora apunta, además, a una de las tácticas habituales del Ejecutivo húngaro, el chantaje al resto de socios: "La reciente relajación de las normas sobre visados para rusos y bielorrusos podría servir como moneda de cambio en algunas negociaciones futuras con la Comisión Europea y los Estados miembros, muy probablemente sobre alguna parte de los fondos de la UE".

Budapest tiene bloqueados decenas de miles de millones de euros por no luchar contra la corrupción y sus agresiones al Estado de derecho. El último informe sobre este tema que presentó la Comisión Europea a finales de julio no ha detectado cambios en Hungría que le dieran motivos para descongelar los fondos retenidos, tanto los del plan de recuperación como los de las políticas de cohesión.

Además, en este último documento, más en el análisis semestral de la economía que divulgó el Ejecutivo comunitario un mes antes, se subrayan varias amenazas al mercado interior de la UE. "Las intervenciones del Estado repercuten en la competencia y el funcionamiento del mercado único en Hungría. En los últimos años, han aumentado los impuestos sectoriales aplicados a determinados sectores y empresas, que tienden a ser los que tienen más presencia del capital extranjero (por ejemplo, el comercio minorista, el cemento, la construcción y los materiales cerámicos), lo que supone una carga desproporcionada para las compañías afectadas y afecta al funcionamiento del mercado único. Las empresas se quejan de trato desigual y arbitrariedad cuando las autoridades realizan inspecciones administrativas o deciden sobre los permisos", apunta el informe.

CincoDías
Viernes, 9 de agosto de 2024

El barrio de Londres que se levanta contra el racismo: "Estamos aquí para detener a los fascistas"

El distrito multicultural de Walthamstow lideró con 8.000 personas las contramanifestaciones pacíficas del miércoles

Londres

EVA MILLÁN
(EL PAÍS)

Manifestantes contra las marchas racistas de la extrema derecha, en el barrio de Walthamstow, al noreste de Londres, el pasado día 7. EFE

La marea humana movilizada contra las marchas racistas y la violencia de la extrema derecha en el Reino Unido ha tenido en el barrio londinense de Walthamstow, al noreste de Londres, un símbolo de resistencia. El vecindario, una de las áreas étnicamente más diversas del país, se convirtió el miércoles por la noche en foco central de las protestas contra los disturbios desencadenados tras el apuñalamiento múltiple en Southport (noroeste de Inglaterra) en el que fallecieron tres niñas de entre seis y nueve años. En respuesta al centenar de convocatorias alentadas por radicales ultranacionalistas frente a centros de apoyo a personas migrantes, Walthamstow reunió un escudo de unas 8.000 personas y lideró la cadena de contramanifestaciones organizadas en varios puntos del país.

Ante los datos recabados por agentes de inteligencia, el miércoles se presentaba como la jornada más temida por las fuerzas de seguridad tras el inicio de unos disturbios que, desde el 30 de julio, acumulan medio millar de detenciones. La alarma no se llegó a materializar y las esperadas marchas antiinmigración, que se han visto impulsadas por bulos sobre el trágico suceso de Southport en las redes, acabaron transformadas en un despliegue de defensa de la convivencia. Según la policía presente en Walthamstow, no se detectaron manifestantes radicales, y los que sí comparecieron en otras convocatorias fueron superados en número por quienes salieron a reivindicar su solidaridad y el rechazo a los discursos de odio.

"Estamos aquí para detener a los fascistas", explicaba Sean, un escocés que lleva en el barrio más de dos décadas. "Obviamente, en este país tenemos problemas. En estas situaciones, la extrema derecha se extiende como un cáncer y trata de culpar a las personas migrantes, a los extranjeros, a los musulmanes..., por lo que hemos salido para decirles a los racistas que no son bienvenidos". El mensaje de rechazo al racismo se repetía en centenares de pancartas, muchas de ellas hechas a mano.

Con todo, el compromiso de Walthamstow no es homogéneo en el resto del país, y el Gobierno laborista, que lleva apenas cinco semanas en el poder, mantiene la alerta ante el potencial de nuevas protestas de la extrema derecha. Agentes de inteligencia cuentan con avisos de movilizaciones este fin de semana, tras unos días de relativa calma, por lo que el primer ministro, Keir Starmer, convocó ayer una nueva reunión del Gabinete de Emergencias Cobra, la cuarta de la semana, para monitorizar la situación.

Como en la mayoría de los emplazamientos en el punto de mira, algunos negocios ni siquiera llegaron a abrir el miércoles, siguiendo los consejos de la policía. Muchos de los que se atrevieron cerraron sus puertas antes de lo habitual, incluyendo centros de salud. Algunos establecimientos próximos a la Oficina de Inmigración, en la gran avenida central de Hoe Street en el barrio, pusieron tablones para proteger sus escaparates, conscientes de los graves daños que habían dejado los altercados de los días anteriores en lugares como Liverpool o Mánchester.

Dos horas antes del teórico arranque de las manifestaciones antiinmigración del miércoles por la tarde, en la zona de Walthamstow había más policía que viandantes, pero cuando el reloj se acercaba a las 20.00 (hora local, una más en la España peninsular), los vecinos habían tomado ya la calle y los únicos cánticos que se escuchaban eran de condena al racismo y apoyo a los refugiados. "¿De quién son las calles?", coreaba una activista con un megáfono. "¡Son nuestras!", respondía al unísono la multitud, en un ambiente casi festivo en el que se distribuyeron incluso bocadillos, preparados por los propios miembros de la comunidad y repartidos en grandes bandejas de aluminio por un grupo de voluntarios.

Walthamstow –también conocido por su código postal, E17 (inspiración para una banda de pop de la década de los noventa)– presume de credenciales multiculturales. Según el último censo, solo el 36% de sus habitantes son británicos blancos, la mayoría son de otros grupos étnicos, y uno de cada cinco se identifica como asiático. Para los residentes, esta diversidad es una ventaja, y sostienen que en el barrio las diferentes culturas conviven en relativa armonía. "Todos vivimos aquí en paz, no vemos motivo para estas protestas", decía Yassine, musulmán natural de Argelia y en la cincuentena, quien lleva en Walthamstow 40 años, 26 de los cuales al frente de un negocio de hostelería en la propia Hoe Street: "Nunca he tenido problema con nadie. Aquí hay comunidades musulmanas, cristianas, judías. Todo el mundo es igual, es la maravilla de este país", explicaba entre toma y toma de TikTok, plataforma a través de la que retransmitía lo que ocurría en las calles.

El barrio tiene un amplio historial de activismo. Bastión laborista –partido que domina en todas las elecciones generales desde 1992–, ya en 2012 plantó cara a la extrema derecha al impedir una marcha de la Liga de Defensa Inglesa (EDL, en sus siglas en inglés) dirigida por su líder, el ultranacionalista Tommy Robinson [cuyo nombre real es Stephen Christopher Lennon], considerado uno de los instigadores en internet de la violencia de estos días. Julia, que supera los 60 años y estuvo presente en la movilización del miércoles, se movilizó también en aquella ocasión: "Tommy Robinson y sus seguidores vinieron ya en el pasado, y les impedimos el paso. Desafortunadamente, están aquí de vuelta, así que tenemos que seguir saliendo a las calles para pararlos de nuevo".

Paula, sindicalista y una de las promotoras de la contramanifestación del miércoles, admitía que hay problemas de raíz que precisan atención: "Un núcleo duro de malvados trata de aprovecharse de que hay muchas personas desesperadas por el coste de la vida o de la vivienda". Es en esta desafección donde, en los últimos 10 días, ha prendido el discurso del odio, alentado por el virus de la desinformación, tras las acusaciones falsas que atribuían el crimen de Southport a un ciudadano sirio ficticio, pese a la confirmación oficial de que se trataba de un joven de 17 años nacido en Gales, en el seno de una familia originaria de Ruanda.

La prioridad ahora es sofocar la ola de violencia, exacerbada en internet. El Gobierno confía en que el despliegue policial, con 6.000 agentes especializados en orden público, y las sentencias exprés que se aplican ya a los promotores de los disturbios, ejerzan como disuasión a la violencia. En Downing Street consideran que las últimas jornadas de relativa calma son el resultado del mensaje de mano dura, después de que algunos alborotadores hayan recibido ya penas de hasta tres años de cárcel.

El Gobierno confía en que el despliegue policial ejerza como disuasión

Rusia se enfrenta a la mayor incursión en su territorio desde el inicio de la invasión de Ucrania

Los analistas creen que las supuestas tropas ucranianas, que han avanzado hasta 10 kilómetros dentro de la provincia de Kursk, intentan aliviar la presión en Donetsk

Kiev

LOLA HIERRO
ENVIADA ESPECIAL
(EL PAÍS)

El martes, Rusia acusó a las Fuerzas Armadas de Ucrania de penetrar en su territorio a través de la provincia de Kursk con un millar de soldados y con vehículos blindados en una acción que el presidente ruso Vladimir Putin calificó como "una provocación a gran escala" y que le llevó a convocar a su consejo de seguridad. En tres días, Ucrania ha ocupado 11 aldeas o asentamientos y 45 kilómetros cuadrados de terreno, tomado al menos 40 prisioneros de guerra, dejando cinco muertos y 31 heridos, según datos del Ministerio de Defensa ruso. También provocó la declaración del estado de emergencia en la región y la evacuación de "varios miles de habitantes", según el Kremlin.

Tres días después de la apertura de esta grieta en la frontera ucranio-rusa, Kiev aún guarda silencio, aunque Mijaílo Podoliak, portavoz del presidente Volodímir Zelenski, insinuó su veracidad en un mensaje en la red social X: "La causa fundamental de cualquier escalada, bombardeos, acciones militares, evacuaciones forzadas y destrucción de formas normales de vida, incluso en los propios territorios de la Federación Rusa, como las regiones Kursk y Bélgorod, es únicamente la agresión inequívoca de Rusia, que incluye intentos de apoderarse de territorios extranjeros", escribió.

La operación militar suscita varios interrogantes. El primero, si realmente es el ejército ucranio –y no los grupos paramilitares de opositores al Kremlin, que han llevado a cabo este tipo de acciones en zonas fronterizas durante la guerra– el que protagoniza la mayor incursión en territorio ruso desde que comenzó la invasión de Ucrania, en febrero de 2022. El segundo, qué pretenden, y por qué ahora.

Imagen tomada por satélite del punto fronterizo de Sudzha. PLANET LABS VIA REUTERS

Los analistas y expertos militares consultados recalcan que no se puede dar por hecho que Ucrania esté detrás de esta ofensiva mientras no exista una confirmación oficial. Sí ha dado por buena la información el reputado *think tank* estadounidense Instituto para el Estudio de la Guerra (ISW por sus siglas en inglés), que ayer confirmó los movimientos ucranios en su informe diario, basándose en imágenes geolocalizadas y fuentes internas rusas.

Elecciones de EE UU

En el caso de que Kiev esté detrás de la ofensiva, el reputado analista militar Mijailo Samus sostiene que el objetivo es presionar a los comandantes rusos para que tengan que decidir hacia dónde enviar sus recursos militares, pues buena parte de ellos están en la región de Donbás, controlada parcialmente desde 2014 por Moscú a través de separatistas prorrusos. "Putin lleva 10 años intentando ocupar Donetsk y Lugansk; quiere terminar de hacerlo antes de las elecciones norteamericanas de noviembre y va a invertir todos los recursos posibles para conseguirlo", enfatiza.

Efectivamente, las tropas rusas han pisado el acelerador este verano en la provincia de Donetsk, con importantes victorias estratégicas en varias direcciones gracias al abundante envío de infantería, munición y armamento. Estos movimientos se producen en un contexto de cierta urgencia, ya que el expresidente de Estados Unidos y candidato republicano a las elecciones del 4 de noviembre, Donald Trump, ha avisado de que, si gana, pretende poner fin a la guerra. Y Putin quiere tener en su poder ese territorio ucranio de cara a un escenario de negociaciones. Con una acción como la de Kursk, Ucrania pone en un dilema al ejército ruso, sugiere Samus. "Pueden parar la ofensiva en Donbás para defender Kursk o pueden destinar menos recursos y arriesgarse a perder algún territorio".

Zelenski también se ve apremiado por la situación global, pues resistir al invasor –y el dinero y armamento necesarios para ello– depende mucho de quién gane las elecciones en EE UU, ya que Trump es contrario a seguir financiando la guerra.

A Kiev, por tanto, también le conviene ganar posiciones de cara a unas futuras negociaciones de paz. Según Oleksii Melnik, del Centro Razumkov de Kiev: "Si Ucrania ocupa una parte de territorio ruso, puede proponer un intercambio. Es muy ambicioso, pero es un claro objetivo político".

Melnik hace hincapié en lo estratégica que resulta la provincia de Kursk, pues allí hay una central nuclear en funcionamiento y, además, en la ciudad de Sudzha –donde se siguen sucediendo los combates– se encuentra la última estación operativa de distribución de gas natural ruso que va a Europa a través de Ucrania. El gasoducto Urengoy-Pomary-Uzhhorod transportó alrededor de 14.650 millones de metros cúbicos de gas en 2023, aproximadamente la mitad de las exportaciones de gas de Rusia a Europa, según Reuters.

De momento, el operador de transmisión de gas de Ucrania ha informado de que el combustible está transitando hacia los consumidores europeos con normalidad, pero en el mercado europeo se ha notado la inquietud, pues este miércoles registró un aumento del precio de un 4,5%, el nivel más alto desde diciembre, según Bloomberg. En cuanto a la central nuclear, a solo 60 kilómetros de donde se desarrolla la ofensiva, por ahora la Guardia Nacional rusa ha informado de que han reforzado la seguridad en torno a las instalaciones.

Las acciones como la de Kursk son denominadas en la jerga militar como operaciones asimétricas, es decir, aquellas que se gestan con un pequeño número de fuerzas, pero son efectivas. Samus se atreve a predecir otra: "Las fuerzas ucranianas pueden iniciar nuevas operaciones en dirección a Crimea con las nuevas armas aéreas que han obtenido, porque ahí Ucrania tiene información de la OTAN, así como aviación, y puede destruir bases rusas", pronostica.

No está claro si la ofensiva es obra de Ucrania o de grupos opositores al Kremlin

A ambos países les conviene ganar posiciones ante negociaciones posibles de paz

Ucrania ha recibido recientemente los primeros cazas F-16 comprometidos por los socios occidentales, así como partidas de ayuda económica provenientes de Estados Unidos (2.300 millones de euros para defensa aérea y armas antitanques) y de la Unión Europea, que a finales de julio anunció la aportación de 1.500 millones de euros provenientes de activos rusos congelados.

Según este experto, Ucrania puede plantearse destruir el corredor terrestre que une Rusia con la península ocupada de Crimea y bloquear el acceso y la entrada de suministros. "No tiene por qué ser una gran operación terrestre, sino solo bloquear el corredor. Esto tendría un gran impacto porque enviaría el mensaje de que Rusia no puede controlar Ucrania, y Ucrania quedaría en una posición más fuerte de cara a futuras negociaciones", razona Samus.

Silencio por respuesta

Desde Ucrania, las autoridades guardan silencio acerca de los sucesos de los últimos días en Kursk. Zelenski no los mencionó en su mensaje diario a la nación, más allá de animar a los soldados a "presionar y debilitar al bando enemigo". La actualización diaria que hace el Estado Mayor de Ucrania sobre la situación en el frente menciona tan solo que los combates se han intensificado en la región ucraniana de Sumi, fronteriza con la rusa de Kursk, donde se ha ordenado la evacuación de 6.000 personas, y que el enemigo estaba usando aviones, helicópteros y artillería, pero sin lograr progresos y con "pérdidas significativas".

El *think tank* ISW da credibilidad a las afirmaciones del observador militar ucranio Konstantin Mashovets, quien sostiene que son las Fuerzas Armadas de Ucrania las que han penetrado en territorio ruso. Según Mahosvets, una unidad no especificada del 71º Regimiento de Fusileros Motorizados con base en Chechenia se había desplegado directamente en el distrito ruso de Sudzhenski. Esta información "coincide con algunos informes de fuentes ucranianas y rusas sobre la presencia de unidades chechenas en el área de Sudzha desde hace más de una semana", apunta el informe del ISW. Estados Unidos asegura, sin embargo, que no tenía información anticipada de los supuestos planes transfronterizos de Kiev.

Opinión

Alemania: atraer cerebros pagando menos impuestos

Por Lidia Conde. Las propuestas proinmigración de Scholz generan escepticismo en otros partidos políticos y los medios del país

Periodista y analista de economía alemana

Evidente discriminación de la población en Alemania", "peligro para la paz social", "desconsideración respecto a los trabajadores locales", "bomba social..." Así se ha reaccionado en la política y en los medios a la propuesta proinmigración del Gobierno para atraer cerebros del extranjero, pagando menos impuestos. Se interpreta que colisiona contra el "you'll never walk alone" (nunca caminarás solo), que prometió en inglés el canciller Scholz para subrayar que nadie en este país debía temer quedarse solo con sus problemas.

Es solo una propuesta entre otras para impulsar el crecimiento económico y resolver la falta de personal especializado. La ha lanzado el Gobierno tripartito de socialdemócratas, verdes y liberales para atraer especialistas. El plan es que durante los primeros tres años paguen menos impuestos: no se les gravaría el 30% del sueldo bruto durante el primer año, el 20% en el segundo, y el 10% en el tercero. La economía alemana, que sufre un déficit estructural de profesionales cualificados, apuesta por contratar a personal de fuera del país. Si no lo hace, la economía menguará. El Gobierno ya ha reformado la ley de extranjería para reconocer con mayor celeridad los títulos profesionales y académicos de los emigrantes. Pero Alemania compite con otros países por cerebros de todo el mundo y sufre una desventaja clara por la dificultad de su lengua. La prensa especializada opina que la compensación fiscal propuesta va en la dirección correcta y menciona a otros países como Dinamarca y Holanda que lo han probado con éxito. El dilema de Berlín es que este no es el momento para iniciativas de este tipo. La emigración tiene una connotación tremendamente negativa, de la que la ultraderecha está sacando partido.

El ministro de Economía, Robert Habeck, argumenta que la medida impulsaría la entrada de especialistas extranjeros. Faltan 573.000 especialistas, según el Instituto IW. En 2024 ese déficit implicará una pérdida del 1% del PIB o 49.000 millones de euros. Por otro lado, la economía crecerá solo un 0,2%. El Gobierno ha reformado varias veces su ley de emigración con el objetivo de eliminar posibles obstáculos a la emigración cualificada a Alemania, pero su última propuesta no encaja. Holanda introdujo el 1 de enero un límite mínimo de ingresos, a partir del cual los trabajadores extranjeros pueden acceder a ventajas fiscales. El salario imponible restante debe ascender a un mínimo de 46.107 en 2024. Así, por ejemplo, un empleado que cobre 80.000 euros brutos, su base imponible sería de 56.000 (24.000 estarían libres de impuestos). De esta manera se quiere atar bien que se trata de trabajadores con conocimientos específicos claves para la economía holandesa. La llamada normativa del 30% es una exención fiscal que ha pasado a ser del 30%-20%-10% para los primeros tres años. Los liberales (FDP) que cogobiernan en Berlín opinan que Alemania debería ponerse a la altura de países como Holanda que compiten por cerebros globales.

Olaf Scholz, durante una visita a la Villa Olímpica de París 2024. AP

¿Es el momento? Benedikt Peters, analista de *Süddeutsche Zeitung*, lo expresa así: "La oposición conservadora lo tendrá fácil sacándose de la manga un debate sobre discriminación y envidias malsanas." El jefe del grupo parlamentario democristiano, Mathias Middelberg (CDU), duda de que medidas temporales sean efectivas y propone bajar los impuestos a los ingresos bajos y medios para que "trabajar vuelva a ser atractivo". Tampoco convence a los socialcristianos. Martin Huber, secretario general de CSU, apunta: "Primero se ha acelerado el proceso para obtener la nacionalidad alemana a través de la llamada nacionalidad turbo, ahora escandalosas ventajas fiscales... El tripartito divide a la sociedad alemana y amenaza a la población trabajadora." En el mismo sentido se expresa el presidente de la asociación de los contribuyentes, Reiner Holznagel, quien reclama que todos se merecen una bajada de impuestos. Y la experta económica de CDU Julia Klöckner critica que se discrimine así a los alemanes. El Instituto de Investigación IW argumenta que hay mejores alternativas: agilizar los visados y trasladar la selección de cerebros a institutos de cultura y lengua como el Goethe Institut.

Berlín persigue además otro objetivo: que se trabaje más; por lo que baraja la propuesta de corregir las cotizaciones

Además, hay otra cara de la moneda. La población trabajadora tiene la sensación de que no le alcanza el sueldo por su trabajo. Se necesitan urgentemente educadoras infantiles (suelen ser mujeres) y se buscan incluso en España. 2.700 brutos que cobran pueden parecer mucho; pero netos son 1.800, cuando el alquiler en las grandes ciudades está por las nubes (22 euros por metro cuadrado en Múnich; 18, en Berlín). Un capuchino para llevar cuesta en la panadería casi 5 euros. Por una botella de agua de 750 ml se paga en una terraza en Colonia 10 euros. Y el transporte público es carísimo.

Aunque no se vive peor que en otros países europeos, Alemania está pasando por una etapa compleja y cualquier dato que exprese perjuicio social choca con la promesa de Berlín: *you'll never walk alone*, para amortiguar la llamada aquí *policrisis*. Pero la población entiende que las ayudas sociales van para los refugiados y los ciudadanos alemanes sin recursos. Para acceder al sueldo ciudadano, la ayuda que se reconoce tras haber pasado por el paro, no se puede disponer de apenas ahorros ni patrimonio.

Estado social, ¿hasta cuándo y para quién? Berlín está reformando la ayuda social porque los retos del país son inmensos; pero las facturas, también. ¿Quién paga? Tampoco convence que el sueldo ciudadano suponga casi lo mismo que el sueldo percibido trabajando (en los sectores de baja remuneración). Por eso, el Gabinete acaba de aprobar un sistema de sanciones para castigar económicamente a quienes no se presenten a las citas de las agencias de empleo o rechacen trabajos. Unas 30.000 personas al año renuncian a las ofertas de trabajo y optan por seguir cobrando la ayuda social. Berlín persigue además otro objetivo: que se trabaje más; por lo que baraja la propuesta de corregir las cotizaciones. Hoy se cotiza en torno al 21% a la Seguridad Social, independientemente del sueldo. Se presupone que ese porcentaje debería aumentar porque suben los gastos en jubilación, sanidad y dependencia.

Markus Zydra expone en *Süddeutsche Zeitung* la tesis de que la crisis de las democracias liberales se debe, entre otras razones, a la desigualdad social. Zydra cita estudios que demuestran que, desde finales de la última guerra mundial, el patrimonio sigue concentrado en pocas manos. También Alemania es un país muy desigual. Aunque su Estado social amortigua la pobreza, los datos del Bundesbank reflejan que una décima parte de los 41 millones de hogares poseen el 56% del patrimonio neto. Por otro lado, más de 20 millones de hogares solo disponen el 3% del patrimonio total. El investigador Marcel Fratzscher reitera en sus estudios que la clave está en que Alemania grava más el trabajo que el capital. Berlín teme el debate "de acusaciones y envidias" que ha despertado su propuesta fiscal para importar cerebros; pero los liberales insisten en que la situación de las empresas es insostenible y que el déficit de personal cualificado es el mayor riesgo para el crecimiento.

Varias personas eligen productos en un supermercado de Santa Cruz de Tenerife. MIGUEL BARRETO

‘Reduflación’, la magia de cobrar lo mismo por menos

Por Adolfo Ramírez. Rechazamos incrementos de precios, pero aceptamos de forma más pasiva reducciones en el volumen o tamaño

Asesor en transformación empresarial. Autor de ‘El valor de la autenticidad’

Decía George Orwell que “en una época de engaño universal, decir la verdad es un acto revolucionario”. Una reflexión que cobra especial relevancia en el contexto actual, donde no solo la información y la comunicación están plagadas de falsedades y medias verdades, sino que estas malas prácticas parece que también han llegado al mundo de los envases y los productos de consumo diario.

Una de las manifestaciones más evidente de este fenómeno es la *reduflación*, una estrategia utilizada por muchas marcas para mantener sus márgenes de beneficio a expensas del consumidor. La técnica es muy sencilla: mismo envase, menos contenido con etiquetado correcto. Todo legal, pero ¿ético?

El origen del nombre *shrinkflation* (traducido como *reduflación*, en España) le corresponde a la economista Philippa Malmgren, que fue asesora de presidentes estadounidenses como George W. Bush y Barack Obama.

La *reduflación* no es un fenómeno nuevo. A finales de los años 80, American Airlines decidió quitar ingredientes a la ensalada que ofrecía en cada servicio de comida en sus vuelos, ahorrando así millones de dólares sin que el consumidor se percatase y sin penalizar excesivamente el servicio. Este caso, posteriormente fue copiado en su peor versión por otras aerolíneas que directamente suprimieron el servicio de comida gratis, es un ejemplo de una práctica aparentemente menos dolorosa para el viajero que subir el precio del vuelo.

En una de sus investigaciones, la OCU ha identificado (aspectos que he podido comprobar directamente con cierta indignación) casos en productos cotidianos como yogures, cacao disoluble, mantequilla y paquetes de pasta, donde las cantidades han sido reducidas sin una clara comunicación al consumidor.

Algunas Administraciones, como el Gobierno francés, ya se están moviendo para evitar esta práctica y ha anunciado la prohibición de la *reduflación*. Una medida que, por ejemplo, Carrefour ya ha implementado en el país. Iniciativa que busca proteger a los consumidores de prácticas engañosas y asegurar que las marcas mantienen un nivel de transparencia y equidad en sus relaciones comerciales.

Otro ámbito, de potencial desarrollo de la *reduflación* es la restauración, con recorte en la raciones, menús minimalistas en su esfuerzo por mantener los precios en un entorno económico desafiante. Esta táctica, que aunque menos perceptible a primera vista, puede erosionar la percepción de valor por parte del cliente a largo plazo. ¡La opacidad nunca es rentable!

Otro segmento en el que se está infiltrando es el de la cosmética y los productos de higiene personal. Por ejemplo, se han documentado casos en los que cremas y champús reducen su contenido, pero mantienen el mismo tamaño de envase, generando la ilusión de que el consumidor sigue recibiendo la misma cantidad por su dinero.

La transparencia y la autenticidad son componentes esenciales para mantener la confianza del consumidor

Pero este fenómeno no solo afecta a la cantidad, sino también a la calidad y nivel de servicio, y son muchas las empresas que están comprometiendo la experiencia del consumidor en un intento por mantener sus márgenes de ganancia. Este compromiso de la calidad puede manifestarse de diversas formas como reformulaciones de productos o cambios en el diseño para incluir componentes más baratos, menos personal capacitado disponible para ayudar a los clientes, reducción de los centros de atención al usuario, etc.

Afortunadamente, no todas las empresas optan por el camino fácil. Hay compañías que se esfuerzan por mantener un precio competitivo sin comprometer la calidad ni la cantidad de sus productos. Estas empresas logran este equilibrio mediante la innovación y la optimización de la eficiencia en sus operaciones, implementando prácticas que no solo benefician a los consumidores, sino también a la sostenibilidad a largo plazo del negocio.

En cualquier caso, la transparencia y la autenticidad son componentes esenciales para mantener la confianza del consumidor. Las empresas que son abiertas y sinceras acerca de sus prácticas y decisiones comerciales tienden a generar una mayor lealtad entre sus clientes. Esto incluye comunicar de manera clara y honesta cualquier cambio en los productos, ya sea en el contenido, el precio o la fórmula.

En este contexto, la pregunta que surge es: ¿somos cómplices los consumidores? Todo parece indicar que, silenciosamente, hemos aceptado que la *reduflación* se convierta en una práctica notablemente común en las relaciones comerciales. Esta situación encuentra su caldo de cultivo en nuestra actitud como consumidores. Mientras rechazamos de manera activa los incrementos explícitos en los precios, tendemos a aceptar de forma más pasiva las reducciones en el volumen, tamaño o cantidad de los productos, incluso cuando estos cambios son visiblemente perceptibles y no se acompañan de una disminución del precio.

Sin duda, esta es una actitud que debemos revisar en nuestro reto hacia un consumo responsable. La digitalización nos ha otorgado superpoderes, permitiéndonos estar informados en tiempo real, comparar productos, compartir opiniones y realizar compras con solo unos clics. Sin embargo, estos recursos no servirán de mucho si no los utilizamos adecuadamente y nos dejamos engañar por las estrategias de marketing de las marcas, o si simplemente priorizamos la comodidad sobre una compra consciente y bien informada.

LIFESTYLE

El fin de los neutros en decoración: el color y el 'más es más' conquistan las tendencias

El paradigma estético en los hogares ha dado un viraje de 180 grados desde hace algunos años, cambiando la norma del beige y el blanco por otra en la que reina el exceso

ALBA CORREA
CÁDIZ

Querida Fiona, ¿qué hay de malo en tener libros en el cuarto de baño?". Esto es lo que preguntaba una lectora de *House & Garden* en el consultorio de la revista británica de interiorismo, tras recibir críticas de amigos por la peculiar ubicación de su biblioteca. Aunque su decisión pueda sorprender por poco habitual, razones de higiene aparte, no supone ninguna sorpresa para aquellos lectores habituales de revistas de decoración y seguidores de perfiles dedicados al interiorismo, pues la neutralidad de los hogares está siendo barrida por expresiones rotundas, personales, coloridas e incluso a veces estridentes, de un gusto mucho más individualista, maximalista, barroco y con una cierta alergia a ese popular mantra estético del menos es más. También en los cuartos de baño. Donde antes no se aspiraba a otro ambiente que no fuese el de *clinical bathroom* –líneas depuradas, homogeneidad en los materiales y una ausencia total de objetos decorativos–, ahora llegan antigüedades, plantas de interior, alfombras, bañeras con patas y bordes redondeados e incluso piezas de arte.

No es un fenómeno aislado. El paradigma decorativo ha cambiado, y las tendencias que reflejan los profesionales, divulgadores y cabeceras que marcan el camino de lo que está por venir llevan ya un tiempo instalados en la importancia de la personalización y en una dosis de maximalismo para los hogares. Lo reflejan las casas de las celebridades, siempre termómetro de las tendencias. De aquella casa monacal fundida en beige, diseñada por Axel Vervoordt y descrita por el medio especializado *Architectural Digest* como "un oasis de pureza y luz de otro mundo", en la que en 2019 Kim Kardashian presumía de familia en el *73 preguntas de Vogue USA* a un diseño de interiores de lujo que se redefine en términos diametralmente opuestos.

Para conocer los nuevos parámetros estéticos no hay que buscar demasiado. Un descenso vertical rápido por el perfil de Instagram de la edición estadounidense de la revista *AD*, que siguen casi 10 millones de personas, donde la *jet set* cultural de Los Ángeles acostumbra a exhibir sus mansiones, es más que suficiente para saber que los días en los que la estética de esa "pureza y luz" que perseguía el entonces matrimonio Kardashian-West está más que acabada para la élite. Ahora, hogares como el del productor Benny Blanco, que se hunde en sofás maximalistas de terciopelo cubiertos de peluches mientras habla a la cabecera sobre las piezas de arte (algunas personalizadas) que atesora en su casa constituyen la nueva pauta. También Charli XCX, responsable de *brat*, el LP del verano, ha aprovechado su ola de popularidad para mostrar su casa en la revista, y lo que muestran las instantáneas tiene más que ver con la idea de un interiorismo elevado que imperaba a mediados del siglo XX que con lo que hace poco el público podría esperar del interior de la casa de una estrella del pop de 32 años.

Las tendencias en decoración reflejan la importancia de la personalización. GETTY IMAGES

La transformación también es palpable en las tendencias que dominan las redes sociales y en las tiendas de decoración. En la comunicación de sus productos ahora sobresalen cocinas que dejan a la vista parte de su menaje, o que en lugar de superficies lisas exhiben el relieve trabajado de las puertas de los muebles de almacenaje; cuartos de baño en los que impera el exceso, lámparas llenas de personalidad (de grandes dimensiones y con diseños de pantalla originales que apelan a modelos *vintage*) o el regreso del papel pintado, cada vez más popular.

Estilo de casa inglesa de campo

Todos estos elementos llevan ya algunos años haciéndose presentes, pero ha sido en los albores de 2024 cuando la plataforma de interiorismo Apartment Therapy dio su dominio con carta de oficialidad en su informe anual de tendencias, que cada año elabora a partir de una encuesta a más de un centenar de diseñadores.

Además de registrar la reciente popularidad de materiales menos emparentados con las texturas naturales (como el terciopelo) o de paletas mucho menos suaves que cuentan con colores como el borgoña o el verde bosque, el informe cita estilos que están inspirando este nuevo hogar ideal. El más sobresaliente es el estilo de casa de campo inglesa. De su popularidad dan cuenta en la revista *House & Garden*, durante tanto tiempo anclada en su universo de habitaciones recargadas llenas de referencias de biofilia, y el éxito en redes de la agencia inmobiliaria Inigo, que presume de ofrecer las mejores casas históricas de Gran Bretaña.

En el informe mencionado, la inspiración de casa de campo inglesa, que vino precedida por un interés en los muebles y objetos *vintage*, se relaciona con el interés por perseguir el efecto de un hogar acogedor. Mezclas eclécticas de piezas de arte, antigüedades, lámparas de mesa, las estanterías en las que rebosan los libros, "los característicos sofás de tamaño generoso y tan cubiertos de cojines que parece que vas a hundirte en ellos" o el interés por las flores y el arte biofílico son algunos elementos citados. Pero también lo es una pauta de estilo que caracteriza esta particular estética: "Nada tiene por qué combinar a la perfección y, sin embargo, todo forma un conjunto bien avenido que parece haber permanecido de esa manera desde siempre". Sin duda, es una sensación que bien podría resumir la impronta de la casa de Charli XCX. "Y aunque no se trata de una atrevida expresión de maximalismo, sin duda está más cerca del más es más que del minimalismo", sintetiza la periodista Sarah Lyon en el estudio de Apartment Therapy.

Cuando se produce un cambio tan radical en el paradigma estético nunca puede atribuirse a una razón aislada. Con la pandemia y el confinamiento, la mayoría de personas experimentó sus hogares más intensamente que nunca. Ahí salieron a la luz los errores de distribución, las necesidades de usabilidad no cubiertas y las deficiencias en el diseño de interiores. No es casual que dos de las palabras que más repiten los diseñadores sondeados por Apartment Therapy sean "acogedor" y "personalización". Tener los mismos muebles que los demás ahora es algo que la gente no está dispuesta a dejar pasar, como muestran numerosos vídeos en redes sociales en los que manitas en bricolaje customizan incluso los muebles de Ikea.

Espacio personal

Pero hay más razones para querer hacer de la casa un espacio personal. Una, la dificultad de acceder a una vivienda propia que afecta a unas generaciones que ya no son las más jóvenes. Las viviendas de alquiler, también cada vez más escasas y caras, suelen acarrear una prohibición expresa o tácita del propietario de alterar los elementos que la componen. Cambiar muebles, el color de las paredes o alguna transformación de mayor calado queda fuera de las opciones de la mayoría de inquilinos. Por lo que las opciones de personalización están muy limitadas.

Al final, el interiorismo que aprecia el valor de las antigüedades, que celebra las superficies cubiertas en paneles de madera y explora los contrastes entre piezas de arte es uno que fantasea con las ideas de decoración que durante la mayor parte del siglo XX definieron las casas de los más ricos. Ahora las viviendas de los más privilegiados rescatan ese paradigma del pasado, más clásico y recargado, por encima de opciones minimalistas e intelectuales emparentadas con el brutalismo o con la estética de los diseñadores del Mid-Century.

No es casual que mientras la mayoría de la población se ve obligada a vivir con las paredes blancas de los pisos de alquiler y los muebles más genéricos del mercado, los hogares más privilegiados se tiñen de paletas más oscuras y abrazan el exceso y la personalidad como mantra de interiorismo. Tampoco es casualidad que el estilo de casa de campo inglés se ponga de moda en un contexto de crisis del clima, con los veranos más duros en los centros urbanos. Justo cuando vivir en entornos rurales, rodeado del verdor de la naturaleza, se convierte en un privilegio y casi en una aspiración. La emergencia climática también dibuja las fronteras de clase social en el interior de las casas de unos y de otros.

Verano

Chispazos de felicidad playera con lista de espera en Instagram

ARTE ▶ La pintora Cristina Vázquez capta instantes cotidianos en el litoral de Matalascañas y luego los traslada a óleos y acuarelas, que vende con rapidez gracias a las redes

NACHO SÁNCHEZ
MÁLAGA

Un grupo de señoras charla en la orilla. Unas niñas juegan con las olas y una madre las vigila atenta. Alguien lee el periódico bajo la sombrilla y un bañista se echa la siesta. Difícil encontrar una postal más alejada del estrés diario que sobre la arena de una playa. Despreocupación, relajación, alegría, gozo. "Esos instantes cotidianos son los mejores momentos", cuenta la artista Cristina Vázquez, de 51 años, nacida en Cáceres pero con el corazón dividido entre Huelva –en cuya sierra residió de pequeña– y Sevilla, donde vive desde la etapa del instituto. Su trabajo muestra a personajes anónimos en esos chispazos de felicidad durante una jornada playera. Son trazos de sal, arena y salitre que vuelan. Le basta con subir una foto a Instagram para que cada obra se venda con rapidez.

El éxito ha alcanzado a esta artista andaluza por sorpresa, pero para llegar ahí ha desarrollado una larga y poliédrica trayectoria. Arrancó con sus estudios de Bellas Artes, donde se especializó en restauración. Continuó con trabajos de restauradora en distintos espacios culturales de Sevilla, como el Museo de Artes y Costumbres, el Museo de Bellas Artes y el Instituto de Patrimonio Andaluz. También probó con la escultura e impulsó una marca de ropa, El Gabinete de las Maravillas, que mantuvo durante una década y le llevó a la Pasarela Cibeles durante tres años consecutivos. Mientras restauraba y diseñaba, siempre tuvo hueco para la pintura, compartiendo generación con artistas sevillanos como Miki Leal. "Nunca tuve un estilo: igual pintaba una flor que un cantante de jazz", relata. "Hasta ahora", apunta. Ese ahora nació con la pandemia, cuando el calor primaveral durante el confinamiento hacía soñar con un baño en la playa. "Nos faltaba el exterior, así que decidí pintar el mar", resume. Hoy vive de ello.

Su trabajo de campo es sencillo y lo realiza en Matalascañas, litoral que une su infancia onubense con su madurez sevillana. Se pone el bañador y recorre la playa al ritmo de las mareas para captar con su iPhone todo aquello que le llame la atención. "Los paseos me sirven para hacer ejercicio, ponerme morena y buscar momentos que luego pueda reflejar", explica. En la memoria de su teléfono móvil guarda centenares de imágenes que retratan momentos de felicidad playera. Luego los refleja en grandes lienzos o pequeñas acuarelas. El contenido ha evolucionado. Si su primera etapa se centraba en grandes panorámicas, con decenas de personas y vistas cenitales, poco a poco el plano se ha ido cerrando para poner el foco en los personajes, que siempre esconden historias.

La artista Cristina Vázquez posa en su estudio en Málaga. ALEJANDRO RUESGA

Su trabajo costumbrista viaja entre las multitudes de Juan Genovés y las fotografías de Carlos Pérez Siquier y se convierte en una ventana a la que asomarse para soñar. Atrapa por su poder evocador, pero también por los colores –los principales son los azules del océano, el blanco de la espuma y los tonos alberos para la arena– y el nivel de detalle de los protagonistas. Es en los gestos despreocupados, las posturas sosegadas o las actividades improductivas donde estas piezas consiguen reflejar el paréntesis vital que supone un día de playa. "Así somos cuando estamos relajados: el resto del año lo vivimos siempre muy tensos", sostiene Vázquez. Son personajes anónimos la mayoría, mujeres. "Hay gente que cree reconocerse en las figuras o me dicen que se le parecen a un familiar, pero siempre están de espaldas o perfil, sus caras apenas se ven", aclara.

La primera etapa de la artista se centraba en grandes panorámicas; ahora pone el foco en los personajes

Cuando acumula fotografías suficientes, arranca una rutina de trabajo diario en el estudio, ubicado en su casa del centro de Sevilla. Ha dejado de lado la restauración y la moda para centrarse en la pintura, convertida ya en su principal actividad debido a la popularidad que sus obras han conseguido en redes sociales. Dispone hasta de una tabla de tarifas según el formato y los materiales. Y tiene lista de espera: 40 clientes hacen cola ya para tener una de las piezas de Cristina Vázquez en sus paredes. "Los últimos los acabaré para Navidad", afirma con una mezcla de satisfacción, alegría y presión por todo el trabajo que tiene por delante. El espacio del que dispone marca el formato de sus obras, que tienen como máximo dos metros por cada lado. Trabaja sobre todo con acuarelas y óleo, pero también completa con acrílicos, lápices o rotuladores. Su faceta restauradora le enseñó a experimentar materiales y a investigar con ellos.

Entre encargo y encargo, se suele dar el gusto de dibujar obras que no tienen destino claro. Cuando las sube a sus redes sociales suelen venderse con rapidez. Sus clientes están en Málaga, Canarias, Sevilla o País Vasco, pero también en Nueva York o Suiza, desde donde le encargan obras similares pero con la nieve como escenario. La mayoría de compradores, sin embargo, está en Madrid. "Será que tienen más lejos la playa, los pobres, y la quieren tener más cerca", comenta divertida. Instagram ("pinto instantes en los que la gente es feliz y no lo sabe", dice su perfil) es su gran escaparate y modelo de negocio. Por eso hace dos años, cuando un pirata hackeó su cuenta, pasó una mala racha: "Fue horrible. Tenía datos de mis clientes y me preocupé muchísimo. Lo denuncié a la Policía Nacional y me afectó mucho. Luego empecé de cero e hice las cosas de otra manera".

Este verano participa con una obra en una muestra de artistas andaluces figurativos en Córdoba, pero las exposiciones, dice, de momento no son para ella. "No tengo tiempo y, además, los galeristas se llevan el 50% de las ventas", subraya. "Por ahora no me hace falta", dice con cierto pudor. "Eso sí, si llega una pedazo de galería o un museo potente", no me cierro a nada", concluye poco antes de despedirse para continuar su trabajo en el estudio mientras cuenta las horas para irse de vacaciones. Matalascañas le espera para captar la magia de los días de playa.

CincoDías
Viernes, 9 de agosto de 2024

Cuando los vecinos ganan la partida: los espacios públicos que demuestran que otra ciudad es posible

URBANISMO ▶ Más allá del asfalto y la gentrificación existen zonas urbanas que han sido diseñadas de manera cooperativa

JUAN FRANCISCO FUENTES-LOJO
MADRID

Los espacios públicos de las ciudades y el capitalismo han demostrado tener una relación conflictiva. Madrid es buen ejemplo de ello. En las últimas décadas la urbe ha recibido el aterrizaje de la economía global, un aumento del turismo y con ello un proceso de gentrificación exponencial que pone en riesgo la vida de los barrios. Además, se ha propiciado un tipo de urbanismo que permite la primacía del vehículo privado frente al peatón, cayendo en imposiciones sobre el espacio público que dictaminan cómo usarlo e interpretarlo.

Para revertir esta realidad existen prácticas –menos ortodoxas y más independientes– que plantean las herramientas necesarias para que los ciudadanos adquieran un rol activo en el desarrollo urbano mediante procesos participativos. El resultado físico de estas iniciativas son arquitecturas que interfieren los códigos de la ciudad para recuperar y reactivar espacios urbanos abandonados y cubrir así las necesidades –lúdicas, afectivas y funcionales– de sus habitantes.

Este tipo de proyectos llevan produciéndose en la capital desde hace varias décadas y tuvieron una etapa muy fructífera que se inició a raíz de la recesión de 2008. "Durante la crisis hubo un parón en la arquitectura y muchos proyectos se quedaron a medias dejando espacios en los que intervenir. Fue el escenario perfecto para repensar las formas de hacer ciudad desde la profesión", comenta Maé Durant, cofundadora de Pezestudio. De este modo, se dio una situación excepcional en la que una generación de arquitectos, con inquietudes menos especulativas y más sociales, tuvieron que repensar su profesión y alejarla de la construcción tectónica. "En ese momento en Madrid existían muchos espacios urbanos estigmatizados y desordenados. Desde el diseño y la arquitectura había mucho que aportar", añade Durant.

Otro elemento que contribuyó al auge de este tipo de prácticas fue el Movimiento 15M, la reivindicación urbana espontánea y pacífica surgida en 2011. "Iniciativas ciudadanas y vecinales más subterráneas con el 15M adquirieron protagonismo y fueron popularizadas", afirma el arquitecto Diego Peris, cofundador del colectivo artístico Todo por la Praxis. En ese momento fue notorio el repunte de ayudas y programas promovidos por las administraciones para apoyar este tipo de prácticas arquitectónicas de carácter social. "Gracias al apoyo institucional tuvimos la capacidad de profundizar en estas prácticas y llevarlas a cabo en el centro de Madrid", recuerda Maé Durant haciendo alusión a las periferias a las que suelen estar relegadas este tipo iniciativas.

La siguiente década experimentó un paulatino descenso de los protilizacgramas institucionales vinculados a estos proyectos. "En el ámbito político se ha reducido el apoyo brindado. Muchas iniciativas están casi en extinción", lamenta Diego Peris. Por extraer la parte positiva, los espacios ya desaparecidos han asentado las bases de una arquitectura con un enfoque más social. "Estas prácticas han sido la semilla para una generación de arquitectos que se ha ido profesionalizado y ha seguido llevando a cabo este tipo de proyectos mucho más atomizados por toda la ciudad", concluye Pascual.

El Campo de la Cebada nació en el año 2009 gracias al vacío urbano generado tras la demolición del polideportivo de La Latina. MANUEL DOMÍNGUEZ FERNÁNDEZ

En *Icon Design* han hecho un recorrido urbano por cuatro de estos espacios de la ciudad de Madrid:

El Campo de la Cebada

Nació en 2009 gracias al vacío urbano generado tras la demolición del polideportivo de La Latina. El inicio de la crisis paralizó la construcción de un futuro equipamiento dejando un solar de 5.500 metros cuadrados sin uso en medio del casco histórico madrileño. Después de un año de abandono, el espacio se abrió al público gracias a una instalación efímera enmarcada dentro del festival La Noche en Blanco.

Una vez concedida la cesión del solar, se produjo un trabajo colaborativo para mejorar el espacio y crear una plaza compartida en la que se desarrolló una extensa programación cultural. Este enclave urbano tuvo una vida útil de seis años, ya que en 2017 fue desmantelado al ser aprobada por el Ayuntamiento de Madrid la construcción de un nuevo polideportivo. Inicialmente, el proyecto del nuevo equipamiento recogía algunas de las enseñanzas aprendidas en El Campo de la Cebada y proponía una zona arbolada en el acceso y una plaza de uso público en la cubierta para acoger actividades culturales e iniciativas vecinales. Finalmente, el proyecto construido –inaugurado en noviembre de 2022– ha asfaltado todo el solar y en la cubierta ha instalado una pista de atletismo con acceso restringido para los usuarios del polideportivo.

Se ha propiciado un tipo de urbanismo que permite la primacía del vehículo privado frente al peatón

Esta es una plaza

Esta es una plaza es un acontecimiento diario, un espacio, una comunidad, un proyecto. Todo ello empezó en 2008 cuando un grupo de vecinos del barrio de Lavapiés transformaron un solar de 1.400 metros cuadrados de superficie, que se encontraba vacío deshacía 30 años, en un espacio ajardinado para el disfrute colectivo. Gracias al éxito que tuvo la iniciativa vecinal, se emprendieron los trámites pertinentes para la obtención de una cesión de uso del solar por parte del Ayuntamiento de Madrid. 15 años después, Esta es una plaza sigue más viva que nunca: se desarrolla mensualmente una extensa programación de actividades culturales y talleres. "

Cinema Usera

En 2013, el Ayuntamiento de Madrid lanzó Paisaje Sur, un proyecto para mejorar el entorno urbano de los distritos de Usera y Villaverde. Un año más tarde, enmarcado en esta iniciativa, un equipo formado por vecinos, arquitectos, artistas y asociaciones creó Cinema Usera. Era una infraestructura temporal situada en un descampado abandonado que acogió una programación cultural de distintos formatos. Durante los meses de verano se proyectaron películas y documentales, se realizaron conciertos, talleres de danza y fotografía.

El proyecto funcionó durante seis años mediante un sistema de gestión cooperativo entre la administración y las asociaciones vecinales y culturales del barrio. Posteriormente, en 2021, cambió el Gobierno municipal y se cedió la gestión de Cinema Usera a una empresa privada. "Fue ahí donde empezó a decaer el proyecto hasta que con el tiempo se abandonó, llegando incluso a quemarse una parte del mismo", lamenta el arquitecto Diego Peris, uno de los responsables del diseño funcional del espacio. "Lo idóneo es que las instituciones apoyen económicamente y burocráticamente este tipo de iniciativas, pero también es imprescindible que cedan la gestión a las comunidades implicadas".

La huerta de Tetuán

La huerta de Tetuán nació en 2014, fruto de la cesión del uso de un solar de titularidad municipal en el marco del proyecto Paisaje Tetuán. La iniciativa, promovida por el Ayuntamiento de Madrid en colaboración con diversos colectivos y vecinos del barrio, tenía como objetivo explorar las posibilidades de mejora del paisaje urbano mediante intervenciones de carácter artístico. De este modo, el proyecto cooperativo resultante planteó dos ámbitos de trabajo: por un lado el orientado a la visibilidad y revalorización de artistas emergentes y sus intervenciones y, por otro, la adecuación de un espacio verde de uso colectivo. El proyecto ha perdurado en el tiempo y sigue activo gracias a las redes que ha creado con el barrio proponiendo usos y actividades para todos los públicos, haciendo que la comunidad se sienta parte del proyecto.

Las zonas vitivinícolas más desconocidas del mundo que valen mucho la pena

Terreno de Amisfield Vineyard, en Nueva Zelanda. IMAGEN CEDIDA POR LA BODEGA

De la más austral ubicada en Nueva Zelanda, a comarcas japonesas de culto cuyos vinos son imposibles de conseguir

JORDI LUQUE
MADRID

Con unas 930.080 hectáreas de vid, el 13% del total mundial, España es el primer viñedo del mundo, y con 36,4 hectolitros producidos somos el tercer productor mundial. Si en general, como sociedad, valoramos el sector vitivinícola y consumimos en consecuencia, los datos de la Federación Española del Vino hablan de una potencia mundial, condición que paradójicamente podría jugar en contra de los y las amantes del vino. "La mayoría de los vinos que consumimos en España son españoles. Y aunque eso está muy bien, quizá hace que nos perdamos vinos muy interesantes que se elaboran fuera", dice Dèlia Garcia, sumiller y alma de Monvínic, tal vez el bar de vinos más relevante de Barcelona. El platense Pablo Sacerdotte, director de Cocina Hermanos Torres, coincide en este punto en cuanto a zona vitivinícola emergente. "Para España pueden ser muchas porque España, hasta hace muy poco, consumía solo vino español y francés". ¿Nos estamos mirando el ombligo vínico? La respuesta es "sí". Pero esto tiene remedio: viajar.

Central Otago, la región más austral

Empecemos el viaje lo más lejos posible. En la segunda mitad del siglo XIX, Jean Desire Feraud, un buscador de oro francés, empezó a plantar viñas al Sur de Nueva Zelanda, que es como decir al Sur de todo. Un siglo y medio más tarde, para la mayoría de españoles, los vinos neozelandeses siguen siendo desconocidos y, sin embargo, ahí se elaboran vinos tan ricos como RKV Reserve Pinot Noir, de la bodega Amisfield. Se trata de una pinot noir artesana, parcelaria, con buena acidez y mineralidad, rica en aromas de frutas rojas y regaliz, con una textura suave y consistente y cuyo sabor perdura en la boca. Es un ejemplo de los mejores vinos elaborados con esta variedad en Nueva Zelanda.

En este país hay muchos productores y zonas interesantes. Al norte de Central Otago, en la zona de Nelson, se encuentra Kindeli, una bodega de vinos naturales en la que Alex Craighead y Josefina Venturino elaboran vinos tan tropicales, frescos y agradables de beber como su Luna Nueva, donde mezclan distintas uvas (viognier, pinot gris, pinot blanc y sauvignon blanc) y las maceran en ánforas con sus pieles. Otras bodegas neozelandesas que vale la pena seguir son Black Estate, en North Canterbury, Deep Down, en Marlborough, o Amoise, en Hawkes Bay, ya en la isla Norte.

Vinos de Japón

Aunque el sake es la primera bebida que evoca Japón, la historia de la viticultura nipona tiene un tímido arranque a mediados del siglo XVII, aunque realmente no consolida hasta finales del XIX. Hoy llama la atención el interés de ese mercado por los vinos naturales (muchos elaboradores españoles exportan ahí una parte considerable de sus vinos) y la variedad de regiones vitivinícolas del país. La prefectura de Yamanashi se considera la más popular y una de sus bodegas principales es Lumiere Winery, pero hay que considerar también Takeda Winery, en Nagano, Tsuno Winery, en Kyushu, y Domaine Takahiko, el productor de culto japonés en Hokkaido. Takahiko es un viñedo de 4,6 hectáreas de pinot noir, exclusivamente, y sus vinos son ya unicornios (prácticamente imposibles de adquirir, leyendas).

En Yamagata, llama la atención la propuesta más radical de la selección japonesa, Grape Republic, quienes elaboran en ánforas compradas en España usando uvas híbridas, comunes en muchos países con menos tradición que España y que muchas bodegas nacionales ya están investigando como respuesta al cambio climático.

Proyectos en Latinoamérica

Pepe Moquillaza, elaborador del Pisco Inquebrantable, ha empezado a hacer vino natural en Perú, y elabora, entre otras referencias, Mimo Velo de Flor, una mezcla de albilla y moscatel de Alejandría con crianza biológica, y Mimo Blancas Criollas, hecho en colaboración con el omnipresente Matías Michelini a base de listán blanco y listán prieto, que macera con sus pieles 150 días.

Jardín Oculto es una bodega de Bolivia con viñedos bicentenarios en la zona del valle de Cinti, al sureste de este país. Ahí trabajan, emparradas en árboles, las variedades negra criolla (fruta roja, especias, buena acidez), moscatel de Alejandría (floral y amplio en boca) y vischoqueña (variedad cruce de las anteriores, que da un vino con mucha acidez y muy cítrico).

Llama la atención el interés de Japón por los vinos naturales y la variedad de regiones vitivinícolas del país

En Argentina, los expertos recomiendan áreas que se salen de lo obvio, como el Paraje Altamira

En cuanto a Argentina, Sacerdotte recomienda zonas que se salen de lo obvio, como el Paraje Altamira, donde se elaboran magníficos vinos de malbec como Zuccardi Concreto, o en el Paraje de Gualtallary, con profusión de vinos frescos y no solo de malbec, sino también de cabernet franc, pinot noir, chardonnay y sauvignon blanc; por ejemplo: Montesco Piel Sauvignon Blanc.

Eslovenia, Sicilia o Grecia

Sacerdotte y García coinciden en señalar hacia Eslovenia. Ahí, en la Baja Estíria se encuentra el proyecto de Aci Urbajs, un viñerón natural que para elaborar su Cuvée Reserva mezcla chardonnay, riesling y kerner que macera con pieles y las envejece por un año en barricas de roble esloveno.

La sumiller de Monvínic también recomienda vinos griegos como los que elabora Merkatis en la isla de Zákinthos, en el Jónico. El director de Cocina Hermanos Torres aconseja uno de los vinos de Merkatis, que tiene un carácter oxidativo que recuerda a los Vin Jaune del Jura, aunque con aromas mediterráneos.

Los dos expertos apuntan igualmente a Sicilia. Ahí es imposible no mencionar a Arianna Occhipinti y a uno de sus vinos más conocidos, el SP68, elaborado con nero d'Avola y frapatto de viticultura biodinámica, y con un perfil afrutado y ligero que recuerda a los vinos de maceración carbónica.

Madrid
Miguel Yuste, 42. 28037. Madrid
Tel.: 915 386 100
Fax: redacción, 915 231 068 – 915 231 128; administración, 915 230 682
Correo electrónico: redaccion@cincodias.es
Bilbao
Ercilla 24, 6ª planta 48011 Bilbao
Tel.: 944 872 168

Distribución
Factoría Prisa Noticias S.L.:
Madrid. Valentín Beato, 44. 28037
Tel.: 913 378 200. Fax: 913 270 484
Atención al cliente
914 400 135
Suscripciones
suscripciones@cincodias.es

Publicidad
Prisa Media SAU
Madrid. Valentín Beato, 48. 28037
Tel.: 915 365 500 Fax: 915 365 555
Barcelona. Caspe, 6, 4º. 08010
Tel.: 934 876 622 Fax: 932 720 216
País Vasco. Tel.: 944 872 100
Galicia. Tel.: 981 594 600
Andalucía. Tel.: 954 480 300
Comunidad Valenciana. Tel.: 963 981 168

Breakingviews

Los disturbios del Reino Unido amenazan a Starmer

El 'premier' debe emplear su amplio capital político en prisiones más grandes y una justicia más rápida

AIMEE DONNELLAN

El nuevo primer ministro del Reino Unido, Keir Starmer, se enfrenta a un momento *chalecos amarillos*. Estas protestas en Francia contra el impuesto sobre el combustible caracterizaron los primeros días de la presidencia de Emmanuel Macron en 2018. Su incapacidad para controlar la situación le costó cara. Para evitar una repetición, Starmer necesita emplear su amplio capital político en prisiones más grandes y una justicia más rápida.

La violencia comenzó el 30 de julio en la localidad costera de Southport, cerca de Liverpool, la séptima ciudad del Reino Unido por población. Una turba se congregó después de que rumores en internet identificaran erróneamente al sospechoso de un apuñalamiento mortal de niños en una clase de baile como un inmigrante ilegal. En los días siguientes, los líderes de la extrema derecha animaron a sus seguidores a salir a la calle y atacar centros de inmigración y bufetes de abogados. Pero, el martes día 7 por la noche, la situación parecía más calmada gracias a la presencia de miles de manifestantes a favor de la inmigración.

Esto dará tiempo a Starmer para encontrar una solución a más largo plazo para las prisiones y la policía. El sistema penitenciario británico se encuentra ya en una situación límite. Incluso antes de los disturbios, el Gobierno tuvo que poner en libertad anticipada a miles de reclusos para aliviar el hacinamiento. Para restablecer el orden y hacer frente a nuevos brotes de violencia, la ministra de Economía, Rachel Reeves, tendrá que invertir en nuevas prisiones, en la policía y en la Fiscalía General del Estado para financiar una justicia más rápida.

Pero para ello se necesitan ideas radicales y bolsillos llenos. El Consejo Nacional de Jefes de Policía calcula que el cuerpo necesita 3.200 millones de libras (3.700 millones de euros) adicionales para que más agentes puedan volver a las calles y restituir un servicio estable. La construcción de nuevas prisiones también será costosa. Según las actuales normas fiscales del país, Reeves solo dispone de 9.000 millones de libras (10.500 millones de euros) de gasto adicional de aquí a 2028. Como se ha comprometido a no cambiar las reglas fiscales, tendrá que subir los impuestos o pedir más préstamos.

Keir Starmer, primer ministro británico, ayer, en Solihull. REUTERS

El Gobierno tendrá que subir los impuestos o pedir más préstamos para reforzar la seguridad en las calles

Pero no acabar con la violencia podría manchar el mandato de Starmer. La popularidad de Macron nunca se recuperó de su incapacidad para acabar con los *chalecos amarillos*. Sigue teniendo menos del 30% de aprobación, según las encuestas de *Politico*.

Starmer cuenta con un considerable capital político tras la aplastante victoria de su Partido Laborista en las elecciones del 4 de julio. Y, por ahora, las empresas parecen tranquilas. Representantes de grandes multinacionales han declarado a Breakingviews que siguen pensando que el Reino Unido es una apuesta más segura que países como Alemania y Francia, donde los partidos de extrema derecha con políticas más radicales en torno a la inmigración suponen una mayor amenaza para la estabilidad económica. Para Starmer, invertir en protección antidisturbios merece la pena.

Habrá más sobresaltos en torno a la IA

JOHN FOLEY

El auge de la IA fue grande en la subida y ya ha sido grande en la bajada. En menos de un mes, el sector ha perdido unos 3 billones de dólares de riqueza en papel. Parece obedecer más a sentimientos y flujos que a hechos. Si esto cambia, es posible que se produzca un reajuste más duro. Las tecnológicas sumaron cinco billones de valor de mercado en el primer semestre. Esas jugosas ganancias hicieron de la tecnología un lugar fácil para vender si los nervios se ponían a prueba. Y así ha sido. Entre el 10 de julio y el 5 de agosto, el índice de volatilidad del mercado CBOE se triplicó.

Lo que no se ha deteriorado es la opinión del mercado sobre los resultados. Nvidia ha perdido un quinto de su valor desde el 10 de julio, pese a que las estimaciones de beneficios para 2024 han subido. El día 6, los analistas esperaban que los beneficios de las tecnológicas del S&P 500 subieran un 21% en 2025, más del 19% previsto en abril. Lo que ha bajado es el múltiplo con el que los inversores valoran esos beneficios. Los estrategas de Citigroup estimaron en junio que solo un tercio de las ganancias en lo que va de año de los valores relacionados con la IA procedían del aumento de las estimaciones de beneficios. Ahora se está desinflando el neumático.

Aun así, las expectativas cambian. La IA está dominada por empresas que hacen enormes inversiones para obtener beneficios inciertos. Aunque el aumento del 22% de las ventas publicitarias de Meta en el trimestre sugiere que la receta funciona, es una pequeña parte de la recompensa prometida. Para llegar hasta el final se necesita mucho dinero: un análisis de Morgan Stanley muestra que 8 de las principales empresas que invierten en IA dedicarán 380.000 millones en capex en los próximos dos años, un 50% más que en los tres anteriores. Para Nvidia y otros allegados que les dan las herramientas, es estupendo: el modelo Llama 4 de Meta puede llegar a usar 10 veces la potencia de cálculo de su predecesor.

La cuantía del premio también está en juego. Accenture calcula que la IA podría aportar 18 billones a la economía mundial. McKinsey estima 4,4 billones de aumento de la productividad. Pero no son más que suposiciones. Meta y Alphabet han admitido que es mejor gastar mucho y pronto que poco y tarde. Eso deja margen para nuevos sobresaltos.

REUTERS BREAKINGVIEWS

Para más información Breakingviews. reuters.com
Los autores son columnistas de Reuters Breakingviews. Las opiniones son suyas.
La traducción, de Carlos Gómez Abajo, es responsabilidad de CincoDías.